

<<并购成长>>

图书基本信息

<<并购成长>>

内容概要

GE公司依靠并购保持其强劲的增长态势，惠普与康柏的合并大赚世人的眼球，AT&T大规模建立合资企业巩固了其光纤产业的龙头地位，就连向来喜欢单打独斗的CNN，也开始积极搜寻对象。

在企业面临巨大增长压力的时候，并购成为一项明智的发展策略。

本书引介一套完整的企业发展战略模式（包括八个步骤）和五种最常见的联盟结构策略，如购并、合资企业、少数股权投资、广告与商务联盟、衍生公司与追踪股，教您如何通过规模经济来降低成本，进而获得更大的收益。

本书作者乔治·T·盖斯目前担任麦肯锡顾问公司管理顾问，专业为策略结盟、企业金融；乔治·S·盖斯现为美国加州大学洛杉矶分校Anderson研究生院管理学教授。

在这两位并购专家的指导下，当您再看到有关企业联盟的显赫消息，看到那些CEO们运筹帷幄，一脸胜利在望的得意劲，你将不再感到自己是一个不合时宜的旁观者，它将使你了解这些并购运作的内幕和成因，教你理解如何联盟最有优势，并反思自己何去何从。

<<并购成长>>

书籍目录

推荐序一 推荐序二 前言 第一部分 建构有系统的交易策略 第二部分 建构策略联盟 第三部分 全面整合

<<并购成长>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>