第一图书网, tushu007.com

<<大庆油田市场开发论文集>>

图书基本信息

书名：<<大庆油田市场开发论文集>>

13位ISBN编号：9787502153526

10位ISBN编号：7502153527

出版时间：2005-12-1

出版时间：石油工业出版社发行部

作者：刘合

页数：230

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

《大庆油田市场开发论文集》是大庆油田国内外市场开发、经济合作的经验总结，收集各类论文42篇，《大庆油田市场开发论文集》内容深入浅出，资料翔实，充分展示了大庆油田对外合作的研究成果和进展，对其他油田开拓国内外市场也具有一定的参考价值。

<<大庆油田市场开发论文集>>

书籍目录

大庆石油管理局论文大庆石油管理局海外市场开发大庆石油管理局对外市场开发部试谈海外工程EPC总承包项目运作对策大庆石油管理局建设集团发挥海外公司桥头堡作用大力开拓海外市场发挥自身优势提升竞争能力不断巩固和扩大国际市场高扬大庆红旗力拓中东市场借鉴国际项目HSE管理经验打造海外钻井队伍竞争优势走出去闯国际市场任重道远求发展扬钻探雄风责无旁贷转观念抓管理求发展续写海外测井市场拓展新篇章对大庆石油管理局国际化经营战略的探讨从Soto项目看开发委内瑞拉物探市场的难点及对策对加强海外公司经营决策内部审计的几点认识哈萨克斯坦北布扎奇油田固井技术大庆油田公司论文大庆油田公司海外市场开发工作适应新的形势进一步加大开拓大庆油田公司海内外市场的力度蒙古塔木察格19#、21#、22#区块项目情况介绍印度尼西亚石油天然气市场调研报告大庆油田与东北亚油气合作建设工程EPC项目合作问题建设工程项目管理的探讨利用三采技术优势积极开拓海外市场为大庆油田公司实施“ 走出去 ”战略发挥技术龙头作用发挥优势 准确定位 开拓国际技术服务市场新天地发挥特色技术服务优势开拓印度尼西亚录井技术服务市场迎难而上开拓进取努力把海外市场做大做强以技术做支撑提高外部市场占有率转变观念规范运作开拓对外技术服务新局面国际化经营策略探讨关于大庆油田公司“ 走出去 ”的战略思考国际市场开发战略设计方法探讨实施国际化经营战略保障措施初探国内市场开发工作回顾与展望国内东部油气田市场开发战略研究国内西部油气田中长期市场开发战略研究及实践与时俱进开拓创新开创市场开发工作的新局面中东地区市场分析……

章节摘录

（一）应由单一的监督职能向监督、评价鉴证和参谋三种职能发展　　监督是审计的基本职能。由于海外公司远离企业母公司，有些问题，出资者又无法监控，个别企业中还存在一些违法经营的情况，内部审计就是要在维护财经法纪方面发挥作用。
评价鉴证就是对企业生产经营状况，经营活动中的财务收支、业务往来、经济责任等进行效益评价，并做出客观公正的结论。
通过有效的评价，肯定成绩，指出问题，寻找原因，提出建议，以利指导海外公司不断改进和完善企业管理。
参谋是内部审计的一个重要职能，内部审计的目的是为了帮助企业完善制度，加强管理，提高效益。
（二）对内部审计人员的素质要求越来越高　　随着企业内部审计的范围和内容不断增加，这就要求企业内部审计人员不仅要精通本企业主要从事的生产行业的会计业务和相应的管理业务，还要熟悉和了解其他各行业的会计制度和会计核算的专业知识，以及相关的一些行业政策、法规，了解和掌握一些生产、管理工作的程度和过程，拓展知识面和业务水平，提高自身素质，以有利于审计工作的开展，保证审计工作质量。
……

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com