

<<闯与创>>

图书基本信息

书名：<<闯与创>>

13位ISBN编号：9787501187539

10位ISBN编号：7501187533

出版时间：2009-4

出版时间：新华出版社

作者：王国宇

页数：211

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

认识王国宇是在2006年“影响力”举办的一个企业家高峰论坛上。

当时我作为演讲嘉宾出席。

论坛期间，我的一个学生把王国宇引荐给我。

当时，王国宇像很多积极上进、热爱学习的年轻人一样，非常真诚，非常谦虚，所以他给我留下了非常不错的第一印象。

后来，随着交往的增多，我逐渐地了解了王国宇这个人，也了解了他的创业史。

我觉得王国宇真的是一个很了不起的年轻人。

他能在一无学历、二无背景、三无资金的情况下，白手起家，在那么短的时间内，把企业做到行业内的翘楚，真是非常了不起。

更为难能可贵的是他胸怀大爱，在功成名就以后，不忘回馈社会。

他捐资助学、修桥铺路，积极投身慈善事业，义不容辞地去帮助社会上的弱势群体。

我觉得，像王国宇这样的人，才是当今社会真正当之无愧的企业家、慈善家。

<<闯与创>>

内容概要

作者王国字以“闯与创”为主题，以朴素、平实、亲切的语言叙述了自己从一位身无分文的打工仔到优秀企业家的创业历程。

同时也向读者慷慨分享了自己白手起家，财富、幸福同时拥有的成功秘诀，这些秘诀包括：心灵的修炼、自我的重生、人脉的打造，家庭与人生的圆满，创业等诸多方面。

为读者全方位地重塑自我，开创美好的人生提供了极具借鉴与复制价值的宝贵经验与指导。

<<闯与创>>

作者简介

王国宇

香港金鑫装饰集团总裁，上海金鑫装饰有限公司董事长，亚洲商业资源集团（新加坡）CEO，香港圣迪·铭家设计院董事长，全球企业家同盟会会长，上海交通大学MBA。

从身无分文到年产值上亿，从“中国家居装饰业十强影响力人物”到全国优秀企业家。

王国宇。

这个从江苏射阳小镇走出的农家子，以自己的传奇经历书写了一无学历、二无背景、三无资金的农家子白手起家、自强不息、感人肺腑的励志经典。

他的经历被阿里巴巴网站、《扬子晚报》，江苏教育电视台，北京广播电台，搜房网，《中国贸易报》，《商界》等几十家媒体报道后，在社会上形成了巨大的反响，给渴望成功、积极上进的年轻人和创业者提供了具有实践价值和指导意义的极为宝贵的成功经验。

<<闯与创>>

书籍目录

推荐序：像王国宇那样“闯与创” 自序：“闯与创”——改变人生的魔法棒闯篇 第一章 点燃成功的欲望 成功难，不成功更难 一切皆因为爱 人生一定要美丽一次 知足常乐还是愚昧无知 不冒险是最大的冒险 摆脱穷人思维 金子就埋藏在你的脚下 第二章 找到生命的激情 做你真正热爱的事 全力以赴创造奇迹 除非你开始行动 专注目标，永不放弃 永远多做一点点 抱持必胜的信念 第三章 没有人能阻挡你心中的大志 你有权要求得到更多 心有多大，舞台就有多大 用目标管理人生 第四章 建立超级的自信 成功者都拥有非凡的自信 自信不需要理由 完全的自我接受 增强自信的7个有效策略 第五章 勇敢向宇宙下订单 一切都是你吸引来的 意识创造世界 宇宙不分好坏 聚焦自己真正想要的 录制潜意识CD，冲击生命的高峰创篇 第六章 振臂一挥，应者云集：创建黄金人脉 人脉铸就“大成”的人生 对人脉资源进行有效规划 经营人脉资源的6大原则 如何管理好人脉资源 第七章 三寸不烂之舌，点百万雄兵：创造超级谈判力 谈判无处不在 谈判磨合期的6个准备 谈判必须坚守的原则：双赢 学会在谈判中操控全局 商务谈判的实用技巧 成功商务谈判的让步策略 第八章 心中拥有大爱：创造圆融的生命 目标与目的均衡 追求圆融的生命 感恩是生命中最大的力量 第九章 创业是一条走不完的路 今天很残酷，后天很美好 创业者必备的9大素质 创业成功的6条经验 创业致富的5大陷阱

