

<<寓言故事中的心理学诡计>>

图书基本信息

书名：<<寓言故事中的心理学诡计>>

13位ISBN编号：9787502187040

10位ISBN编号：7502187049

出版时间：2012-1

出版时间：石油工业出版社

作者：于海英

页数：193

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<寓言故事中的心理学诡计>>

前言

有这样一则有趣的故事：一户人家养了一条小狗和一头驴。每天主人回家时。

，小狗总是飞快地迎上去，又是摇尾巴又是亲热地叫唤，主人也总是高兴地抚摸小狗，小狗还伸出舌头来舔舔主人的脸，逗得主人喜笑颜开，总是拿出可口的食物来搞劳小狗。

看到这一切，驴子心里很不痛快，它心想：我每天辛辛苦苦地干活，也得不到主人的一句夸奖，有时候累了刚想偷偷懒，鞭子就抽到身上了；而小狗呢，什么都不干，每天只是摇摇尾巴，这样就能讨主人欢心，这可太不公平了。

这样下去可不行，得找机会和主人联络联络感情才好。

驴子拿定主意，等这天主人回家时，抢先一步大叫着迎了上去，先把蹄子搭在主人肩上，然后又伸出舌头去舔主人的脸。

可没想到，主人不仅没有迎合它，反而又惊又怒，使劲把它推开，驴子重重地摔在了地上，还被主人狠狠地抽了几鞭子。

这虽然是一则寓言，看上去非常好笑，但其中蕴涵的道理却是很深刻的。

它告诉我们：一个人要想成功地与他人交往，就必须懂得对方的心理，否则就会像愚蠢的驴子一样异想天开、贸然行事，最终必然会南辕北辙、弄巧成拙。

要知道，对于主人来说，他希望驴子能够多干活，所以驴子要想讨好主人，最好的方法就是在主人面前展现自己的勤劳，而不是像小狗一样向主人摇尾乞怜。

在现实生活，很多人都有与故事中的驴子类似的困惑：为什么别人就能够在社会中如鱼得水、轻轻松松找到成功的钥匙(受到主人的青睐)，而自己虽然已经非常努力，却总是四处碰壁、挫折不断(被主人冷遇)？

其实，成功的路上有捷径，也有陷阱，关键在于你能否巧妙地避开陷阱，寻找到捷径。

对于任何人来说，要想实现这种人生价值的提升，就离不开心理学的智慧。

人的一生，其实就是不断与其他人打交道的一生，所以人际关系的好坏对一个人的成功有着至关重要的影响。

智慧大师卡耐基曾说：“一个人事业上的成功，只有15%是由于他的专业技术，另外的85%要依赖人际关系、处世技巧。

”也就是说，一个人的能力有软与硬之分，专业的技术是硬本领，善于处理人际关系的交际本领则是软本领，而大凡成功的人，不仅需要自身具有较强的专业技能，更重要的是必须具备超强的与人交往的软本领，而心理学正是这种软本领的基础。

当今社会是一个瞬息万变、竞争激烈的社会，物竞天择、适者生存是不变的自然法则。

在竞争中，不是光凭一腔热血就能取得成功的，竞争需要把握一定的技巧，需要具备一定的智慧，需要懂得心理学诡计。

虽然事物是不断变化的，但智慧的光芒是永远不会暗淡的，《孙子兵法》有云：“知己知彼，百战不殆。

”把握住自己的方向，清晰地了解对方，就能在人际交往中无往不利，从而为自己开辟出一条成功的道路。

为了让更多的朋友了解心理学、运用心理学，并通过心理学改善人际关系，进而取得人生的成功，我编写了《寓言故事中的心理学诡计》一书。

这本书从寓言故事切入，联系生活实际，导出精彩的心理分析，既避免了心理学理论的枯燥、增加了全书的趣味性，又给传统的寓言增加了全新的视角，深刻挖掘了其中蕴藏的人生智慧。

