

<<创业的秘密>>

图书基本信息

书名：<<创业的秘密>>

13位ISBN编号：9787500849520

10位ISBN编号：7500849524

出版时间：2011-11

出版时间：中国工人

作者：火传鲁

页数：229

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<创业的秘密>>

前言

创业就是在创造幸福为什么要创业？

这恐怕是许多创业者心中“悬而未决”的一个问题。

他们或是在创业的门口观望已久，或是前脚已经迈了进去，后脚还在踟蹰，这个问题没解决心里就无法踏实。

而那些安于现状，视“创业为猛虎”的人，更是对这个问题百思不得其解，放着好好的日子不过，创啥业？

瞎折腾啥呢？

穷，是许多人创业的原因。

的确，创业让许多人实现了从贫穷到富有，无数的励志故事也在告诉人们：快来创业吧，你看，它能让你变得富有。

然而，事实上，变得富有只是创业一个显而易见的动机，事实上，只有1%的人真正变得富有，99%的创业者都是铩羽而归，血本无归甚至倾家荡产。

可见，如果仅仅是为了赚钱，又何必冒着倾家荡产的风险去创业呢？

安安稳稳地去工作不春秋战国时代，一位父亲和他的儿子出征打仗。

父亲已做了将军，儿子还只是马前卒。

又一阵号角吹响，战鼓雷鸣了，父亲庄严地托起一个箭囊，其中插着一支箭。

父亲郑重地对儿子说：“这是家传宝箭，佩戴在身边，力量无穷，但千万不可抽出来。

”那是一个极其精美的箭囊，厚牛皮打制，镶着幽幽泛光的铜边儿，再看露出的箭尾，一眼便能看出是用上等的孔雀羽毛制作的。

儿子喜上眉梢，贪婪地推想箭杆、箭头的模样，耳旁仿佛“嗖嗖”的箭声掠过，敌方的主帅应声折马而毙。

果然，佩戴宝箭的儿子英勇非凡，所向披靡。

当鸣金收兵的号角吹响时，儿子再也禁不住得胜的豪气，完全背弃了父亲的叮嘱，强烈的欲望驱赶着他“呼”一声就拔出宝箭，试图看个究竟。

骤然间他惊呆了。

一支断箭，箭囊里装着一只折断的箭！

“我一直挎着支断箭打仗！”

”儿子吓出了一身冷汗，仿佛顷刻间失去支柱的房子，轰然间意志坍塌了。

结果不言自明，儿子惨死于乱军之中。

拂开蒙蒙的硝烟，父亲拾起那柄断箭，沉重地啐了一口道：“不相信自己的意志，永远也做不成将军！”

”想创业的你，或是正在创业的你，能成为自己人生的“将军”吗？

关于创业的秘密还有许多等着你亲自去发现。

<<创业的秘密>>

内容概要

创业为何如此令人着迷，令人疯狂，甚至有人高喊“我就是喜欢创业”？因为创业不仅关乎财富，更关乎心灵，创业是一条真正通向财富自由、人格自由和人生幸福的道路。《创业的秘密》将彻底刷新你的创业观、人生观，让你领略创业的美好，知晓创业者的必备素质，领悟创业成功的心灵法则。

<<创业的秘密>>

书籍目录

第一章 穷人最缺的是什么？

野心是“治穷”的灵丹妙药
我成功，因为我志在成功
世上本没有路，去走，就会找到自己的路
陷入绝境在于你的心境没敞开
过分畏惧，只有一个后果：丧失未来
第二章 是该清醒的时候了！

“创业”不是舶来品
中国人还是太“听话”了
拥有真正的现金流就是拥有个人自由
第三章 你该不该去创业，能不能去创业
仅有动机远远不够
经济危机不可怕，可怕的是做人不靠谱！

人！
人永远是第一位的
时刻不忘“敬业乐群”
马云可以，中国80%的年轻人都是可以！

第四章 有了这些，你创业成功了四分之三
“不愿唯唯诺诺麻木不仁，我渴望遭遇惊涛骇浪”
如何实施自我“目标管理”
成功有时就是简单的好行为重复做
别太在意自己当下的感受
学习不是一场革命，而是一种生活态度
信誉的价值在于它的稀缺
保证在精力体力上胜任创业
成功无定式，失败有定律

第五章 项目越来越多，关键是要会选
古典名著告诉你，选准项目很重要
选项目切忌走两个极端
先有业务，再创业
适合自己的，就是最好的
勿以利小而不为，勿以本小而不为
时刻绷紧“四项基本原则”这根弦