<<闯与创>>

章节摘录

闯篇第一章点燃成功的欲望做人就要做生活的强者，永远不要比别人差，这才不枉在世上走一遭。当你看到街上有奔驰车驶过，当你看到一栋栋摩天大楼拔地而起，难道你不羡慕？

你不想拥有吗？

没有追求的人生是乏味的，没有挑战的人生是空虚的，没有波澜的人生是残缺不全的。那么你的人生是怎样的？

成功难，不成功更难！

至今我仍清晰地记得，我第一次来到上海的情景。

那时，我刚刚从武警部队转业，听人说，凡是优秀的人都要到上海滩去。受到这句话的鼓舞，我没有多想，打了个简单的行李卷，就直奔上海。

刚到上海滩，我两眼一抹黑，连公交车怎么坐都不知道，被上海人称作“乡巴佬”。

由于身上的钱不多，我只能吃馒头咸菜，路过街上香气四溢的炸鸡店时，我馋得直咽口水，却连炸鸡的价钱也不敢打听。

我找了一个多星期的工作，却仍然毫无着落，身上的钱所剩无几，连吃馒头咸菜都成了问题。好不容易战友帮我介绍了一家装饰公司，但老板说现在人员很充足，暂时不需要招人，如果你很想试一下的话，工资只有600元。

我说：“没问题，我可以做。”

“可是，当我说完这句话以后，老板又后悔了。

他说：“我看你真的还是不太适合这个行业。”

“这时我才明白，他是想用最低的价钱拒绝我。

但为了生存下去，我说：“您给我一个月时间，我做满一个月，如果您不满意，可以不用付我一分钱工资，我走人。”

“在这样的情况下，老板勉强收留了我。

真正开始工作以后，我遇到很多困难，但我从来没有放弃过。

当我没有业绩的时候，我一次次地告诉自己：还是我努力的不够！

我要永远比别人多做一点，再多做一点。

别人每天拜访10个客户，我就每天拜访20个、30个客户……一个月以后，我留了下来，我为公司创造了70多万元的销售额……一年以后，当我准备辞职，开创自己的事业的时候，老板再三挽留。

其它企业甚至开出了600万元的年薪想要聘请我去做总经理，但被我婉言谢绝了……现在回想起来，当初支撑我在上海留下来的，其实只是一个最简单的问句，就是：为什么？

每当我看到别人可以阔绰地花钱，随手买下时髦的衣服和手表，而我一年到头只能穿那几件早已洗得发白，扔到垃圾堆也不一定有人捡的衣服时，我问自己为什么？

每当我看到别人可以乘坐高级的轿车往来于各种高档场所，而我每天走几公里的路，只为省下几毛钱的公交车费时，我问自己为什么？

每当我看到别人可以居住在豪华设区，购买动辄上万元的家具，而我只能住在又简陋又潮湿的地下室时，我问自己为什么？

是的，为什么？

为什么？

有太多太多的“为什么”啃噬着我的心，让我的灵魂发出一声声歇斯底里的呐喊：同样是人，为什么别人可以活得风风光光，拥有一切高级的物质享受，而我却要悲悲惨惨，起得比鸡早，吃得比猪差？

从那时起，我就在心里面无数次地告诉自己：生当作人杰。

我永远不要屈辱地活着，我永远不要比别人差，我永远不要做生活的乞丐！

我要成功！

我要拥有我梦想中的一切！

直到今天，那种感觉、那些誓言仍然是我心底最深的记忆与烙印。

它们激励着我拼命地工作，不断地挑战自我，去冲激一个又一个生命的高峰。

<<闯与创>>

有人说，成功起源于强烈的企盼，孕育于痛苦的挣扎，是寻找自我，最终超越自我的一种结果。我相信成功起源于一种始终不渝的奋斗精神，而这种奋斗精神的强弱正取决于你成功欲望的大小。要想成功，你必须把自己的欲望之火激发到白炽状态。

