第一图书网, tushu007.com

<<大思想的神奇>>

图书基本信息

书名：<<大思想的神奇>>

13位ISBN编号：9787501234493

10位ISBN编号：7501234493

出版时间：2008-11

出版时间：大卫·舒瓦茨、 赖伟雄 世界知识出版社 (2008-11出版)

作者：大卫·舒瓦茨

页数：314

译者：赖伟雄

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

我为什么要写这本书呢？
为什么要讨论“大思想的神奇”呢？
在这一年里，有成千上万本新书问世，我为什么非要写这本书呢？
请允许我对写作背景作一番解释。
几年前，我非常荣幸地出席了一次给人留下深刻印象的销售会议，负责这家公司市场销售的一位副总裁在会中显得极其兴奋。
他想强调一个非常重要的观点。
与他一起站在台上的是这家公司的一位销售代表，此人相貌平平，但在刚刚过去的一年中，他赚到的业务提成大约为60000美元。
与此形成对比的是公司其他销售代表，他们所赚的金额平均为12000美元。
这位副总裁给参加会议的人们提出挑战。
他指了指身边的人说：“我要你们瞧瞧哈利，好好地瞧瞧他，你们看看哈利身上到底有些什么是你们所缺少的呢？
哈利的收入凭什么能比你们多5倍，难道他比你们聪明5倍？
不！
至少根据我和我们人事部门对他的观察，他完全不是。
我可以实话告诉你们，有关测验显示，他只不过是处于平均水平而已。
”

<<大思想的神奇>>

内容概要

《大思想的神奇：成就事业的秘密(全新翻译版本)》是一本在欧美畅销多年的书，这是一本与《人性的弱点》和《思考致富》齐名的书。
从《大思想的神奇：成就事业的秘密》出版以来，已经有数百万人通过学习和阅读《大思想的神奇：成就事业的秘密》以及参加相关培训，极大地改善了自己的生活。
《大思想的神奇：成就事业的秘密(全新翻译版本)》的作者大卫·舒瓦茨博士已经被公认为世界上最伟大的励志和成功学大师。
《大思想的神奇：成就事业的秘密(全新翻译版本)》能帮助你销售得更多，管理得更好，赚得更多……帮助你在各方面取得彻底成功！
《大思想的神奇：成就事业的秘密(全新翻译版本)》没有空洞的许诺——只为你提供切实可行的方法。
大卫·舒瓦茨博士为你精心设计了让你的工作、婚姻、家庭、态度、社区彻底改观的“实践程序”，关键是能让你事半功倍。
他告诉你成功不一定要靠你的天赋或者智慧，普普通通的人只要按照书中的理念去实践，同样可以成功！
他强调：要获得生活和工作中的满足，你需要学习和理解成功的思维方式和行为方式，这些方式能够带你去你想去的任何地方。
《大思想的神奇：成就事业的秘密》所提示的成功秘密：●相信你能成功你就能成功 ●治愈你天生的恐惧 ●建立真正的自信 ●创造性地去思考和梦想 ●你就是你想象中想成为的那种人 ●拥有与人合作的正确态度 ●真正具备积极思考的能力 ●反败为胜 ●设定目标并且超越目标的技巧 ●像领导者一样思考

作者简介

作者：(美国)大卫·舒瓦茨 译者：赖伟雄大卫·舒瓦茨，博士生前是美国乔治亚州立大学教授。
大卫·舒瓦茨被公认为世界上最伟大的励志和成功学大师，改变了无数人命运。
除了《大思想的神奇》外，还著有《成功思想的神奇》，被认为是“最通俗易懂的伟大励志书”。
赖伟雄，毕业于广州外国语学院英语系，是数家企业的创办人和著名出版策划人。
从200O年开始策划出版国际培训畅销书，包括个人成长、人际关系、健康以及成功学方面的书籍、cD和资料。
他策划出版、翻译的国外成功和个人成长的书籍超过60本。
他的理想是帮助每一位有志成功的朋友获得财务自由和享受丰盛人生。

