

<<催款讨债36计>>

图书基本信息

书名：<<催款讨债36计>>

13位ISBN编号：9787502827175

10位ISBN编号：750282717X

出版时间：2005-9

出版时间：地震出版社

作者：张俊杰

页数：296

字数：330000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<催款讨债36计>>

内容概要

本书对催款兵法作了精心诠释，但是即便能将之倒背如流，亦还是缘木求鱼，不得其法。读者若想得其真传，完全领会其36种催款方法，真正达到灵活运用、收放自如的境界，还须了解并掌握有关催款的基本理论知识。从而保证催款人在国家政策法规允许的范围内，得以充分发挥催款法功效，免受经济损失，实现自身债权。

<<催款讨债36计>>

书籍目录

第一计 擒贼擒王催款计 第二计 借力使力催款计 第三计 欲擒故纵催款计 第四计 以逸待劳催款计 第五计 杀一儆百催款计 第六计 釜底抽薪催款计 第七计 围魏救赵催款计 第八计 隔岸观火催款计 第九计 笑里藏刀催款计 第十计 瞒天过海催款计 第十一计 混水摸鱼催款计 第十二计 关门捉贼催款计 第十三计 抛砖引玉催款计 第十四计 兵贵神速催款计 第十五计 反客为主催款计 第十六计 攻心为上催款计 第十七计 李代桃僵催款计 第十八计 一箭双雕催款计 第十九计 避实击虚催款计 第二十计 死地求存催款计 第二十一计 居安思危催款计 第二十二计 借尸还魂催款计 第二十三计 围而歼之催款计 第二十四计 远交近攻催款计 第二十五计 两全其美催款计 第二十六计 有的放矢催款计 第二十七计 苦肉计催款计 第二十八计 美人计催款计 第二十九计 反间计催款计 第三十计 假痴不癫催款计附录 第一部分 催款背景知识 第一章 债、债务纠纷和讨债 第二章 讨债代理和讨债时效 第三章 催款人应具备的素质和能力 第四章 催款的场合及目标 第二部分 催款具体手段 第一章 催款的一般手段 第二章 催款的特殊手段

<<催款讨债36计>>

章节摘录

瞒天过海这一兵法的古文解语是：备周则意怠；常见则不疑。阴在阳之内，不在阳之对。

太阳，太阴。

它的意思是说：防备十分周密的时候，就容易麻痹大意；平时看惯的，往往就不再怀疑了。

把秘密诡计隐藏在公开的行动中，而不是和公开的形式相排斥，非常公开的往往蕴藏着非常机密的事物。

瞒天过海事见《永乐大典·薛仁贵征辽事略》。

唐太宗贞观十七年，御驾亲征，领30万大军以宁东土。

一日，浩荡大军东进来到大海边上，帝见眼前只是白浪排空，海茫无穷，即向众总管问及过海之计，部下面面相觑。

忽传一个近居海上豪民请求见驾，并声称30万过海军粮此家业已独备。

帝大喜，便率百官随这位豪民老人来到海边，只见万户皆用一彩幕遮围，十分严密。

豪民老人东向倒步引帝入室。

室内更是绣幔锦彩，茵褥铺地。

百官进酒，宴饮乐甚。

不久，风声四起，波响如雷，杯盏倾侧，人身动摇，良久不止。

太宗警惊，忙令近臣揭开彩幕察看。

不看则已，一看愕然，满目皆一片清清海水横无际涯，哪里是什么在豪民家里做客，大军竟然已经航行于大海之上了！原来这豪民老人是新招壮士薛仁贵扮成，这瞒天过海计策就是他设计谋划的。

瞒天过海用在军事上，实属一种示假隐真的疑兵之计，用来作战役伪装，以期达到出其不意的战斗效果。

也就是说，在信息上给敌人以假象，从而导致其作出错误的战略行动。

案例 某旅游食品企业拖欠某研究所债务25万元达8个月之久，研究所多次前往讨要无效。

一天，食品企业经理接到研究所的电话，说是有一位加拿大华裔，带着100万美元准备到本市与人合资建厂，生产新一代儿童营养仪器，你们若是有意与之“合资”，那么研究所负责向其推荐；但前提是需付清25万元的旧债。

食品企业经理正是求之不得，急忙答应下来，但表示企业资金周转实在困难，希望宽限几天，研究所没有表示异议。

又过去了半个月，经食品企业经理一再催促。

研究所答应尽快安排双方见面。

6月中旬某日，在市招商局大楼的会议室里，食品企业经理终于见到了那位衣冠楚楚还带着一位秘书小姐的加拿大“华侨”。

经一番谈判，双方初步达成了合资意向，并签订了备忘录。

为感谢研究所“撮合”，并防止最后阶段“横生枝节”，食品企业经理立即拍板还清了债务。

但这以后，就再也见不到这位“华侨”的踪影。

食品公司经理询问研究所，对方答复是也不清楚，“大概是对你这合资方不够满意吧”。

又过了一段时间，该企业经理终于悟出了“合资”失败的缘由，所谓“华侨”不过是子虚乌有罢了。

P38-39

<<催款讨债36计>>

编辑推荐

拖欠货款、欠债不还已成为当前知今后制约和干扰国有、集体和私营企业及公司经济正常运行的一个突出问题，也是各级领导如经理、厂长和大小老板等最为棘手和头疼的大事……本书以兵法的36计为基础，结合大量催款实例，将兵家思想与现代催款活动有机结合，总结出36计种较为成功的催款技巧和招术。

虽非范本，只为帮助债权人和单位讨回欠款，讨回公道…… 刀光剑影，沙场如血，战争要取胜实力是关键，但要战无不胜，还需将帅足智多谋。

商战虽兵不血刃，但其竞争之激烈程度绝不亚于一般战争。

作为商战中重要的一环——催款，既是难于上青天、更是战而胜之的关键一环。

本书以兵法36计为基础，在浩如烟海的兵法名著中汲取有用的营养，将其去粗取精，支伪存真，并与现代催款活动有机结合起来，总结出36种常见的催款方法。

方法是“死”的，人是“活的”，运用之妙，存乎一心。

况催款活动又是一项复杂的社会活动，往往需要各种方法的综合使用，才能随心所欲，以致“运筹于帷幄之中，决胜于千里之外”的境界。

<<催款讨债36计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>