第六章 如何成功融资
既要敢借钱，更要会借钱
应该了解的其他融资渠道
借不来，贷不到，怎么办？

钱不多，先坚持下去，生存下来
融资中的两个误区
第七章 管理重点在“管人”

<<创业的秘密>>

再好的业务也要由人去完成
实现未来远景和现实管理的平衡
要有强烈的“领导者”欲望
选团队不求最好，好用就行
从心底爱你的员工
管理的本质不在“知”，而在“行”

第八章 创业，给你爱的人以自由与幸福

创业，不仅创造财富，更是在推广自我价值观
创业，能让政府成为更好的政府
创业，能让社会成为更好的社会

<<创业的秘密>>

章节摘录

版权页：一个法国年轻人出身底层，不名一文，他以推销装饰肖像画开始创业，在不到十年的时间里，跻身于法国富豪前50名之列，成为媒体大亨。

但造物弄人，他不幸患上了不治之症，1998年去世。

当时法国的一份报纸刊登了他的一份临终遗嘱。

在这份遗嘱里，他说：“我曾经是一位穷人，在以一个富人的身份跨入天堂的门槛之前，我把自己成为富人的秘诀留下，谁若能通过回答‘穷人最缺少的是什么’而猜中我成为富人的秘诀，他将能得到我的奖赏。

我留在银行私人保险箱内的100万法郎，将作为睿智地揭开贫穷之谜的人的奖金，当然还有我在天堂给予他的欢呼与掌声。

”遗嘱刊出之后，有48561个人踊跃参与。

寄来的答案五花八门，众说纷纭。

一部分人认为，穷人最缺少的理所当然是金钱，有了钱，就能变成富人；另有一部分认为，穷人之所以穷，最缺少的是发迹的机会；还有一部分认为，穷人最缺乏的是专业技能，有一技之长才能迅速致富；还有的人说，穷人最特是一个执著而又坚毅的人。

他做过农活儿，当过学徒，与人合伙开办过工厂。

福特的野心是要缔造一个人都能拥有汽车的世界。

这在当时似乎是难以想象的，但他成功了。

1903年，亨利·福特创建福特汽车公司。

1908年，福特汽车公司生产出世界上第一辆满足普通百姓的T型汽车，世界汽车工业革命就此开始。

1913年，福特汽车公司又开发出了世界上第一条流水线，这一创举使T型车的产出达到了1500万辆，创造了一个新的汽车生产的世界纪录。

福特也因此被尊称为“为世界装上轮子”的人。

他使汽车由奢侈品变成了几乎人人都能买得起的必需品，而他创造的奇迹也把他变成了亿万富翁，使他成为了当时最富有的人之一。

分析者继而这样说道：“从福特创造的成就证明了一个人生信条-财富与目标成正比。

如果你胸怀大志、目标高远，你的财富之山就将垒向云霄；如果你只想得过且过，那你就只有做末流鼠辈的份儿了，甚至一事无成，即便财富近在咫尺，你也无法获得。

在福特成功之前，有很多汽车制造商都比他有实力得多，但因为缺乏野心，他们都没能创造出像福特那样的成就。

”由此再次证明，“野心”是获得财富的必备基因。

穷人之所以穷，首先是因为没有野心。

1971年，在中国宝岛台湾，有一个原籍山西的年轻人从“中国海专”毕业，进入台湾复兴航运公司工作，但是这个刚刚二十岁出头的人并不满足于这种四处漂泊的平凡工作，三年作为今天在中国互联网领域举足轻重的超级成功创业者，马云首次接触到互联网是在20世纪90年代中期，当时马云在美国偶然接触到这一新鲜事物时，他对电脑还一窍不通。