<<大思想的神奇>>

书籍目录

序：思想的力量第一章 相信你能成功。
你就能成功一个活动房屋代理商的故事“ 信念移山 ”的故事伟大的驱动力胜利先生与失败先生通往成功的第一步如何培养信念的力量个人发展和成长计划社会环境就是你的实验室快速小结第二章 根治你的“ 借口症 ”健康借口症治疗“ 健康借口症 ”的处方智力借口症运用头脑的能力比头脑本身还重要知识就是力量——如果有建设性利用的话治疗“ 智力借口症 ”年龄借口症如何应对“ 年龄借口症 ”年轻不是问题，是优势运气借口症快速小结第三章 摧毁恐惧，建立信心行动是恐惧的克星建立积极的记忆库心理治疗没有什么秘密以正确的眼光看人做人要堂堂正正建立信心的5种练习快速小结第四章 用“ 大思想 ”创造神奇大思想的秘密看你能成就什么，不要看现实是什么如何增加自己和他人的价值别让小事阻碍你成功克服琐碎思维及烦恼的练习测测你思想的大小快速小结第五章 如何创造性地思考和梦想发展创造力从思维开始我怎样才能做得更好能力是一种思维状态大人物垄断聆听，小人物垄断说话伸展你的大脑保护你思想的劳动成果快速小结第六章 你想什么，就会成为什么样的人一个人的外表能说话你的工作很重要效仿的力量把自己想得更好，你就会更好向自己销售自己提升你的思想。
像重要人物那样去思想快速小结第七章 创造和管理一流的环境为了成功而调整自己物以类聚，人以群分远离思想毒药快速小结第八章 让你的态度成为你的盟友培养“ 我做任何事情都充满活力 ”的态度培养“ 你很重要 ”的态度把服务放在第一位，金钱不请自来快速小结第九章 正确思考他人成功规则主动建立友谊思维的两个频道对待客户的态度快速小结第十章 养成行动的习惯主动先生和被动先生行动可以治疗恐惧启动你的思想引擎——以机械的方式积极主动快速小结第十一章 如何转败为胜失败为成功铺平道路建设性地批评自己不要责怪运气将毅力与实验有机结合看事情好的一面快速小结第十二章 利用目标助你成长投身于目标中目标能焕发生命活力再多一里路大步绕道前行为自己的教育投资快速小结第十三章 像领导者一样思考设身处地地对待你希望影响的人如何人性化地处理这个问题思考进步，相信进步，推动进步花时间独自思考快速小结附录《大思想的神奇》行动指南后记译者和策划人后记人生成功和富足的秘密