在我们老家流行一句话：同样是人，两腿支个肚子，两臂膀扛个脑袋，为什么你就要比别人差？做人就要做生活的强者，永远不要比别人差，这才不枉在世上走一遭。

当你看到街上有奔驰车驶过，当你看到一栋栋摩天大楼拔地而起，难道你不羡慕？你不想拥有吗？

没有追求的人生是乏味的，没有挑战的人生是空虚的，没有波澜的人生是残缺不全的。那么你的人生是怎样的？

你是否每天朝九晚五，日出而作，日落而息，白天受老板的气，晚上受老婆（老公）的气，买菜时为一毛、两毛钱讨价还价，每周精打细算，节衣缩食，为买各种家用电器伤神费脑？

你是否每天都在抱怨老板白痴，自己运气不好，合作伙伴奸诈或是对手太狡猾？

你是否早已受够了贫穷困苦的生活，却认为成功太难，而无力迈出改变的那一步？

我告诉你，成功难，可是不成功更难！

只要我们注意观察，就会吃惊地发现，那些生活在贫困线上的人才是真的有耐心，有吃苦耐劳的品质，他们正是以这种惊人的耐心忍受着不成功的现实和生活。

很多的人以为成功很难，成功要付出太多、成功会很痛苦，就不去想和追求。

那是不是不成功就很舒服、很自在、很潇洒了？

当然不是！

事实上，不成功才真的更难。

有的人不肯付出一时的努力去博取成功，去换取一生的幸福，却甘愿用尽一生的耐心去面对失败的痛苦。

那些生活在贫困线上的人面对的是吃饭、挨冻、生存这样的大事，这是涉及到生死存亡的大事，他们的心理压力会小么？

他们甚至可以用健康、犯罪、甚至是生命去拼，只是为了换取生活中最基本的需要。

他们付出的代价是巨大的，他们又何以轻松呢？

而那些追逐成功的人，是为了获得更好的生活，更高的地位、更大的成就，他们有梦想并敢于为自己的梦想而拼搏和奋斗，他们不用去为生存本身发愁，相反，他们可以享受大房子，有自己的私人飞机，拥有世人的崇拜和羡慕，甚至，可以去办孤儿院、福利院让爱心扬名于世。

亲爱的朋友，现在你还能说成功太累，成功太难这可笑的话么？

你可以不思进取，但你的生活并不会因此而轻松，你追求成功，你会因此而生活得更好。

那么，你是选择创造、追求成功的生活呢？

还是安于现状、不思进取、得过且过，不想过去，不想现在，不想未来，“做一天和尚撞一天钟”，却不得不挣扎在温饱线上，为一日三餐而苦苦争斗？

当然，你有权力选择你要的生活。

我们这个时代，是一个造就成功的时代，是最能让人发挥才智的时代！

不要怨生不逢时，叹英雄无用武之地。

其实当代社会根本不存在“怀才不遇”，生活中处处充满机遇、选择。

怕只怕，当机遇出现在你面前的时候，你没有足够的准备与勇气，你不是个“英雄”。

人生最大的悲剧就在于梦想的消失。

一个人一旦没有了梦想，也就预示着他人生的浪漫剧降下了帷幕。

人人都应该有一个梦想，没有梦想，生命将会枯竭。

亲爱的朋友，既然不成功比成功更难，我们何不努力工作，奋力拼搏，去追求成功，实现自己的价值？

让自己与梦想合二为一，去拥抱成功的喜悦与生命的丰盛？

一切皆因为爱曾经有一个年轻人问我：“王总，我看有钱人也并不一定就比穷人要过得幸福。

有钱人可能比穷人面临更多的烦恼，而且任何一个人的财富都是生不带来，死不带去的，为什么还有

<<闯与创>>

那么多人甘愿承受痛苦与孤独，去追逐成功的人生呢？

”是的，有钱人也不一定就比穷人过得幸福，为什么还有那么多人想要成功呢？

我的回答是：人生成功的源动力其实是因为爱。

仔细想想，难道不是吗？

因为爱自己，所以要改变自己的命运，让自己成为有地位的有尊严的人，要向世人证明自己的价值；因为爱家庭，所以要为家人创造更好的生活环境；因为爱孩子，所以要让孩子将来能踩在自己的肩膀上，站的更高，看的更远；因为爱老婆，所以要为老婆创造更舒适、更美好的生活；因为爱父母，所以要好好地尽孝道，让父母在有生之年能因为自己的成功而倍感骄傲；因为爱社会，所以要通过自己的成功去帮助更多需要帮助的人。