就是这样一个新领域，对马云造成了巨大的心理冲击。

他敏锐地发现在当时的网络上根本没有任何关于中国的资料，出于尝试的心理，他请人为自己的翻译社做了一个网页，让人没有想到的是，在短短3小时之内，他就收到了4封回信。

马云立刻意识到：互联网必将改变世界！

当时的马云是杭州十大杰出青年教师。

他已经在这个岗位上勤勤恳恳、兢兢业业工作了数年之久，但是当意识到互联网的未来之后，一向果断的马云毅然选择下海从商。

“当时觉得互联网不错，就找了24个人到我家里，对着他们讲了两个小时，他们没听懂，我自己也没讲明白，最后说到底怎么样？

其中23个人说算了吧，只有一个人说你可以试试看，不行赶紧逃回来。

<<创业的秘密>>

想了一晚上，第二天一早我还是决定继续做，于是成立了中国黄页。

其实我知道，即使24个人都反对，我也会做下去！

”野心和成就卓越的意识，在某种情况下，就是一种超越时代的前瞻力。

为了创建企业黄页网站，说服别人把企业的资料放到网上去，马云每天出门对人讲互联网的神奇性和未来预期，但是很遗憾，当时很少人相信他。

1995年的杭州乃至1995年的中国，许多人还不知道互联网是什么，更不可能明白它意味着什么。

在那段时间里，马云过的是一种被人视为骗子的生活，但令将，当时他们有两个选择：一是到雅虎工作，以他们的工作经验留在北京，收入足以令一般人艳羡；另外一个选择就是跟马云一起再回杭州打天下，但是马云没有能力向他们承诺一个明确的美好未来，他可以承诺的只是500元的薪水和一起创业的汗水。

马云让大家回去考虑一个晚上，在他的伙伴们出去以后，不到五分钟集体返回，大家异口同声地对马云说：“我们一起回去！”

”在滞留北京的最后几天里，18个创业者一起登上了向往已久的长城，在北京的两年里，他们从未来过长城。

那天马云穿了一件红色的外套，头上戴着一顶白色的大毡帽，斜斜地靠在城墙上，享受着阳光的洗礼。

马云发誓要建立一个让所有中国人都为之骄傲的网站。

多年之后，长城上的照片被当做历史档案载入了阿里巴巴的发展史册。

马云在阿里巴巴五周年纪念日的时候，眼中有泪，不无感动地说道：“非常感谢那么多年大家的一路陪伴。

因为马云的一句话，大家那么相信我，一直伴随我走到了今天。

”是的，马云应该感动，就因为自己的一句话、一个梦想，阿里巴巴经历了无数跌宕起伏后终于迎来了属于它的辉煌。

这就是马云的魅力，野心的魅力。

有人曾这样评价：马云的创业之路就好比一头狮子带着一群羊在森林里走。

这条路非常艰辛，但是他们走得无怨无悔。

这些羊在狮子的带领下，一天比一天坚强，一天比一天更具远见，最后他们也慢慢地具有了狮子的品格。

异上寻求解释。

从家庭出身上来讲，出生在贫穷人家的子女，往往会因为生存和发展更具忧患意识，也因此而更具“野心”。

当然，也有不少人因为出身卑微而悲观失望、埋怨社会、不思进取。

而在条件优越的家庭中长大的子女，因本身具备的优势资源很多，不少人因此养成了懒惰、挥霍的习惯。

他们贪图享受的欲望很多，但想干一番事业的“野心”却不大。

当然，也有一些所谓的上流社会的“野心家”诞生于此。

由此可见，家庭条件优越与否与是不是具有野心虽并无必然关系，但家庭环境对一个人的成长是至关重要的。

温室一般的环境是扼杀野心的最主要因素。

平淡稳定的工作和生活让很多人习以为常，血液不再燃烧，生命不再有激情，对“野心”二字的感受似乎已经相隔万里。

生命的能量就在自由闲散中慢慢消失殆尽，等到老之将至，才后悔这一辈子平平庸庸，默默无闻。

外部环境方面的影响，和家庭环境相类似，如果一个人总是遇到有“野心”的创业人士，那他也会不自觉产生一些想做一番事业的想法；如果身边都是一些缺乏理想、没有“野心”、得过且过的庸碌之人，即使其本人再有“野心”，也可能被他人讥笑或遭到冷遇，久而久之，原本具备的“野心”也会被环境无情扼杀。