章节摘录

第一章 相信你能成功，你就能成功成功意味着得到许多美妙的、积极的东西。
成功意味着个人财富增长：一座好房子、度假、旅行、新东西、经济保障以及给子女最大优势。
成功意味着赢得赞赏与领导地位，以及受到你的社交和事业圈人士的尊敬。
成功意味着自由，没有忧虑，没有恐惧，没有挫折和失败。
成功意味着自尊，继续在生活中找寻更多真正的快乐与满足，能够给那些依赖你的人做更多的事情。
成功意味着获胜。
成功——成就——这是每个人的毕生目标。
每个人都想成功。
每个人都希望在一生中得到最好的一切。
没有人喜欢在平庸中蠕行与苟且；没有人喜欢“二等”的感觉；也不愿被迫走“二等”的路。
“信心可以移山”这句圣经名言，常常被成功的智者们津津乐道。
相信，真正去相信你能移动一座山，你就能移动它。
并不是很多人相信他们能移动一座山，所以不是很多人去这样做。
在某些场合，你也许会听见某个人这样讽刺说：“光凭口中念叨‘大山，走开吧！
’就以为自己能把山移开，简直没道理，这不可能！
这是荒唐和迷信。
”有这种想法的人无疑是将“信念”和“但愿的想法”混淆了。
的确，你无法凭“但愿”就移开一座山；你不能凭“但愿”就被提升到高级经理的位置；更不能凭“但愿”就住进五间卧房、三套卫浴的豪宅；你不能凭“但愿”就进入高收入阶层或领导阶层。
但是，你可以凭借信念移开一座山。
你相信自己能成功，就能赢得成功。
信念的力量毫无神奇或神秘之处。
信念是这样发挥作用的。
信念，也就是相信自己“能行”的态度，会制造必要的力量、技巧和动力。
当你相信自己能做到，“怎么做”就会产生。
每一天，全国各地都有着年轻人开始从事新工作。
他们每个人都希望有一天能登上巅峰，并享受由此而来的地位和成功。
但是这些年轻人中，大多数人并不相信他们能够登上巅峰。
于是，他们便确实不能达到巅峰。
他们相信自己登上高峰是不可能的，他们便不能发现通向巅峰的步骤。
他们的行为停留在平庸的阶段。
然而，这些年轻人中有少部分人，他们确实相信自己会成功。
他们以“我要达到巅峰”的态度对待工作。
有了坚强信心以后，他们确实做到了。
一旦他们开始相信自己会成功，他们开始研究和观察高层次人士的行为和习惯。
他们学习成功者是如何解决问题和作决定的。
他们留心观察成功者的态度。
当一个人相信他能做到，“如何做”就离他越来越近了。
一个活动房屋代理商的故事我认识一位年轻的女士，她在两年前决定要建立一个代理经销处，专门销售活动房屋。
许多人劝她不要冒这个险，说这是根本不可能做到的。
当时她的全部积蓄还不到3000美元，而投资这项事业所需的金额是她全部积蓄的好多倍。
她的顾问说，“这是一个竞争高度白热化的行业。
另外，你在销售活动房屋方面根本没有什么经验，就更不用说去管理一个企业了。
”这位年轻女士对自己的能力很有信心，她相信自己会成功。

同时，她也坦承自己缺乏资金，而这个行业的竞争性很强，她又缺少经验。
“ 但是， ”她说，“ 我搜集到的全部证据显示，活动房屋生意将会大大扩展。
此外，我对我的竞争者做了一番研究。
我知道在销售活动房屋这一行业，我会做得比任何人都好。
我知道自己会犯错，但我一定会在很短时间内获得成功的。
”她果真做到了。
在筹集资金方面，她并未遇到很大困难。
她那执着、坚定不移、相信自己能够成功的信念，为她赢得了两位投资者。
她以十足的信念武装了自己，使“ 不可能 ”变为“ 可能 ”。
一位活动房屋制造商赊给她一批存货，而不用她支付预付款。
去年她卖出了价值100万美元的活动房屋。
“ 明年，我希望总收入能超过200万元。
”她说。
信念，坚强的信念能激发大脑去工作，找出方法、手段与步骤。
相信自己能成功的想法，还会赢得他人的信任。
“ 信念移山 ”的故事多数人对“ 信念 ”并不了解，也没有多少这方面的“ 存货 ”。
但是有些人，尤其是美国“ 成功谷 ”的居民们，却很重视它。
几个星期前，我的一位朋友，他是美国中部一个州立公路部门的一位官员，对我讲述了一段真实的“ 信念移山 ”的故事。
“ 上个月， ”我的朋友说，“ 我的部门里发通告给几家工程公司，告诉他们：我们被授权聘请一些公司设计8座大桥，这是我们的公路建造计划的一部分。
建造这些桥梁需耗费500万美金，被选中的工程公司将得到4%的佣金、或20万美金，作为设计费。
“ 我联系了21家工程公司。
四家最大的公司立刻决定提交策划方案，其余17家都是小公司，每家公司平均只有3至7名工程师。
工程的规模吓倒了17家小公司中的16家，他们将工程计划浏览一遍，摇着头，似乎在说：‘ 工程对我们而言实在太庞大了，我们真希望能对付它，但是根本不值得尝试！
’“ 然而，其中一家小公司，仅有三位工程师，研究了这个计划，果断地说：‘ 我们能做到；策划方案会尽快交出来的。
’他们果然拿出方案来了，最后他们得到了这活儿。
”可见，相信自己能移山的人，果然移开了山。
不相信自己能成的人，果然成不了。
信念能带动做成事情的力量。
事实上，在现实中信念的力量不仅仅能“ 移山 ”。
太空探索计划的最重要元素，也许是最基本的元素，就是相信人类能成功地飞出了大气层，去掌握太空。
如果没有这个坚定的、不可动摇的信念，科学家们就不会有勇气、兴趣及热心去向前迈进了。
相信癌症是可以治愈的，导致治疗癌症的药物被研制出来。
以前说起在英吉利海峡建一条海底隧道，把英国与欧洲大陆连起来，很多人觉得不可思议，但是今天，这个愿望已经实现。
伟大的驱动力相信伟大的成果，是所有伟大书籍、戏剧和科学发现背后的驱动力量。
每一个成功的事业、教会或政治团体，都是以“ 坚信成功 ”为后盾和前提的。
“ 相信成功 ”是成功者具备的基本的、绝对的要素。
相信！
真正相信你能成功，你就会成功。
多年来，我与很多曾经在商业和不同行业中失败的人士交谈，我听说了很多失败的理由和借口。
我发现随着关于失败的谈话不断展开，一些重要的思想露出了水面。
他们曾经憧憬、闯荡、冒险、绝望，最后给自己找到了失败的各种理由与借口，他们抱怨道：“ 这件