那些成功的企业家，比如比尔·盖茨、巴菲特、李嘉诚、王永庆等，他们不都在自己成功以后，积极地投身慈善事业，来回馈社会吗？

我认为，有更多的能力去爱自己、爱家人、爱父母、爱祖国、爱社会，这就是人在这个世界不虚度一生的唯一出路。

2006年，当我出资为家乡修桥铺路，捐助希望小学时，我体验到了真正的成功的滋味。

那种感觉不是用钱，用物质上的享受所能换取的。

当你看到很多人因为你的善举而受益时，你会体验到一种发自肺腑的喜悦之情。

那时，我就在心底暗暗发誓，我将来一定要奉献得更多，要回馈得更多。

爱是每个人生命中最伟大的力量。

因为爱，我们可以“苦其心智，劳其筋骨，饿其体肤”，去追求生命的辉煌；因为爱，我们可以忍受旅途的孤独与艰辛，去攀登一座又一座高峰。

爱是我，我相信，也是我们每个人成功的源动力。

人生一定要美丽一次在非洲的荒漠地带，生长着一种植物叫依米花。

它像一株草一样默默无闻。

但是，突然某一天，它就会在清晨绽放出美丽的花朵。

那是无比绚丽的、似乎要占尽世间所有色彩的花朵：花瓣呈莲叶状，每瓣一种颜色——红、白、黄、蓝，与天空的太阳争奇斗艳。

但是，遗憾的是，它的花期只有两天。

两天后，美丽的花朵将随母株一起枯萎——开花，意味着依米花生命的终结。

为什么会是这样？

原来，非洲的荒漠缺少植物生长所需要的水分，依米花依靠唯一的一条主根蜿蜒盘曲着钻入地底深处，用4-5年时间去寻找水源——那是一个需要幸运和顽强努力的苦差。

在找到水源后，它一点一点积蓄蓓蕾所需要的养分。

然后，终于，依米花开花了！

可是，在它最美丽的时刻，它也耗尽了所有能量，它因而凋零、枯萎。

世间万物都有美丽一次的权利，依米花甘愿用5年时间去等待并用整个生命去换取那刹那的美丽，这是何等的魄力与勇气？

难道你不觉得人生也应如依米花般，一定要美丽一次吗？

那些抱持着“一生一定要美丽一次”的心情去努力的人，才注定要成为生活的强者。

很小的时候，我就决定这一生不要平庸地度过，宁做光芒万丈的流星，刹那划过天际，也不做默默无闻的浮尘，成为天空永久的点缀。

小时候，我的家里很穷，十二三岁时我就要跟着大人们一起下田种地。

尽管我的身子骨还没有长结实，但几百斤的稻谷却一样要担在肩上。

记忆中最深刻的是稻田里的蚊子，它们没命地、一堆一堆地往人身上叮。

每次干完活回到家，我浑身上下被蚊子叮的包都会连成片，然后那种钻心的痒与痛会折磨得人彻夜难眠。

我受够了农村劳苦而又艰辛的生活，我受够了当农民的日子。

所以，我在心底暗暗发誓：我这一辈子绝不要做农民！

<<闯与创>>

我这一生绝不要平庸地度过。

那时候，只要一想到我很有可能会像我的乡亲们一样，一辈子呆在农村一直干活，干到老，干到死，我就会感到巨大的恐惧和痛苦。

我常常会眼望蓝天发呆，做着白日梦，梦想天的尽头会突然出现一匹白色的高头大马，它会把我驮在它的背上，带我远走高飞。

当时我们村交通还不够发达，县城到村里只有一班汽车。

汽车会从我家的地头经过，每次我在地里干活，只要一听到汽车喇叭响，我就会浑身颤栗，我感到汽车的喇叭声就像号角一样，催促着我要走出去。

穷则思变——我认为，这是中国二十世纪后半叶以来最鼓舞人心、最激励斗志的一句口号！

《易经》中说：“穷则变，变则通，通则久。”

”这里的“穷”，不是现代意义的“贫穷”，而是指“极点，尽头”的意思。

就是说：事情到了尽头或发展到极点的时候就要发生变化，变化才能畅通，畅通才能持久。

同样，人在穷困艰难的时候，就要想办法改变现状，改变了才能走出困境，才能发展。

富勒小时候生活在贫民区，家中有7个兄弟姐妹，他从5岁开始工作，9岁时会赶骡子。

他有一位了不起的母亲，她经常对富勒说：“我们不应该这么穷，不要说贫穷是上帝的旨意，我们很穷，但不能怨天尤人，那只是因为你爸爸从未有过改变贫穷的欲望，家中每一个人都胸无大志。