另外，“野心”也可能是遗传来的。

<<创业的秘密>>

这就意味着，如果你的父母很有“野心”，你可能天生就具备了这份特质。

至于人的性格，事实证明，越是对自己的事业和生活不满的人，越是有一种改变生活的迫切愿望，正是这种意识让他们产核酸）X射线衍射照片上发现了DNA螺旋结构。

之后，她因这一发现发表了一次非正式的公开演讲，但是她的所作所为也只是到此为止，后来很快放弃了这个论断。

根源就在于她生性自卑，怀疑自己的说法是错误的。

但是在她之后的两年，科学家沃森和克里克也发现了DNA的螺旋结构，他们将DNA双螺旋结构的学说正式提了出来，这一学说的问世，标志着人类分子生物学时代的来临。

因为他们的这项巨大发现和论证，两人一起获得了1962年度的诺贝尔医学奖。

富兰克林与成功失之交臂，不是因为才学不够，更不是上天没有给她机会，只是她轻易就做了自卑情绪的俘虏。

有些最简单的道理是成功者不说，怯弱者永远不懂的；富人不说，穷人永远都不会懂得的！

大多数穷人认为自己一辈子就该这样，不相信会有什么改变。

大多数通过自己创业获得财富的人，在骨子里就深信自己生下来不是要做穷人，而是要做富人。

他有强烈的赚钱意识，这也是他血液里的东西，他会想尽一切办法使自己致富。

斯宾塞·约翰逊在激励人们追求人生成功时，经常引用《圣经》上的一句话：去追求吧，这样做了将有所收获。

去探索吧，这样做了才有所发现。

凡追求者得，凡探索者获。

是的，只要你有一种精神，只要你有一个梦想，只要你有想拥有财富的“野心”，那么，你已经在财富之路上迈出了坚定的一步。

时，在这个时候，我们看待困难和问题，一定是戴着1万倍的放大镜在看，那些困难和问题大到足以毁灭一切成功的可能。

其实，那些所谓的创业成功者，可能文化学历不如你高，言辞举止不如你优雅，人品不如你高尚，对市场没你熟悉；你还可能轻易就从亲戚朋友那里筹得十万八万甚至二三十万的资金，可他就真的是白手起家；你还可能掌握了两门外语，而他只会讲温州本地话，等等。

但是他却已经是一个成功的创业者，而且还君临天下般指使着一帮高知青年，在商场上左右逢源，日进斗金，在富人沙龙里谈笑风生。

许多创业者在成功之前也只是平凡人。

马云创业前在学校当英语老师；俞敏洪也干过在电线杆子上刷糨糊贴招生海报的事；史玉柱曾在一个事业单位里做小科员；唐骏则自我表白说：“我是一个普通的让我自己都感动的人。”

他们在20多岁的时候读的学校可能比我们差一大截，他们在毕业时找的工作可能还不如现在的我们，但他们每个人都一步一个脚印、踏踏实实地对待着自己的人生和事业。

如今，他们成了今天创业者的典范和楷模，他们的人生轨迹给我们的最大启示不该只是阿里巴巴、新东方、巨人征途这些如雷贯耳的品牌，过于渲染那些成功的故事只会让我们陷入到没有理智的迷信之中，我们最应该得到的启示是：成功其实离我们如此之近！

美国心理学家斯科物·派克说：不恐惧不等于有勇气，勇气使你尽管害怕，尽管痛苦，但还是继续向前走。

在这个世界上，只要你真实地付出，就会发现通向富豪沙龙的许多扇门都是虚掩着的！

微小的勇气，能够完成无限的成就。

1901年12月5日，沃特·迪士尼出生于美国芝加哥，有人认为他是西班牙裔，还可能是一个私生子。

沃特·迪士尼早年的生活十分贫困，但是他对未来有着美好的憧憬，他希望能成为一名画家，每天挥毫泼彩。

于是在他成年后的一天，他信心十足地到堪萨斯明星报社应聘工作。

他将自己创作的画拿给报社总编看。

这位总编瞥了一眼，立即说出一个单词：不行（No），并继续对迪士尼进行点评，认为他丝毫没有画画的天分。

<<创业的秘密>>

结果可想而知，这位形单影只的“画家”带着自创画，灰头土脸地回家去了。

后来，沃特·迪士尼好不容易找到了一份在教会中绘图的工作，虽然薪资很低，但他对自己的事业充满热情。

他使用父亲的工作间做画室，原因是他一直没有自己的画室。

令人惊奇的是，日后价值百万美元的伟大构思就是在那间充满油漆味的工作间里诞生的。

在工作间的空地上，一只小白鼠不停地蹿来蹿去。

迪士尼觉得它很可爱，就暂时停下手中的工作，用一些吃剩的面包屑喂给小白鼠。

刚接触时，小白鼠还有些惧怕他，日复一日，小白鼠与他变得越来越亲近，甚至会毫不畏惧爬到迪士尼正在作画的画板上“欣赏”作品。

迪士尼与小白鼠结下了深厚的“友谊”。

过了一段时间，心怀梦想的迪士尼离开了小白鼠，迁往了好莱坞，开始参与到一部名叫《奥斯沃特与兔子》卡通影片的制作中。

但不久，他又失业了。

这一次，迪士尼沮丧极了，但他从未放弃过自己的理想，从茶的时候，他常到学校的咖啡厅听一些成功人士聊天。

他们中有诺贝尔奖获得者、某一领域的学术权威和一些创造了经济神话的人，这些人幽默风趣，举重若轻，他们都把自己的成功看得非常自然和顺理成章。

时间长了，他发现，在韩国国内一些成功人士在“欺骗”大众，那些人为了显示自己的不凡和伟大，普遍把自己的创业艰辛夸大了，实质上他们在用自己的创业经历吓唬那些还没有取得成功的人。

