

<<摆谱>>

图书基本信息

书名：<<摆谱>>

13位ISBN编号：9787500674191

10位ISBN编号：7500674198

出版时间：2007-7

出版时间：中国青年出版社

作者：余不讳

页数：376

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<摆谱>>

前言

一提到“摆谱”这个词，很多人会本能地反应说：“这不是虚伪吗？”“这是一种陋习，应该清除！”很快，人们会联想到许多“令人生厌”的情景：某某明星出席发布会长时间迟到；某某富家子弟的婚礼过于奢华，浪费严重；某某官员外出要警车开道，劳民伤财……在大多数人的头脑中，摆谱就是一个彻头彻尾的贬义词，是一种不能容忍的“错误”。

但在事实上，人们对许多摆谱行为的态度不但不反感，反而是欣赏，甚至怀着强烈的期待。比如对明星的“扮酷”和大排场，追星族们就如痴如醉——相反，那些朴实无华的艺术家用们却门庭冷落；对聚会中上碰到的某位头发贼亮、一身名牌的陌生人，人们立马会刮目相看，交谈的兴趣大增；对单位里某位性情和善、“与群众打成一片”的领导，下属们在高兴的同时，也会生出些“没有魄力”的感慨！这样的矛盾还表现在，人们对他人的摆谱表现出一脸的鄙夷和不屑，但只要自己有条件，几乎就会情不自禁地身体力行——当然他们不会承认(或者暂时忘记了)自己的行为就是摆谱。这真是一种奇异的现象。

它在现实生活中如此普遍，而人们对待它的态度又如此矛盾，口头与实际、观点与行为之间存在明显的背离。

对于这样一种现象，简单地以虚伪、陋习进行概括是不准确的，回避也不是明智的。

因此，我们首先要做的就是坦然面对，正视它的存在，然后试着搞清楚它，把它从话语的禁忌和认识的蒙蔽中解放出来。

这将是一件既有趣、又充满挑战的事情。

本书收集、解剖了现实生活中的大量摆谱案例——有些案例是让人震惊的，有些分析可能出乎你的意料。

通过对这些案例的归类与分析，我们试图从这些案例中，找到摆谱行为的内在逻辑：摆谱是什么？人们为什么要摆谱？摆的是什么谱？哪些摆谱做法是有成效的，哪些却适得其反？书中的主要篇幅用于归纳、整理摆谱的手段，说明这些手段是为何巧妙而复杂，聚集了人类丰富的生存智慧，为它理出一个谱系是有必要的。

作为一种社会学意义上的观察，本书的目标不是对摆谱行为进行价值判断，而是努力揭示它的“真面目”。

至于读者如何看待书中的内容，那将是读者自己的权利——有的人仅仅是“看热闹”、“看稀奇”，有的人试着从中学习一些摆谱之道，有的人以此来解读他人行为背后的秘密，并作出相应的对策。有什么是不可以的呢？

<<摆谱>>

内容概要

摆谱是现实生活中的普遍现象，却一直以“只可意会不可言传”的方式存在着，成为社会交往中的一个潜规则。

本书收集、整理了现实生活中的大量摆谱案例(有些案例是让人震惊的，有些可能出乎你的意料)，并从心理学、营销与传播学的角度分析了摆谱行为的动机、功能与行为规则，将摆谱定义为一种“展示稀缺资源、释放强势信号，用以显示或抬高个人(产品及组织)身价的行为”。

根据表现手段与运用人群的不同，作者将摆谱分为“热脸”、“冷脸”、“温脸”三大类别，每一类别下又有若干种具体的手段。

“热脸”主要为正在奋斗过程中的人所运用，是一种代价高昂的强力推销；“冷脸”主要为握有某种强势资源的成功者或性格上的强硬派所运用，是欲擒故纵式的反面营销；“温脸”主要为功成名就的阶层所运用，是一种充满骄傲的等级宣言。

本书的目的不是对摆谱行为进行道德判断，而是努力揭示它的“真面目”。

对个人来说，它可以让你以一种新的视角去发现生活，重新理解身边人物的种种言行——当然，如果你以此作为提高自我身价的手段，未尝不可。

<<摆谱>>

书籍目录

第一部分 为地位与尊严而战 第1节 不仅仅出于虚荣 第2节 自己给自己下定义 第二部分 “热脸”：攀爬者的昂贵广告 第3节 高消费：让你“眼见为实” 第4节 场所烘托：建筑是人的“第二件衣裳” 第5节 大场面与高规格：先声可以夺人 第6节 “装腔作势”：强者自有强者的气派 第7节 运用名号：给自己贴一个漂亮的标签 第8节 展示道具：死东西也会说话 第9节 “自吹自擂”：“我就是这么牛！” 第10节 他人烘托：人是最好的“道具” 第11节 追逐时尚：附庸才显风雅 第三部分 “冷脸”：强硬者的欲擒故纵 第12节 要条件：有身份的人哪会没条件 第13节 拒绝：这东西我看不上眼 第14节 设置障碍：难以得到的才会珍惜 第15节 制造紧张：物以稀为贵 第16节 “守株待兔”：这是你找上门的 第17节 让别人等待：要等的才是好东西 第18节 神秘主义：距离产生美 第19节 缄默：无声是一种恐怖主义 第20节 大动干戈：让你看看我的厉害 第四部分 “温脸”：权势者的等级宣言 第21节 隔离主义：不与大众为伍 第22节 满不在乎：这个不值得我当回事 第23节 节俭：穷人敢这样吗？ 第24节 闲情逸致：有闲才是最高的境界 第25节 精细化与特殊化：贵人哪能没要求？…… 第五部分 赢家的秘诀 附录一：摆谱成功案例 附录二：摆谱失误案例注释（主要资料来源） 参考书目

编辑推荐

《摆谱:身价的潜规则》首次触及摆谱这一高度敏感、隐秘性的话题，以心理学、营销学的全新角度分析摆谱内在逻辑。

同时包含古今中外大量知名人士鲜活的摆谱案例。

通过对《摆谱:身价的潜规则》的阅读，您可以掌握身价游戏的内在规则、提升形象的实用技巧。

对于大多数仍在追求、进取的人来说，摆谱是一次次向上攀爬的尝试，如果能有效地让别人接受，则无异于找到了一个迈向成功的加速器；对成功者来说，摆谱是巩固和维护自己身价不可缺少的护身符，他们小心翼翼地管理着自己的身份和名声，并尽力使之能够保值、升值。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>