

<<思考致富>>

图书基本信息

书名：<<思考致富>>

13位ISBN编号：9787500850540

10位ISBN编号：7500850549

出版时间：2011-11

出版时间：中国工人

作者：拿破仑·希尔

页数：124

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<思考致富>>

### 内容概要

拿破仑·希尔是全世界最早的现代成功学大师和励志书籍作家，被称为“百万富翁的创造者”，曾经影响美国两任总统。

他是美国成功学励志专家，成功学、创造学、人际学的世界顶尖培训大师。

他比戴尔·卡耐基有着更高的地位。

他创建的成功哲学和十七项成功原则，鼓舞了千百万人。

拿破仑·希尔用一生的时间，研究了那些全球瞩目的成功人士的致富秘诀，并把它们传授给各行各业愿意用自己的思想和行动换取财富的人。

《思考致富（插图本珍藏版）》可谓是他最重要的作品，被誉为“彻底改变了美国人的思想观念，激发了所有美国人的潜能。”

## <<思考致富>>

### 书籍目录

第一单元 心想才能事成1.坚定自己的信念方能成功2.世上没有什么事情是不可能的3.相信自己才是命运的主导者4.没有退路，只能背水一战5.要相信梦想的力量6.信念是铸就成功的法宝第二单元 暗示自己一定会成功1.培养出自信心才能成功2.摒弃头脑中的消极思想3.唤醒你沉睡的天赋4.把自己想要得到的东西谨记于心第三单元 知识与想象力同等重要1.只学习你需要的知识2.获取知识有窍门3.让知识与想象力完美结合4.想象力也是可以训练出来的5.把你的想象力变成行动6.将你的想象力具体化7.将伟大的构想变成巨大的财富第四单元 有成功的决心还需要认真地去执行1.第一个计划失败了，尝试一下其他的计划2.正确评估自己的价值3.寻找创造财富的机会4.果断地做出决策5.只要你知道自己所要的是什么，通常都可以得到6.树立金钱意识，摒弃懒惰思想7.用毅力把失败狠狠地踩在脚下8.培养毅力，评估自己的“毅力”9.不要害怕批评第五单元 开发自己大脑的潜力1.激发并利用你的潜意识2.利用你的积极情感3.把“恐惧”这只拦路虎赶走4.防御消极对自己产生的影响

## &lt;&lt;思考致富&gt;&gt;

## 章节摘录

1. 坚定自己的信念方能成功 一个人要想成功地做一件事，只要目标明确，信念坚定，全身心投入，就一定能够创造出更美好的人生。

机会总是习惯性地从后门溜进来，有时则会伪装成一种不幸或是暂时的失败，或许正因为如此，才导致许多人无法发现它的存在。

“心想事成”一点不假。

当思想与目标、毅力以及获取物质财富的炽烈愿望结合在一起时，思想具有更强大的力量。

艾德温·巴尼斯发现，只要去思考就可致富。

他的思考使自己拥有了一个坚定的信念——做爱迪生的商业伙伴。

当这个愿望，或者说是思想的冲动，首次在巴尼斯的心头闪过时，有两大困难挡在面前：他不认识爱迪生；他没有足够的钱买一张到新泽西州的西奥兰治市的火车票。

但是他克服了一切困难，来到爱迪生的实验室中宣布他是来和爱迪生合作的。

这位年轻人之所以能在爱迪生的办公室里开始他的事业，绝不是因为他的外表，因为他的外表对他绝对是绝对不利的，而是因为他心想事成的信念决定了一切。

在第一次会晤中。

巴尼斯并未建立起与爱迪生的合作伙伴关系，但是在爱迪生的办公室里得到了一个工作机会。

几个月过去了，巴尼斯不断地在强化他想做爱迪生商业伙伴的这一欲望。

心理学家说：“当一个人真的渴望去做一件事情时，这件事情自会出现。

”巴尼斯坚定自己的信念，直到达到目标为止。

机会总是习惯性地从后门溜进来，有时则会伪装成一种不幸或是暂时的失败，或许正因为如此，才导致许多人无法发现它的存在。

爱迪生刚刚完成一种新发明——受话器。

销售人员不相信这种机器能轻易脱手，不愿推销。

巴尼斯意识到机会来了。

他向爱迪生提出请求，并立即得到了允许。

结果他不但销售出了这种机器，而且十分成功。

爱迪生和他签约让他负责在全国推销。

结果巴尼斯成了爱迪生的合伙人。

取得了巨大的成功。

简单地说，“心想事成”使爱迪生和巴尼斯结成商业伙伴关系。

思考使巴尼斯致富。

他开始时一无所有，但是坚定的信念使他取得了成功。

.....

<<思考致富>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>