

<<做人不妨糊涂些>>

图书基本信息

书名：<<做人不妨糊涂些>>

13位ISBN编号：9787502835729

10位ISBN编号：7502835725

出版时间：2009-7

出版时间：地震出版社

作者：孙和

页数：248

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<做人不妨糊涂些>>

### 内容概要

做人难，人难做，这一切往往离不开“糊涂”与“聪明”两者的关系。人们总是想做聪明一方，而不愿成为糊涂之人，总是刻意表现出自己方方面面的聪明，却不知，很多时候，糊涂也正是聪明的一种表现，是一种大智慧的聪明。所以在现实生活中，我们不要总是过于表现自己的聪明，不妨适当地糊涂些。

出于此，作者编写了这本《做人不妨糊涂些》，教你如何去面对生活中的种种事情，做一个小糊涂大聪明之人——对待大事要聪明，对待小事要糊涂。

## &lt;&lt;做人不妨糊涂些&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 自作聪明易自误做人不要太“聪明”做人不要耍小聪明自作聪明多生尴尬工作中千万别自作聪明模仿小聪明更显愚蠢掩饰错误非聪明之举耍聪明贪便宜非好事过分的精明易自误过分的“聪明”是奸诈耍人的小聪明只会自损爱耍小聪明只会误己见好就收才是真聪明东施效颦的聪明愚自己别让“聪明”侵蚀了灵魂真聪明者不会只看眼前机关算尽也会防不胜防聪明人懂得“防患于未然”不为错误辩解才是真聪明第二章 做人不要强出头以退为进，强进不如暂退在成功面前不可恃强而骄不要总显示出超人的聪明凡事多给他人表现的机会人贵藏辉，做人低调些好宠辱不惊，不争功自傲随屈就弯，莫逞一时之强过于张扬只会招人嫉骄傲逞能必然自讨苦吃过于露锋逞强自取灭亡得意之时更宜提早收山得意忘形最易招惹祸端话不可说绝，得理更让人张嘴显其才，险些回不来不做出头鸟，功高隐山林盛气凌人者，终为人所弃第三章 不要事事占便宜成功和荣耀不要只归自己适时让步是进步的前奏曲吃亏是福，有舍才有得舍得吃小亏才不会吃大亏善于吃亏才能提升自己会吃亏、肯吃亏才更赢利小事不计较大事不糊涂贪图之心引来杀身之祸有所弃才可能有所得面对现实不妨吃点跟前亏吃些“面子”亏不算亏学会主动吃亏受益无穷第四章 要善于韬光养晦不要聪明反被聪明误要忍耐住自己的情绪成大事要懂得韬光养晦成功者要善于“藏巧”藏巧于拙，用晦而明以屈求伸“忍”非示弱“装疯卖傻”，深藏不露以退求进，稳中求胜避让劲风，适时忍耐退让为成功之路开道糊涂谋略，精明于内对小事不要太“认真”面对锋芒，低调化解遮巧掩精，示人以安锋芒太露，易受伤害藏优露拙，免招人嫉藏器于身，待机而动为人不自省必惹祸端第五章 谦虚和逊得人心做人不可以骄傲自满有理的退让更得尊重人生大病是一“傲”字为人处世要低调谦和炫耀自己是一种无知炫耀是悬在头顶的利剑用谦虚的态度化敌为友谦虚是发自内心的真诚虚心求师，增长见识不懂之事应虚心受教有真本事者绝不自夸得意时更需多加谨慎才高之人更须多加收敛恃才放旷难有大作为凡事多给他人留面子砍掉人生那危险的桅杆居高须自省，骄躁必败为人过于自傲树敌必多轻敌自傲者注定要失败骄傲自满只会输个精光自傲拒谏只会吃大亏第六章 装装糊涂又何妨吃亏时不妨糊涂一些糊涂是一种达观洒脱装装糊涂，少生是非把握好聪明与糊涂的关系会装糊涂是一种大智慧力微时何妨“寄人篱下”“装疯卖傻”，商战好韬略“装疯卖傻”，糊涂好办事顺境中要会居安思危以愚示人，等待时机装装“傻”夫妻相处更融洽第七章 糊涂处事有技巧遇事多包容，不要较真会“健忘”，生活更顺畅顺其自然，不求全责备善和稀泥，两面圆场折中办事，皆大欢喜“厚脸当差”方立不败之地遇事要多和上司商量处事要善于以迂为直以德报怨，化解排挤善解恩怨，和气生财得理时多些宽待之心不做有损他人颜面之事“糊涂者”会宽容他人“装聋作哑”也是一种艺术学会放弃，懂得取舍