事，现在想起来，本来就是行不通的。
”“ 幸好没做，我早就怀疑了。
”“ 老实讲，这件事没干成，我毫不奇怪！
”“ 好，我试试看，但我不认为这件事行得通。
”怀疑是一种消极的力量。
当大脑产生怀疑或不相信时，它就会吸引各种理由来支持这个怀疑。
怀疑、不相信，也就是失败的潜意识，以及并不是那么想要成功的态度，都是导致失败的罪魁祸首。
想着怀疑，就会失败。
想着胜利，就会成功。
一位年轻的小说作家最近与我谈及她的写作志向。
然而，当我提到一位著名小说家时，她却说：“ x先生是一位了不起的作家。
当然啦！
我是没办法获得他那样的成功的。
”她的态度令我大失所望，因为我知道，她自愧弗如的那位作家，并无超群的智慧和感觉，除了超强的信念外，他在任何方面皆不出众。
他与一般作家最大的不同是他相信自己是最好的，于是他就像最好的作家那样行为与表现。
尊敬领导人围然是不错的，向他学习，观察他、研究他，都可以，但是不要崇拜他。
你相信自己能胜过他，相信自己能超越他。
那些心怀二等态度的人，无可避免地只能做二等人。
我们可以这样看，信念好比自动调温器，它能调节我们在生命中成就的事物。
研究一下整日在平庸中打滚的人。
他相信自己的价值很小，因此他收获也少。
他相信自己无法成就大事，所以他就做不了大事。
他相信自己无关紧要，所以他做的每件事情都有着一个“ 无关紧要 ”的印记。
久而久之，这种缺乏信念的态度，就会在他的言谈举止中展露出来。
除非他将自己的调温器调整到更高、更大的数字上，否则，他只会畏畏缩缩，变得越来越没有价值。
我们怎样看待自己，别人就会怎样看待我们。
如果你把自己看得较低，在别人的目光中，你就会变得越来越渺小。
现在，让我们反过来看那些大步向前的人。
他相信他很有价值，因此，他能得到更多。
他相信他能处理庞大艰难的任务，于是他确实解决了许多大问题。
他做的每一件事，他的人际交往方式，他的品格，他的思想，他的观点，处处表明“ 我是个专家，我是一个重要人物。
”每一个人都是自己思想的产物。
拥有更大的信念吧！
将你的调温器向前调整。
诚实、正直地相信你能成功，然后发动攻势。
大信念会产生大成果。
几年前，当我在底特律城对一群生意人演说完毕后，一位观众来到我面前和我交谈，他自我介绍说：“ 我很欣赏你的演说，你能给我一点时间吗？
我想与你讨论一下我的亲身经历。
”几分钟后，我们坐在一间舒适的咖啡店里，等着侍者上点心。
“ 我有一段亲身经历。
”他开始说，“ 这个经历与你今晚所谈到的‘ 让你的大脑替你做事，而不要让它与你唱反调 ’有着极密切的关系。
我从未对任何人讲过，我是如何摆脱平凡窠臼的，但是我很愿意告诉你这件事。
”“ 我也愿意听你讲。

