第一图书网, tushu007.com

<<寓言故事中的心理学诡计>>

图书基本信息

书名：<<寓言故事中的心理学诡计>>

13位ISBN编号：9787502187040

10位ISBN编号：7502187049

出版时间：2012-1

出版时间：石油工业出版社

作者：于海英

页数：193

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

有这样一则有趣的故事： 一户人家养了一条小狗和一头驴。
每天主人回家时。
，小狗总是飞快地迎上去，又是摇尾巴又是亲热地叫唤，主人也总是高兴地抚摸小狗，小狗还伸出舌头来舔舔主人的脸，逗得主人喜笑颜开，总是拿出可口的食物来搞劳小狗。
看到这一切，驴子心里很不痛快，它心想：我每天辛辛苦苦地干活，也得不到主人的一句夸奖，有时候累了刚想偷偷懒，鞭子就抽到身上了；而小狗呢，什么都不干，每天只是摇摇尾巴，这样就能讨主人欢心，这可太不公平了。
这样下去可不行，得找机会和主人联络联络感情才好。
驴子拿定主意，等这天主人回家时，抢先一步大叫着迎了上去，先是把蹄子搭在主人肩上，然后又伸出舌头去舔主人的脸。
可没想到，主人不仅没有迎合它，反而又惊又怒，．使劲把它推开，驴子重重地摔在了地上，还被主人狠狠地抽了几鞭子。
这虽然是一则寓言，看上去非常好笑，但其中蕴涵的道理却是很深刻的。
它告诉我们：一个人要想成功地与他人交往，就必须懂得对方的心理，否则就会像愚蠢的驴子一样异想天开、贸然行事，最终必然会南辕北辙、弄巧成拙。
要知道，对于主人来说，他希望驴子能够多干活，所以驴子要想讨好主人，最好的方法就是在主人面前展现自己的勤劳，而不是像小狗一样向主人摇尾乞怜。
在现实生活，很多人都有与故事中的驴子类似的困惑：为什么别人就能够在社会中如鱼得水、轻轻松松找到成功的钥匙(受到主人的青睐)，而自己虽然已经非常努力，却总是四处碰壁、挫折不断(被主人冷遇)？
其实，成功的路上有捷径，也有陷阱，关键在于你能否巧妙地避开陷阱，寻找到捷径。
对于任何人来说，要想实现这种人生价值的提升，就离不开心理学的智慧。
人的一生，其实就是不断与其他人打交道的一生，所以人际关系的好坏对一个人的成功有着至关重要的影响。
智慧大师卡耐基曾说：“一个人事业上的成功，只有15%是由于他的专业技术，另外的85%要依赖人际关系、处世技巧。
”也就是说，一个人的能力有软与硬之分，专业的技术是硬本领，善于处理人际关系的交际本领则是软本领，而大凡成功的人，不仅需要自身具有较强的专业技能，更重要的是必须具备超强的与人交往的软本领，而心理学正是这种软本领的基础。
当今社会是一个瞬息万变、竞争激烈的社会，物竞天择、适者生存是不变的自然法则。
在竞争中，不是光凭一腔热血就能取得成功的，竞争需要把握一定的技巧，需要具备一定的智慧，需要懂得心理学诡计。
虽然事物是不断变化的，但智慧的光芒是永远不会暗淡的，《孙子兵法》有云：“知己知彼，百战不殆。
”把握住自己的方向，清晰地了解对方，就能在人际交往中无往不利，从而为自己开辟出一条成功的道路。
为了让更多的朋友了解心理学、运用心理学，并通过心理学改善人际关系，进而取得人生的成功，我编写了《寓言故事中的心理学诡计》一书。
这本书从寓言故事切入，联系生活实际，导出精彩的心理分析，既避免了心理学理论的枯燥、增加了全书的趣味性，又给传统的寓言增加了全新的视角，深刻挖掘了其中蕴藏的人生智慧。
本书是一本心理学智慧的宝典，是为人处世、赢得人生的指南。
它在点拨心理智慧的同时，融趣味性、哲理性、实用性为一体，为你揭开智慧的神秘面纱，指出成功的方向。
你面对的不仅仅是一本书，它是一块引玉之砖，如一位充满智慧的心理大师，帮助你开启智慧。
寓言是智慧的载体，它以假托、拟人的故事寄寓意味深长的道理，给人以启示。

