

<<经营如千里江堤>>

图书基本信息

书名：<<经营如千里江堤>>

13位ISBN编号：9787500626213

10位ISBN编号：7500626215

出版时间：1997-10

出版时间：中国青年出版社

作者：松下幸之助(日)

译者：杨浔

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<经营如千里江堤>>

书籍目录

中文版序

《松下幸之助演讲精粹》发刊词

寄语中文版

经营者的责任感

体力与智力多少岁到达巅峰

清楚知道自己的实力，使用有经验的人

百分之百地发挥实力

实力派及其位置

有好东西而不利用公司是不会成长的

责任在自己一个人

产生正确的经营理念

彻底到什么程度

不喝水学不会游泳

不可同日而语的美国财富

在建国200年之际

我们对民主主义的错觉

权力与义务是一辆车的两个轮子

精神统一于国旗之下

回答问题

你们为什么引入事业部制度

以事业部制度培养经营者

事业也不是那么难

聚集的不仅仅是优秀的人才

苦恼才有所提高

作为经营者必须具有一种人生观

光明正大的经营

有功之臣的待遇

对中小企业来说，深度比宽度重要

没有魅力也聚不起人

量体裁衣

有志便有会路

努力工作自然会产生利益

引进技术的心理准备

经济要光明正大

日本的税金太高了

制造可以畅所欲言的气氛

日本的管理人员过多，

人具有信仰本能

战后产生了650个新兴宗教

财产三分法最安全

努力谋求适度经营

在世界上毫不逊色的城市计划

日本的经济界是富士山

要脱离战后的贷款经营

接受外国的援助

<<经营如千里江堤>>

不仅仅是自己的力量
适当价格的4个观点
适当的价格产生强有力的商业
不断地要求“适当”
不挣钱的公司应该受罚
不正当竞争与战争
大家都挣钱的美国
深刻的人手不足
回答提问
用人的诀窍是看到人的长处
不提倡动辄贷款
为什么美国发展了
人的幸福是什么
开放经济下的经营
经济界是尖兵
日本的经营很辛苦
合并、多方位能提高效率吗
细分专业，扩大工作
以一种产品在世界争胜负
经营者的5个条件
确保适当的利润产生社会性
是自己的资金，还是贷款
出口才能确保利益
进行分工降低成本
如何对待经济困难
对开放经济的心理准备
开放经济是经济国难
综合多方位化与专业细分化
企业的社会性与追求利润
可以薄利出口吗
关于真真庵庭园
开始PHP研究的理由
回答提问
砂糖业界的现状
不正当竞争是自己制造出来的
想不出好办法就暂且休息
即使破产，也要下决心搞自由经济
肯尼迪总统的名言
防止信用膨胀
劳动工会应关心生产力的提高
相互信赖的经营
经营者觉悟是最重要的
公司的成败是社长一个人的责任
如何对待身上的不良传统
把适合的人放在要害部位
向政府强烈呼吁
不能搞两驾马车的政治

<<经营如千里江堤>>

如何对待吸收合并的公司
第六感觉占多大比重
教育要适合人民的文化程度生活水平
德国人的合理思维
日本进行的教育是和美国相通的
设立文部省管辖之外的大学
落后的日本大学
过高评价多方位经营
简单的全方位经营是一种罪恶
以专门公司贯彻始终
创业13年，兢兢业业
由宗教活动的兴盛得到的启示
堤坝式经营法
令人羡慕的德国的经营状态
13年前的法兰克福
我国迎来了再探讨的时期
破产中见到的异常性
现在的时代是追究经营者责任的时期
正在发生世界性的变动
30年价格不变的干电池
提倡“堤坝式经营”
抵押存款的故事
为什么忙忙碌碌而利润很少
“适当经营”就是与实力相适应的经营
不适当的经营会降低利润
以专门经营走向世界
劳资结合带来企业的繁荣
社会发展与物价飞涨
消费者与生产者相反的吗
电脑与报告书的废除
排除浪费，提高生产力
以不懈的经济速度

<<经营如千里江堤>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>