”我说道。
“仅仅在5年前，我仍在人生路途中蹒跚，只不过是一个在印模工具厂里干活的人罢了。
与一般人相比，我的生活还算不错，但是离我的理想还有十万八千里。
我的房子太小，没有闲钱去购买心中所想的东西。
上帝保佑，我的太太，并无太多的抱怨，但是很明显，她只是认命而已，并不是真正地快乐。
我的内心越来越不满足。
我觉得我辜负了我的贤妻和两个子女，心里十分难过。
”“但是，今天一切与过去大不相同了，”我的朋友继续说，“现在我们拥有一栋坐落在两英亩土地上的美丽房子，和一栋离此地几百余里的度假别墅。
我们无须担忧能否让孩子们读好学校，我的太太也不必因为花钱买新衣服而内疚了。
明年夏天，我们全家要飞往欧洲度假一个月。
我们真正开始享受生活了。
”“这一切是怎么发生的呢？
”我问。
“当我应用了今晚你所说的那句话，‘我利用信念的力量’后，这一切便发生了。
5年前，我得知底特律一家印模工具公司有个工作机会，那时我们住在克利夫兰，我还是决定去试一试，期望能够多赚点钱。
我在星期天一早便抵达底特律，但是面谈时间却要等到星期一。
“晚餐后，我坐在旅馆房间里，不知怎的，我对自己产生了厌恶感。
‘为什么。
’我问自己，‘为什么我只是个中产失败者呢？
为什么我不能试着去找一个能大步跨出这窠臼的路子呢？
’“到今天为止，我仍不知道是什么力量促使我那样做。
总之，我在一张旅馆的信纸上，写下了几年来我熟知的五个人的名字，这些人在赚钱能力与承担责任等方面都远胜过我。
有两位是我以前的邻居，现在已经搬到了高级住宅区。
另两位曾经是我的老板，剩下的一位是我的连襟。
“接着，我也不知道是何种力量让我严肃地自问：除了较好的工作外，到底我的5位朋友有些什么素质是我没有的。
我将自己的智商与他们比较，看不出他们有什么优势，也看不出他们在教育背景、诚信、以及个人习惯等方面比我优胜在哪里。
“最后，我终于找到了他们成功的法宝，就是这个老生常谈的词——‘进取’。
我不得不承认，在这方面，我比那些成功的朋友差多了。
”“当时是午夜3点，但我神智特别清醒，浑身有着一种脱胎换骨的感觉。
我第一次发现了自己的弱点！
原来我一直畏畏缩缩地活着，没有雄心壮志，在平庸中越陷越深。
我还发现，自己之所以缺乏进取精神，是因为在内心深处，我没有把自己看得有太多价值。
“下半夜，我坐在那儿一直反省。
‘缺乏信念’这个弱点一直驾驭着我的大脑，阻挠我认识自己。
我曾一味地自责‘为什么我不行’，却不问‘我为什么能行’。
我长期以来一直都打折扣地销售自己，我做什么事都摆脱不了这种自卑的倾向。
那天晚上，我顿悟到：除非我相信自己，不会有任何人会相信我！
“就在那个时刻，我决定：再也不能安于‘二等人’的感觉了。
再也不能打折扣销售自己了。
“第二天一大早，我怀着那份崭新的信念去面试，让这个新信念去接受第一次考验。
就在两天前，我所指望的无非是比现在的薪水多750美元而已，最多1000美元，这已经比我以前的待遇好得多了。