第一图书网, tushu007.com

<<寓言故事中的心理学诡计>>

本书辑录了古今中外许多精彩的寓言故事，每一篇寓言都蕴涵了丰富的人生智慧，通过对寓言哲理般的阐释，加以心理学诡计的点拨，使这本书成为智慧的盛宴。
它可以帮助你全面地了解自己，清晰地洞悉对手，也可以帮你避开心理误区，掌握心理操控术，游刃有余地面对复杂的竞争，让你在轻松阅读中获得精辟的生存智慧。
　一个小小的智慧也许可以改变一个人一生的命运。
生活中不是缺少智慧，而是缺少发现，用心参悟，你也能成为智者。
细细品读你手中的这本书吧，会为你点亮智慧的火把，照亮你仍在摸索的前进之路，它将是你成功路上的必修课！

内容概要

寓言是智慧的载体，它以假托、拟人的故事寄寓意味深长的道理，给人以启示。
《寓言故事中的心理学诡计》辑录了古今许多精彩的寓言故事，每一篇寓言都蕴涵了丰富的人生智慧，通过对寓言哲理般的阐释，加以心理学诡计的点拨，使这本书成为智慧的盛宴。
它可以帮助你全面地了解自己，清晰地洞悉对手，也可以帮你避开心理误区，掌握心理操控术，游刃有余地面对复杂的竞争，让你在轻松阅读中获得精辟的生存智慧。
一个小小的智慧也许可以改变一个人一生的命运。
生活中不是缺少智慧，而是缺少发现，用心参悟，你也能成为智者。
细细品读你手中的这本书吧，会为你点亮智慧的火把，照亮你仍在摸索的前进之路，它将是你成功路上的必修课！

第一图书网, tushu007.com

<<寓言故事中的心理学诡计>>

书籍目录

第一章　为什么穷人趣来越穷，富人越来越富
第二章　为什么孙悟空去掉金箍方成佛
第三章　为什么有人捡到了天上掉下的馅饼，有人掉进了地上的陷阱
第四章　刺穿阿喀琉斯之踵才能拥有胜利
第五章　披上虎皮的山羊，依然是一只山羊
第六章　毛赞美可以是欣赏，也可以是圈套
第七章　多说几次，山鸡就能变成凤凰
第八章　“石头，剪子，布”的趣味博弈
第九章　为什么老而无能的鹦鹉成了老板
第十章　为何野兽都能赢得美女的芳心
第十一章　为什么喜羊羊和灰太儿狼不可能成为朋友
第十二章　不和谐的音符总是最先被剔除
第十三章　要想到钓到鱼，就要像鱼一样思考
第十四章　水沟越大，涨破的危险也就越大
第十五章　把羊留住，靠得不是羊圈

