# <<做人不要太张扬>>

#### 图书基本信息

书名:<<做人不要太张扬>>

13位ISBN编号: 9787502831707

10位ISBN编号:7502831703

出版时间:2007-9

出版时间:地震

作者:杨忠

页数:214

字数:228000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

## <<做人不要太张扬>>

#### 内容概要

低调做人,不张扬是一种修养、一种风度、一种文化、一个现代人必需的品格。 没有这样一种品格,过于张狂,就如一把锋利的宝剑,好用而易折断,终将在放纵、放荡中悲剧而亡 ,无法在社会中生存。

不张扬就要自我束缚,将个性引到正确的方向上来,而不是固步自封。 要真正做到"风临疏竹,风过而竹不留声;雁度寒潭,雁去而潭不留影"的境界,才能在激烈竞争的 社会走向通往成功的阳光大道。

示人以弱乃生存竞争的大谋略,低姿态是收服人心的资本,藏锋是一种自我保护,藏而不露也是一种魅力。

过于张扬,烈日会使草木枯萎;过于张扬,滔滔江水将会决堤;过于张扬,好人也会变得疯狂。做人不张扬,就要学会不喧闹、不骄揉、不造作、不帮做呻吟、不假惺惺、不卷入是非、不招人闲、不招人嫉……即使你认为自己满腹才华、能力比别人强、也要学会藏拙,这样才能在激烈竞争的社会走向通往成功的阳光大道。

## <<做人不要太张扬>>

#### 书籍目录

前言一、贵以贱为本高以下为基 看轻面子 放下架子 先予后取 以退为进 若做龙头 先做凤尾 凡之中见伟大 善用人者为之下 大成若缺 大盈若冲 小糊涂成就大聪明 "愚蠢"的人最聪明 留 有余地 双赢双惠 以静制动 后发先至二、天之道利而不害人之道为而不争 功不在争 利不在夺 以 静制动 以柔克刚 坐热"冷板凳" 抱怨怀才不遇 不如抓住时机 巧诈不如拙诚 勤勉做事 坦率做 有所不为才能有所为 以人为镜 涤除玄览 急流勇退 远离竞争 不战而屈人之兵是上策三、自 恃者不彰自矜者不长 满招损 谦受益 谦逊者智 自诩者愚 看轻自我 方成圣贤 学会做人生的减法 高处着眼 低处着手 大胆承认自己有所不知 位高不炫 家丰不显 懂得让步才能波别人接纳 要轻视得罪任何人 敬人一尺 得还一丈 锋芒毕露不如虚怀若谷 小愚大明 难得糊涂 富贵应恰到 好处四、味要减三分 路要让一步 处事让一步为高 待人宽一步为福 让对手赚足面子 让朋友表现 街比你优越 先人后己 以诚待人 有理也要让三分 莫把对手逼入墙角 适时道歉 挽回败局 进一步也要让三分五、海纳百川有容乃大 见辱能忍为大智 才有得 能退才能进 能忍辱者 必立天 下 忍一时风平浪静 退一步海阔天空 小节隐忍才能大事精明 忍常人所不能忍 成常人所不能成 宽恕别人就是解放自己 好汉要吃眼前亏 隐藏锋芒 以避灾祸 胸襟宽一分则 容人之过 用人之才 和 行为让一步则顺 学会赞美别人 容人并适当制约 艺术地处理感情好恶 以"收心法"感化对手 六、委曲求全不争善胜 韬光养晦 等待时机 面对挫折 隐忍寻机 弯腰做人 以屈为伸 忍辱负重 方 能谋远 低调行事 高标获求 假痴不癫 大巧若拙 软糊涂惊人 学会推功揽过 弯下腰身前行 不 可处处显示精明 曲折中寻求进取之道 以逸待劳夺战机七、知足不辱知止不殆 藏头掖尾 收起锋芒 学会嘲笑自己 低姿态是最佳的保护色。吃亏就是占便宜。戒骄戒傲低调做人 未思进先思退 有 舍才有得 贪婪过多 找来自毁

## <<做人不要太张扬>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com