

<<医药商品经营与管理>>

图书基本信息

书名：<<医药商品经营与管理>>

13位ISBN编号：9787502591410

10位ISBN编号：7502591419

出版时间：2006-8

出版时间：化学工业出版社

作者：孙丽冰

页数：144

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<医药商品经营与管理>>

内容概要

《医药商品经营与管理》由江苏联合职业技术学院徐州医药分院编写。

《医药商品经营与管理》以医药企业商品经营专业职业岗位群为主线，以培养学生实用技能和职业素质为重点，力求在突出职业教育特点的同时，反映医药商品经营与管理方面的新知识、新技术与新进展。

《医药商品经营与管理》内容基本涵盖了药品零售、批发及生产企业的各类经营管理人员的工作内容（包括药店经理、药店营业员、药品购销经理、药品购销员、区域经理、医药代表等）。

内容新颖，实用性强。

《医药商品经营与管理》可供医药高等职业学校各相关专业学生使用，可作为医药企业商品经营管理人员的培训用书。

<<医药商品经营与管理>>

书籍目录

第一部分 药品零售企业经营与管理11 药店经理11.1药店经理概述11.2药店经理的职责11.3药店经理的业务管理工作22 药学技术人员112.1执业药师112.2从业药师132.3驻店药师132.4药店质量管理员143 药店营业员143.1药店营业员概述143.2药店营业员的职责143.3药店营业员的基本素质153.4药店营业员的业务工作154 药品采购员214.1药品采购员概述214.2药品采购员的职责214.3药品采购员的业务工作225 连锁药店配送员235.1配送员概述235.2配送员的职责235.3配送员的业务工作24

第二部分 医药批发企业经营与管理261 购销经理271.1购销经理概述271.2购销经理的职责271.3购销经理的主要业务管理工作272 采购经理概述352.1采购经理概述352.2采购经理的业务管理工作353 销售经理393.1销售经理概述393.2销售经理的业务管理工作394 药品采购员424.1药品采购员概述424.2药品采购员的职责424.3药品采购员的业务工作435 药品销售员505.1药品销售员概述505.2药品销售员的职责505.3药品销售员的素质要求515.4药品销售员的业务工作526 仓储养护员556.1药品验收员556.2药品仓库保管员576.3药品养护员597 药品储运员627.1药品储运员概述627.2药品储运员的职责627.3药品储运员的业务工作63

第三部分 医药生产企业的销售管理641 区域经理661.1区域经理概述661.2区域经理的职责661.3区域经理的权限671.4区域经理的业务管理工作671.5区域经理的业务能力742 医药代表752.1医药代表概述752.2医药代表的业务工作76

第四部分 医药商品经营管理人员职业素质的培养831 医药商品流通841.1医药商品841.2医药商品流通企业851.3医药商品流通渠道模式861.4医药商品监督管理体系892 管理基础知识892.1经营与管理892.2企业管理思想912.3管理的基本原理932.4管理方法963 法规知识993.1《药品经营质量管理规范》993.2处方药与非处方药分类管理1003.3合同1004 计划工作1034.1计划工作概述1034.2计划的编制1045 组织工作1065.1组织工作的含义1065.2组织设计1065.3常见的组织结构形式1095.4组织的基本问题1105.5示例——推销员管理1126 控制工作1136.1控制的含义1136.2控制系统1136.3控制过程1136.4控制的原则1146.5控制的类型1156.6控制的重点1156.7控制工作示例——应收账款的事前控制1157 领导工作1167.1基本概念1167.2领导的作用1167.3领导方式1167.4领导艺术1177.5领导工作示例1188 人际沟通1198.1组织内部人际沟通1198.2客户沟通1199 商务谈判1219.1商务谈判的基本技巧1219.2商务谈判中的报价技法1229.3谈判的语言技巧1229.4商务谈判中的情绪控制1239.5商务谈判礼仪123参考文献124

<<医药商品经营与管理>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>