

<<收入、利润核算技能与案例>>

图书基本信息

书名：<<收入、利润核算技能与案例>>

13位ISBN编号：9787500563389

10位ISBN编号：7500563388

出版时间：2003-2-1

出版时间：中国财政经济出版社

作者：朱萍,刘红霞

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<收入、利润核算技能与案例>>

内容概要

丛书以简明扼要的文字、通俗易懂的讲解、让人眼见为实的凭证资料、逐步展开的会计案例，深入浅出，将全部内容以问题的形式提出，使之更适合基层会计人员的学习，也使该丛书在注重适用性、通俗性和可操作性的同时，对贯彻执行《企业会计制度》和各项具体会计准则，具有很强的辅导作用。它秉承了“师父带徒弟的传统”手把手的教您去做会计，它吸纳了会计业务的精华，让您的会计工作精益求精。

本套丛书旨在通过“技能 案例 实训”这样一个学习步骤，完成“知识 示范 实践”这样一个教学过程，使您能在较短的时间内，更好地将书本知识转化为自己的工作技能。

<<收入、利润核算技能与案例>>

书籍目录

技能篇 1.收入的确认 什么是收益 是不是只有销售商品才能获得收入 收入应该如何进行分类 收入的特点是什么 收入的特点是什么 收入确认的含义是什么 进行收入会计核算应遵循哪些主要会计原则 哪些属于商品销售的范围 哪些行为属于视同销售行为 销售商品收入的确认条件有哪些 如何理解商品所有权上的主要风险和报酬 如何判断商品所有权上的主要风险和报酬是否已转移给购货方 如何理解与所有权相联系的继续管理权 根据什么标准判断与交易相关的经济利益能够流入企业 为什么说相关的收入和成本能够可靠地计量是销售商品收入的确认条件之一 企业确认收入实现的方法有哪些 哪些业务属于特殊销售商品业务 什么是商品代销, 代销有哪些方式 委托代销应如何确认收入 什么是分期收款销售, 这种销售方式具有哪些特点 什么是分期收款销售, 这种销售方式具有哪些特点 分期收款销售应如何确认收入 什么是分期预收款销售, 这种销售方式具有哪些特点 分期预收款销售应如何确认收入 什么是订货销售, 订货销售应如何确认收入 什么是以旧换新销售, 以旧换新销售应如何确认收入 2.收入的计量 3.收入的记录 4.收入的报告 5.利润的确认 6.利润的计量与记录 7.利润分配的确认、计量与记录 8.利润与利润分配的报告案例篇 1.交款提货方式销售 2.交款提货方式销售 3.托收承付结算方式销售 4.发出商品销售 5.销售折让 6.现今折扣销售 7.当年销售及销售退回 8.跨年度销售及销售退回 9.委托代销商品销售 10.委托代销商品销售 11.建造固定资产劳务收入 12.所得税的计算 13.本年利润的计算 14.利润分配的核算实训篇 1.单项选择题 2.多项选择题 3.判断题 4.业务核算题 5.实训题答案

<<收入、利润核算技能与案例>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>