本书是一本心理学智慧的宝典，是为人处世、赢得人生的指南。

它在点拨心理智慧的同时，融趣味性、哲理性、实用性为一体，为你揭开智慧的神秘面纱，指出成功的方向。

你面对的不仅仅是一本书，它是一块引玉之砖，如一位充满智慧的心理大师，帮助你开启智慧。

寓言是智慧的载体，它以假托、拟人的故事寄寓意味深长的道理，给人以启示。

<<寓言故事中的心理学诡计>>

本书辑录了古今中外许多精彩的寓言故事，每一篇寓言都蕴涵了丰富的人生智慧，通过对寓言哲理般的阐释，加以心理学诡计的点拨，使这本书成为智慧的盛宴。

它可以帮助你全面地了解自己，清晰地洞悉对手，也可以帮你避开心理误区，掌握心理操控术，游刃有余地面对复杂的竞争，让你在轻松阅读中获得精辟的生存智慧。

一个小小的智慧也许可以改变一个人一生的命运。

生活中不是缺少智慧，而是缺少发现，用心参悟，你也能成为智者。

细细品读你手中的这本书吧，会为你点亮智慧的火把，照亮你仍在摸索的前进之路，它将是成功路上的必修课！

<<寓言故事中的心理学诡计>>

内容概要

寓言是智慧的载体，它以假托、拟人的故事寄寓意味深长的道理，给人以启示。

《寓言故事中的心理学诡计》辑录了古今许多精彩的寓言故事，每一篇寓言都蕴涵了丰富的人生智慧，通过对寓言哲理般的阐释，加以心理学诡计的点拨，使这本书成为智慧的盛宴。

它可以帮助你全面地了解自己，清晰地洞悉对手，也可以帮你避开心理误区，掌握心理操控术，游刃有余地面对复杂的竞争，让你在轻松阅读中获得精辟的生存智慧。

一个小小的智慧也许可以改变一个人一生的命运。

生活中不是缺少智慧，而是缺少发现，用心参悟，你也能成为智者。

细细品读你手中的这本书吧，会为你点亮智慧的火把，照亮你仍在摸索的前进之路，它将是成功路上的必修课！

<<寓言故事中的心理学诡计>>

书籍目录

- 第一章 为什么穷人越来越穷，富人越来越富
- 第二章 为什么孙悟空去掉金箍方成佛
- 第三章 为什么有人捡到了天上掉下的馅饼，有人掉进了地上的陷阱
- 第四章 刺穿阿喀琉斯之踵才能拥有胜利
- 第五章 披上虎皮的山羊，依然是一只山羊
- 第六章 毛赞美可以是欣赏，也可以是圈套
- 第七章 多说几次，山鸡就能变成凤凰
- 第八章 “石头，剪子，布”的趣味博弈
- 第九章 为什么老而无能的鸚鵡成了老板
- 第十章 为何野兽都能赢得美女的芳心
- 第十一章 为什么喜羊羊和灰太儿狼不可能成为朋友
- 第十二章 不和谐的音符总是最先被剔除
- 第十三章 要想到钓到鱼，就要像鱼一样思考
- 第十四章 水沟越大，涨破的危险也就越大
- 第十五章 把羊留住，靠得不是羊圈