## &lt;&lt;做人不妨糊涂些&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 自作聪明易自误 爱耍小聪明只会误己 在我们的周围，有很多人本身具有达到成功的才智，可是，每次他们都与成功失之交臂，于是他们觉得老天不公平，从而怨天尤人。

不过他们却从不知去认真地检讨一下自己：我是否踏踏实实地做好了本职工作呢？我凭什么去期望在付出很少的情况下，还能得到很多呢？

相反，面对那些他们心中所认定的“一般小事”，他们是不会去做的，认为那对自己来说完全是大材小用。

因为认定是小事，认为不值得自己去认真做，于是就开始耍起小聪明，投机取巧，得以蒙混过关。但是他们却不肯静下心来去想：蒙得过一次、二次，能蒙一辈子吗？

建立一个好的印象需要长期的考察，而坏印象却在一瞬间之间；而且坏印象的改变是很难的，犹如一张白纸，整张白纸的白不如上面一个墨点的黑给你留下的印象深。

像这种人，一旦被老板察觉到，就会留下极坏的印象。

而且即使老板原谅了一次，但是老板以后还能再信任你吗？

一个人格在他人心中打了一个折扣的人，恐怕很难再取得他人的信任。

所以还是少一些怨天尤人，少一些抱怨与怪罪，要知道并不是老板不识才，而是你自己没有表现出来才来，是你自己把机会拒之门外。

你以往的投机取巧已经被打上不踏实、不可靠、不能委以重任的印记，老板当然也就不敢将重要业务委任于你了！

这是不是说就可以在同事面前耍“小聪明”了呢？

当然不是这样。

如果你要冒险这么干的话，结果就会是：老板、同事，谁也不会信任你。

吉米是一家大公司的高级职员，平时工作积极主动，表现很好，待人也热情大方。

但有一天，一个小小的动作却使他的形象在同事眼中一落千丈。

那一次是在会议室里，当时好多人都等着开会，其中一位同事发现地板有些脏，便主动拖起地来。

吉米看起来似乎是身体有些不舒服，一直站在窗台边往楼下看。

突然，他走过来，一定要拿过那位同事手中的拖把。

本来地差不多已拖完了，不再需要他的帮忙。

可吉米却执意要求让他来拖地，那位同事只好把拖把给了他。

刚过半分钟，总经理推门而入。

他正拿着拖把“勤勤恳恳”、“一丝不苟”地拖着地……这一切似乎不言而喻了。

从此，大家再看吉米时，都觉得他很虚伪，以前的良好形象被这一个小动作一扫而光。

事情如果到此为止也就罢了，可事实总不会这样完结的。

在会议室的众多职员中，有一个刚好是总经理的亲戚。

就像我们猜测的一样，吉米后来再也没有被重用过。

想一想，这样下去是多么可怕的结果，被老板识破“小聪明”后，这些人就辞职，到另外一个公司。

于是，同样的戏剧再度上演，只不过是换了一个地方，换了一个时间。

许多年后，别人都已经创下自己的事业，打下一片江山。

他们却只能想：我要去的下一个公司是哪里？

也许最后觉得人生可悲，决定从头做起，可已经物是人非，多少机会已经失去！

肖翔在学校里是一个很活跃的人，一直被朋友们十分看好。

可是让朋友们吃惊的是，都毕业几年了，肖翔还是常跑人才市场。

而使朋友们惊讶的是，上学时默默无闻的明磊，此时已经成为一家著名电脑公司在华北地区的市场总监。

这是怎么回事呢？

让我们先看看他们这几年的工作经历。

## &lt;&lt;做人不妨糊涂些&gt;&gt;

离开学校后，肖翔应聘做了一家宾馆的大堂经理。

由于爱耍些“小聪明”，所以刚开始还挺受重用。

可过不多久，他的那些“西洋镜”都被一一拆穿，老板马上就将他“冷冻”起来。