现在，一旦认清了自己的价值后，便张口就要3500美元，结果，我得到了。
凭借在那个自我分析的不眠之夜找到的神奇，我成功地把自己销售出去。
“接受那份工作的两年内，我为自己建立了一个‘签订单高手’的好名声。
后来，我们的行业进入不景气时期，这反而使我变得更有价值，因为我是行业中最能拿到生意的人之一。
这家公司改组后，我获得了相当数量的股份，以及高得多的收入。
”这是一个好故事。
相信自己，好事就会发生。
胜利先生与失败先生你的大脑是个“思想工厂”，这是一个忙碌的工厂，一天能生产无数个念头和想法。
思想工厂的流水线上有两位领班：“胜利先生”和“失败先生”。
胜利先生负责监督积极思想的制造：诸如制造“为什么你能”、“为什么你够格”、“为什么你将会”等等的理由。
另一位领班失败先生，负责监督消极的、自我贬低思想的制造。
他是生产“为什么你不能”、“为什么你这么弱”、“为什么你不适合”、“为什么又失败了”等等理由的能手。
胜利先生和失败先生都是你服服帖帖的下属。
他们对你发出的信号非常敏感。
当你下达一个积极的信号，胜利先生就会立刻开始工作；如果你下达一个消极的信号，失败先生便跳出来忠实地执行。
为了检查这两位领班的工作，让我们来做两个试验：一、告诉自己：“今天是糟糕的一天！
”这个讯号会唤醒失败先生。
他采取的行动就是制造出一些糟糕的事实，来证明你是对的。
他提醒你：天气太热了、太冷了；今天生意也许会糟透了；销售量降低了；有人立场不坚定；你生病了；太太要发脾气了，等等。
失败先生的效率高得惊人，顷刻间，他便成全了你的“糟糕的一天”。
二、告诉自己：“今天是美好的一天！
”胜利先生收到信号后，便跟你一唱一和：“是啊，这是多么美妙的一天。
天气多么宜人；活着多好；今天，你的工作一定有所进展。
”于是，果真像你们说的那样。

后记

我们直截了当吧！
我的推荐语就是：《大思想的神奇》彻底揭示了人生成功和经济富足的秘密！
我要强烈推荐此书！
特别是向从事营销、保险和培训、教育方面的人士推荐！
向所有正在寻找人生方向的人推荐！
我与《大思想的神奇》有段特殊的缘分，八年前，我加入“富爸爸项目组”，参与引进著名的财富教育畅销书“富爸爸”系列（包括“现金流游戏”）。
也因为这个机缘，我进入了当时人数还极少的“财商教育领域”。
因为要做与财富相关的培训，我很关注国内外关于财富教育和培训方面的书。
当时，国内相关图书很少，而国外引进版也不多。
也就是在那个时候听说了《大思想的神奇》是一本非常了不起的好书。
借来了一本繁体版的旧书，连夜看完，我要说我完全被征服了。
回忆看完书的情景，老实说，那种激动是完全真实的，就像我第一次看到《富爸爸穷爸爸》的翻译稿一样。
我甚至认为《大思想的神奇》散发出的思想光辉丝毫都不在任何最优秀的财富励志图书之下。
我认为《大思想的神奇》解释了“大思想”和正确思考的巨大威力，不仅能够帮助读者获得成功、创造财富，而且也是一本非常健康向上的图书，内容非常积极，很像一本健康的“人生价值观”。

编辑推荐

《大思想的神奇:成就事业的秘密(全新翻译版本)》是有史以来最经典、帮助最多人成功的励志书之一，销量上千万册。
《大思想的神奇:成就事业的秘密(全新翻译版本)》让你得到你想要的一切：个人财务自由，财务保障，力量和影响力，理想的事业，清单的人际关系，享受生活。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com