“这些话深植于富勒的心，他一心想跻身于富人之列，开始努力追求财富。

12年后，富勒接手一家被拍卖的公司，并且还陆续收购了7家公司。

当谈及成功的秘诀时，富勒还是用多年前母亲的话回答：“我小时很穷，但我不能怨天尤人，那是因为爸爸从未有过改变贫穷的欲望，家中每一个人都胸无大志。

“富勒在多次受邀演讲中都说到：“虽然我不能成为富人的后代，但我可以成为富人的祖先。

“如果你生下来时贫穷，那不是你的过错，是因为你的父辈年轻时没有创富的野心和行动，但是如果你临终时仍然一无所有，就一定是你的过错。

我们不能成为富人的后代，但我们可以成为富人的祖先。

而这一切的关键，就在于你是否有成为富人祖先的强烈欲望和野心。

法国传媒大亨巴拉昂，以推销装饰肖像画起家，在不到10年的时间里，迅速跃身于法国50大富翁之列。

不幸的是，1998年他因患上前列腺癌在法国博比尼医院去世。

随后，法国《科西嘉人报》刊登了他的一份遗嘱：“我曾经是一位穷人，去世时却是一个富人。

在跨入天堂的门槛之前，我不想把我成为富人的秘诀带走。

现在，秘诀就锁在法兰西中央银行我的一个私人保险箱内，保险箱的3把钥匙在我的律师和两位代理人手中。

谁若能回答“穷人最缺什么？”

“而猜中我成为富人的秘诀，他将能得到我的奖金——留在保险箱内的100万法郎，也是我在天堂给予他的掌声。

<<闯与创>>

媒体关注与评论

“闯与创”是王国宇改变命运、创造生命奇迹的秘诀，我相信“闯与创”也是每个不甘于平庸的人共同的价值观与行动准则。

愿每一个渴望成功的人都能从王国宇的这本书中，找到“闯与创”的动力与方法。

——唐骏新华都集团首席执行官兼总裁“闯与创”——改变人生的魔法棒！

这本书带给了我极大的震撼与感动！

我相信你也能从书中找到与我相似的感觉。

——林伟贤实践家教育集团董事长“闯”意味着：突破现状、开辟新路、开拓进取、冒险敢干；

“创”代表着：打破常规、创新和创造。

我认为，“闯与创”两个字不仅是对王国宇创业心得和生活经验的高度概括，更是对他的人生精神和做人品质的强烈浓缩。

——陈安之亚洲超级成功学大师王国宇是集大德、大智与大爱于一身的真正优秀的企业家。

像王国宇一样“闯与创”，你也能拥有大成的人生。

——易发久影响力教育训练集团董事长在任何社会、任何时代背景下，我们都要拥有“闯与创”的精神。

这种精神不仅是个人进步与提升的关键，也是整个人类社会政治、经济与科技不断向前发展的关键。

——姜岚昕世华集团董事长成功需要“闯与创”的信念和行动力！

王国宇的事业经历中彰显了这种企业家的素质，本书的出版将为许多渴望成功的人士提供值得借鉴的方法与经验。

——安迪（美）美国前总统克林顿翻译官《闯与创》是一本超级的魔法书，当你真正用心去品读的时候，你会感受到作者透过文字带给你的那种强有力的磁场与能量。

它会引起你内心的共鸣，带你步入一个超常的领域，帮助你创造生命的奇迹！

——刘景斓北京人间远景文化公司董事长

<<闯与创>>

编辑推荐

《闯与创》介绍了：中国著名演讲家彭清一老师，打工皇帝唐骏，美国前总编克林顿翻译官安迪，亚洲名师林伟贤、陈安之、易发久、刘景澜、姜岚昕，他曾经身无分文，没有学历，没有背景，他曾是

中国数千万农民工中的一员，他如今是年产值过亿的企业家，他究竟做对了什么？

他如何改变自己的命运？

你将在《闯与创》中找到答案……你想知道一个没有任何背景，只有初中学历的农家子，是凭借怎样的秘诀晋身超级富豪阶层的吗？

你想知道一个没有任何自信，曾被自卑情结深深困扰的人是如何挑战生命的极限，先后在上海、香港、新加坡等地拥有众多分公司的吗？

你想知道一个不懂管理没有任何行销经验的打工仔是如何带领团队创造一个又一个辉煌，终于成为行业领军企业的秘诀吗？

你想知道一个人怎样才能突破自己的极限，进入一个超常的领域，创造属于自己的生命奇迹吗？

那就让我们一起关注这位有影响力的人物和他的新书《闯与创》吧！

这是一本蕴藏着全人类最伟大奇迹的魔法书，它将会引领着我们进入一个超常的领域！

我们的生命将发生不可思议的转变！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>