<<寓言故事中的心理学诡计>>

章节摘录

版权页： 鲑鱼效应——成功不仅来自机遇，更来自危机 寓言故事 挪威人喜欢吃沙丁鱼，尤其是活沙丁鱼，市场上活沙丁鱼的价格要比死鱼高许多。

所以渔民总是千方百计地让沙丁鱼活着回到渔港。

但沙丁鱼非常娇贵，极不适应离开大海后的环境，当渔民们把刚捕捞上来的沙丁鱼放入鱼槽运回码头后，用不了多久沙丁鱼就会死去。

尽管渔民做了种种努力，但绝大部分沙丁鱼还是在中途因窒息而死亡。

令人奇怪的是：有一条渔船总能让大部分沙丁鱼活着回到渔港。

船长一直严格保守着秘密，直到他去世，谜底才揭开。

原来，船长在装满沙丁鱼的鱼槽里放进了一条以沙丁鱼为主要食物的鲑鱼。

鲑鱼进入鱼槽后，由于环境陌生，便四处游动。

沙丁鱼见了鲑鱼十分紧张，本能地加快速度游动，左冲右突，四处躲避，避免被鲑鱼掳掠。

这样一来，一条条沙丁鱼活蹦乱跳地回到了渔港。

鲑鱼进入鱼槽，使沙丁鱼感受到威胁而紧张起来，加速游动，结果都活着到了港口。

这就是著名的“鲑鱼效应”。

诡计点拨 我们常说，稳定压倒一切，于是，为了追求稳定的生活，我们努力奋斗。

然而，当处于稳定状态时，我们便放弃了进步，做一天和尚撞一天钟，不思进取。

鱼槽中的沙丁鱼是这样，现实生活里的人也是这样。

无论是一个领域，还是一个企业，如果人员长期稳定，会缺乏新鲜感和活力，日积月累，就会产生惰性。

身处高速发展的社会，无论是个人还是企业，都是逆水行舟，不进则退。

“鲑鱼”是可怕的，然而我们的活力正是来自“鲑鱼”。

渔民为了让沙丁鱼活着回到渔港。

想方设法地保护它们，而他们的保护恰恰助长了沙丁鱼的惰性，它们最终还是窒息死亡。

老船长是位智者，他明白竞争的法则，很清楚活力的来源。

一条看似不起眼的鲑鱼，却盘活了整个鱼槽，沙丁鱼的危机意识使它们最终活着到了港口。

再好的保护措施也不如一条充满威胁的鲑鱼，这的确是妙招。

在一个团队中引进能干的人才，其他人就会感到紧张和压力，整个团队就会生机勃勃，形成有序的竞争环境。

鲑鱼效应所体现的，更多的是一种生存竞争，危机，更蕴涵着机遇。

德西效应——工作的成败由动机决定 快乐地工作才是工作的真正意义，才能出成绩。

反之，如果把报酬当做工作的动力，那么人只是在为报酬效劳而已，将越做越没耐心，自然不会有多大的提升。

寓言故事 一群孩子在一位老人家门前嬉闹，叫声震天。

几天过去，老人难以忍受。

于是，他出来给了每个孩子25美分，对他们说：“你们让这儿变得很热闹，我觉得自己年轻了不少，这点钱表示谢意。

”孩子们很高兴，第二天仍然来，一如既往地嬉闹。

老人再出来，给了每个孩子15美分。

他解释说，自己没有收入，只能少给一些。

15美分也还可以吧，孩子仍然兴高采烈地走了。

第三天，老人只给了每个孩子5美分。

孩子们勃然大怒：“一天才5美分，知不知道我们多么辛苦！”

”他们向老人发誓，他们再也不会来了！”

诡计点拨 这则寓言说明了这样一个道理：进行一项愉快的活动（即内感报酬），如果提供外部的物质奖励（外加报酬），反而会减少这项活动对参与者的吸引力。

<<寓言故事中的心理学诡计>>

也就是说，在某些情况下，人们在外加报酬和内感报酬兼得的时候，不但不会增强工作动机，反而会减弱工作动机。

此时，动机强度会变成两者之差。

这一理论是由心理学家德西通过心理实验发现的，所以人们又把这种规律称为“德西效应”。

对于大多数人来说，薪酬是我们工作的直接动力，从上班的第一天起，我们的目标就是加薪升职，这也在短期内给了我们很大的动力。

然而，激情毕竟是有限的，随着时间的推移，我们可能渐渐失去了工作的快乐，变成机械地应付工作。

此时，工作就成了我们的负担。

我们以薪酬作为工作的坐标，情绪很容易出现波动。

我们控制不了薪酬，它很容易偏离我们的期望，让我们失去动力，牢骚满腹。

为了减少痛苦，我们只好降低期望，最直接的方法就是降低工作努力的程度。

<<寓言故事中的心理学诡计>>

编辑推荐

《寓言故事中的心理学诡计》是一本心理学智慧的宝典，是为人处世、赢得人生的指南。它在点拨心理智慧的同时，融趣味性、哲理性、实用性为一体，为你揭开智慧的神秘面纱，指出成功的方向。

你面对的不仅仅是一本书，它是一块引玉之砖，如一位充满智慧的心理大师，帮助你开启智慧。

<<寓言故事中的心理学诡计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>