经济界如此，政界更是如此。

克林顿在自传中把童年生活有意说得艰难异常，可事实上他虽有挫折，但也是每一个美国人都可能经历的正常磨难，他实际上生长于一个殷实的中产阶级之家。

中国古代皇帝朱元璋在遍寻古籍而找不见有名望的祖先之后，便动辄口称“朕本淮西布衣”，在意识形态上就此大作政治宣传，但是他又对自己的和尚出身经历异常忌讳，不要说看到“秃”字，就是听到谁说同音、谐音字，也是必将其置于死地的。

可见朱元璋内心是多么痛苦和矛盾。

朱元璋把他得以荣登大宝宣传成了“天命所归”，其他人不要说多有忌惮不敢窥视皇位，即使有力量挑战，也要先掂量掂量自己有没有获得“天命”。

而这正是朱元璋这样的皇帝乐意达到的目的。

天知道还有多少活跃在政坛的要人仍在编织这样的神话，有时候可能连他们自己也会被这些编造过、升级过的故事所欺骗和感动。

不相信自己意志的人，永远也做不了成功的创业者。

自信，永远是普通人通向财富之门、成功之门的一把质地最坚硬的金钥匙。

成功的创业者往往具有比常人更为强烈的自信心，这使得生，但同时也一定要明白：困难和失败并不是不能规避的，若真的遭遇困难，一定要好好地利用它，在克服困难中壮大自己、提高自己。

在这里必须强调：创业者一定要头脑清醒，因为创业本身就是一个风险活动，世界上绝没有毫无风险的创业项目。

在这个过程中，失败和成功都是一种常态。

即使是选择同样的项目进行创业，创业者的差异和外部环境的变化也足以导致截然不同的创业结果。

即使是那些已经功成名就、被誉为创业之神的企业家，也无一不承认成功来之不易。

马云曾这样叙述自己的创业感悟：“创业的路是一条很艰难的路，除非你真的有一个理想，否则别轻易上这条贼船，但是如果已经开始了，你确实觉得这是你的理想，那就应该坚定地走下去，如果成功的话应该谢谢好运气，谢谢帮你的朋友；如果失败了的话，不要怨天尤人，分析自己的原因。

”

<<创业的秘密>>

媒体关注与评论

在知识经济时代，没有什么机构因素能够代替个人创业精神成为变革的动力。

——莱斯特 美国麻省理工大学教授 创业的最佳时机永远是现在。

——保罗·格林汉姆 风险投资家 创办一家成功的企业所需要的远不只是好的主意、市场和资金，新创企业所需要的是那种一旦公司诞生就能够日夜不寐的产品斗士。

——伊查克·爱迪思 美国最有影响力的管理学家 我只是让心灵先到达那个地方，随后，周身就有一股神奇的力量。

接下来，只需沿着心灵的召唤前进就好了。

——约翰·戈达德 当代传奇探险家

<<创业的秘密>>

编辑推荐

《创业的秘密》：创业始于财富。
曾几何时，这个秘密帮助无数有志青年白手起家、飞黄腾达！
对此，他们却从来闭口不提。
资金、技术、人脉、市场……一个都没有怎么创业？
创意、激情、梦想、意志……创业成功的心灵法则。
创业就是在创造幸福，无论你是否打算创业，你都应该知道这个秘密。
万变不离其宗，百川终归大海，伟大的谜底即将揭晓！
创业对大多数人而言是一件极具诱惑的事情，同时也是一件极具挑战的事情。
不是人人都能成功，也并非想象中那么困难。
无论你是否打算创业，你都应该知道这个秘密。

<<创业的秘密>>

名人推荐

创业对大多数人而言是一件极具诱惑的事情，同时也是一件极具挑战的事情。
不是人人都能成功，也并非想象中那么困难。
——拉克教授 哈佛大学

<<创业的秘密>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>