章节摘录

版权页： 鲇鱼效应——成功不仅来自机遇，更来自危机 离言故事 挪威人喜欢吃沙丁鱼，尤其是活沙丁鱼，市场上活沙丁鱼的价格要比死鱼高许多。
所以渔民总是千方百计地让沙丁鱼活着回到渔港。
但沙丁鱼非常娇贵，极不适应离开大海后的环境，当渔民们把刚捕捞上来的沙丁鱼放入鱼槽运回码头后，用不了多久沙丁鱼就会死去。
尽管渔民做了种种努力，但绝大部分沙丁鱼还是在中途因窒息而死亡。
令人奇怪的是：有一条渔船总能让大部分沙丁鱼活着回到渔港。
船长一直严格保守着秘密，直到他去世，谜底才揭开。
原来，船长在装满沙丁鱼的鱼槽里放进了一条以沙丁鱼为主要食物的鲇鱼。
鲇鱼进入鱼槽后，由于环境陌生，便四处游动。
沙丁鱼见了鲇鱼十分紧张，本能地加快速度游动，左冲右突，四处躲避，避免被鲇鱼掳掠。
这样一来，一条条沙丁鱼活蹦乱跳地回到了渔港。
鲇鱼进入鱼槽，使沙丁鱼感受到威胁而紧张起来，加速游动，结果都活着到了港口。
这就是著名的“鲇鱼效应”。
诡计点拨 我们常说，稳定压倒一切，于是，为了追求稳定的生活，我们努力奋斗。
然而，当处于稳定状态时，我们便放弃了进步，做一天和尚撞一天钟，不思进取。
鱼槽中的沙丁鱼是这样，现实生活里的人也是这样。
无论是一个领域，还是一个企业，如果人员长期稳定，会缺乏新鲜感和活力，日积月累，就会产生惰性。
身处高速发展的社会，无论是个人还是企业，都是逆水行舟，不进则退。
“鲇鱼”是可怕的，然而我们的活力正是来自“鲇鱼”。
渔民为了让沙丁鱼活着回到渔港。
想方设法地保护它们，而他们的保护恰恰助长了沙丁鱼的惰性，它们最终还是窒息死亡。
老船长是位智者，他明白竞争的法则，很清楚活力的来源。
一条看似不起眼的鲇鱼，却盘活了整个鱼槽，沙丁鱼的危机意识使它们最终活着到了港口。
再好的保护措施也不如一条充满威胁的鲇鱼，这的确是妙招。
在一个团队中引进能干的人才，其他人就会感到紧张和压力，整个团队就会生机勃勃，形成有序的竞争环境。
鲇鱼效应所体现的，更多的是一种生存竞争，危机，更蕴涵着机遇。
德西效应——工作的成败由动机决定 快乐地工作才是工作的真正意义，才能出成绩。
反之，如果把报酬当做工作的动力，那么人只是在为报酬效劳而已，将越做越没耐心，自然不会有多大的提升。
寓言故事 一群孩子在一位老人家门前嬉闹，叫声震天。
几天过去，老人难以忍受。
于是，他出来给了每个孩子25美分，对他们说：“你们让这儿变得很热闹，我觉得自己年轻了不少，这点钱表示谢意。
”孩子们很高兴，第二天仍然来，一如既往地嬉闹。
老人再出来，给了每个孩子15美分。
他解释说，自己没有收入，只能少给一些。
15美分也还可以吧，孩子仍然兴高采烈地走了。
第三天，老人只给了每个孩子5美分。
孩子们勃然大怒：“一天才5美分，知不知道我们多么辛苦！
”他们向老人发誓，他们再也不会来玩了！
诡计点拨 这则寓言说明了这样一个道理：进行一项愉快的活动（即内感报酬），如果提供外部的物质奖励（外加报酬），反而会减少这项活动对参与者的吸引力。

也就是说，在某些情况下，人们在外加报酬和内感报酬兼得的时候，不但不会增强工作动机，反而会减弱工作动机。
此时，动机强度会变成两者之差。
这一理论是由心理学家德西通过心理实验发现的，所以人们又把这种规律称为“德西效应”。
对于大多数人来说，薪酬是我们工作的直接动力，从上班的第一天起，我们的目标就是加薪升职，这也在短期内给了我们很大的动力。
然而，激情毕竟是有限的，随着时间的推移，我们可能渐渐失去了工作的快乐，变成机械地应付工作。
此时，工作就成了我们的负担。
我们以薪酬作为工作的坐标，情绪很容易出现波动。
我们控制不了薪酬，它很容易偏离我们的期望，让我们失去动力，牢骚满腹。
为了减少痛苦，我们只好降低期望，最直接的方法就是降低工作努力的程度。

编辑推荐

《寓言故事中的心理学诡计》是一本心理学智慧的宝典，是为人处世、赢得人生的指南。
它在点拨心理智慧的同时，融趣味性、哲理性、实用性为一体，为你揭开智慧的神秘面纱，指出成功的方向。
你面对的不仅仅是一本书，它是一块引玉之砖，如一位充满智慧的心理大师，帮助你开启智慧。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com