第一图书网, tushu007.com

<<隐藏在成功背后的78条创业铁律>>

图书基本信息

书名：<<隐藏在成功背后的78条创业铁律>>

13位ISBN编号：9787502359799

10位ISBN编号：7502359796

出版时间：2008-5

出版时间：科学技术文献出版社

作者：金跃军

页数：261

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

对于我们人类来说，贫穷绝不是我们生活最终的结果，我们需要去创造财富，创造价值，创造理想，创造人类社会的新天地。
平庸并不是我们想要的生活，一个有志的青年绝不能因为拥有原本拥有的财富，而放弃再追求财富的决心。
站直身子，去追求更大的财富，才是社会向前发展的动力。
要想取得这样的财富，你必须要去创业，必须像富人一样创业。
只有创业才会让你拥有更多的财富。
创业，即人们为了自己的生存与发展，创造性地投资经济实体，进而获得经济利益和社会利益的实践过程。
创业的灵魂是创造；　　创业的核心是财富；　　创业的基础是实力；　　创业的保证是责任；
创业的动力是理想。
从1990年以来，美国每年都有100多万个新公司成立，即平均每250个美国公民有一个新公司。
创业高潮在美国一浪高过一浪。
据《华盛顿邮报》1999年6月30日报道，在美国，人们创办企业的势头还从来没有像现在这样强烈过，它已经成为美国经济增长的强大推动力。
美国“考夫曼企业家领袖中心”在最近的一份研究报告中显示，每12个美国人中就有一个人期望开办自己的企业。
91%的美国人认为，创办自己的企业是“一项令人尊敬的工作”。
通往成功的道路从来都不会有清晰的路径，创业的过程就是摸着石头过河，你可能一不留神就会掉入水中，但这并不能阻碍你前进的脚步。
如果一个人年轻的时候不去创业，待到年迈老矣，就只能是心有余而力不足了。
当然，也许你会有一腔创业热情，却不知从何做起。
其实，生活和创业都是如此，很多事情总找不到标准答案，有些事情书上不会写，有些经验，没人会告诉你。

内容概要

对于人类来说，财富是改变生活的点金石，而创业是创造财富的根本动力。
通往成功的道路从来就不会有清晰的路径，创业的过程就是摸着石头过河。
也许你空有创业热情，却不知从何做起，有些事情总找不到标准答案，提出了78条隐藏在成功背后的创业铁律，以供广大创业者参考。

书籍目录

01　微软公司董事长比尔·盖茨——创业成功的关键是眼光要好02　美国石油大王约翰.洛克菲勒——改变一下产品，就可以使产品值钱得多03　汽车大王亨利·福特——执著的信念是实现你所期待事物的基础04　经营之神松下幸之助——成功，一半要靠人的智慧05　摩托之父本田宗一郎——永不模仿别人06　索尼创始人盛田昭夫——做别人未做之事07　全球快餐大王克罗克——只有恒心加上决心才是万能的08　运动鞋大王菲尔·耐特——这里没有终点，这里永远需要创造09　现代银行业之父阿马迪.贾尼尼　——永远争第一10　惠普全球CEO卡莉·费奥莉娜——不同的选择有不同的结果11　IBM创始人托马斯·沃森　——一定要追求尽善尽关12　IBM董事长兼CEO路易斯·郭士纳——客户第一，IBM第二，各项业务第三13　甲骨文创始人拉里·埃里森——其他人都失败，才是真正的成功14　eBay总裁兼CEO梅格·惠特曼——帮助客户实现他们的目标15　英特尔前总裁安迪·格鲁夫——只有早早行动，才有希望争取未来的胜利16　全球零售业大王萨姆·沃尔顿——为顾客提供最全的商品、最好的服务17　克莱斯勒总裁李·艾柯卡——奋力向前，永不绝望18　杰西潘尼公司创始人詹姆士·凯斯·潘尼——一个人要有工作准则19　金钱教练罗伯特.T.清崎——金钱是一种力量，也是一种观念20　斯坦福大学创始人利兰·斯坦福——为了人生的成功必须培养和发展创造力……

章节摘录

01　微软公司董事长比尔?盖茨　　创业故事　　1955年10月28日，地道的美国人比尔?盖茨出生在西雅图，他婴儿时便展现出旺盛精力，喜欢在摇篮里来回晃动。
在微软从一家小公司成长为拥有530亿美元现金、年销售额300亿美元的商业帝国的30年时间中，盖茨始终保持这一习惯，特别是与人谈话时，他会不停摇摆。
13岁时，盖茨在湖滨中学结识了保罗?艾伦。
1975年他们共同创办了微软。
当时盖茨的目标是：“让每个办公室和每个家庭的桌上都摆上一台电脑。
”　　接下来是IT业最激动人心、最血腥的创业过程：借助与IBM等电脑公司的合作，微软从一个编制basic语言的公司变为操作系统的统治者。
依靠高效的模仿、捆绑式销售方式以及不停的诉讼，微软先后将Lotus、网景等极富创造力的软件公司逼入绝境，而它的合作伙伴们，也在这一过程中变成了配角。
从此，比尔?盖茨成为了一个划时代的人物。
美国《财富》杂志访问比尔?盖茨时问他说：“比尔，你身为世界首富，你到底怎么样成为世界首富？
因为只有你才可以告诉我们成为世界首富的秘诀。
”　　比尔?盖茨这样说：“事实上我之所以真正成为世界首富，除了知识，除了人脉，除了微软软件公司很会行销外，有一个前提，是大部分人没有发现的，这个关键就是眼光好。
”　　他还时常说：“在信息时代，掌握信息、掌握资讯重要不重要？
事实上这个不太重要，掌握未来时代的趋势才是更重要的。
”可见，比尔?盖茨的眼光有多远了。
诚然，很多人都在掌握信息，但像比尔?盖茨这些最会赚钱的企业家，他们都在掌握趋势，掌握全世界最大的趋势。
PC机创办人史蒂夫?贾布斯掌握了个人电脑的趋势，但是比尔?盖茨了解到控制电脑硬件的是它的软件，软件应该是一个更大的趋势。
所以比尔?盖茨今天会成为世界首富，完全是因为他的眼光跟我们不一样。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com