无奈之下，肖翔只好卷铺盖走人。

之后，肖翔又进了一家中德合资企业，德国人严谨实干的作风当然又不是肖翔所能“忍受”的。

新加坡人、日本人、美国人……这几年，肖翔的老板都可以组成一个“地球村”了，可肖翔却还在职场中游荡着。

明磊则不同，大学毕业后他就进了现在供职的这家电脑公司，从事销售工作。

这期间，他一直勤奋工作，默默地积累工作经验。

慢慢地，他的才干逐一显示出来：他对行业渠道的熟悉，对公司产品的了然于胸，让他想不得到上司的赏识也难。

当该公司华北地区市场总监的位子空缺后，总部就想到了他，让他顶了上去。

某位大学生在说起同学们的在学校与社会上表现的不同时，曾这样说道：“毕业以后，我们发现了彼此的不同，水底的鱼浮到了水面，水面的鱼沉到了水底。

”这句话用来形容肖翔和明磊两人真是再合适不过了，两人就是进行了一个这样的大翻转。

这个故事也告诉我们一个道理：是金子总会发光的，是沙子总要被淘的。

如果你本身确实有才干，又勤奋踏实、吃苦耐劳，不管大事小事，只要是自己的工作，总是事无巨细，悉心尽力，力求完美并且还不断地为自己设定更高的目标，时刻监督自己、激励自己，这样的一个人不管在什么岗位上都会是杰出的。

你会是老板眼里心中的红人，他会在内心暗暗地赞许你，看重你，培养你，自然也会对你委以重任。

而周围的同事则因为你满腹的才华与勤奋扎实，兼之老板的赏识，自然对你刮目相看，喜欢你，愿意与你接近，也不免会给你力所能及的帮助。

在老板心目中是可以被委以重任的人才，在同事的心目中是有才华、让人喜欢的人，可谓前途一片光明，事业一帆风顺，家庭幸福美满，这样的人无疑是一个人人羡慕的成功之人。

不过这种成功与爱耍小聪明之人是绝对无缘的，他们也不会体会到这种为人做事的好处所在。

所以，如果你不想贻误自己，也想做一个成功之人的话，就千万不要去耍那些所谓的小聪明！

见好就收才是真聪明 凡事要见好就收，过于“聪明”，总想着自己可以得到再多一些的好处

之人，通常会落得到个到头来什么也得不到的结局。

这虽然是一个很浅显的道理，但在现实生活中，人们一旦面临实际行动时，却往往会忘记这一点，最后也就往往落得个一无所获。

有个人布置了一个捉火鸡的陷阱，他在一个大箱子的里面和外面撒了很多玉米粒，大箱子上有一道门，门上系了一根长绳子，他抓着绳子的另一端躲在暗处，等到火鸡一进入箱子，他就拉扯绳子，把门关上。

一会儿，火鸡陆陆续续走进箱子。

那人一边等，一边做着关梦：等有了12只火鸡，我就拉绳子。

10只卖了钱去买酒，还有两只留着自己烤着吃。

想着一边喝着酒一边吃着烤鸡的情形，他的口水就不由自主地流了下来。

不久，有12只火鸡啄着玉米粒进入了箱子，就在他要拉绳子的那一刻，一只火鸡溜了出来。

他想了想，决定还是等箱子里有12只火鸡后，再拉绳子。

然而。

就在他等第十二只火鸡的时候，又有两只火鸡跑出来了，于是他又决定等箱子里再有11只火鸡时，就拉绳子。

可是在他等待的时候，又有3只火鸡溜出来了。

最后，箱子里一只火鸡也没有了。

上边这位捉火鸡之人就明显是一个不懂得见好就收的人，总想着能一次逮住再多些的火鸡，没想到最后却让火鸡全部跑掉。

## <<做人不妨糊涂些>>

也许这个故事的可信度不高，但是现实生活中这类捉火鸡之人却绝对不在少数，这一点在股市等一些投资场合尤其多见。

这是为什么呢？

原来，投资者往往为了更多的利益，忽视了尽快止损的重要性。

当情况开始恶化时，他们却依然紧抱着收获更多利润的幻想，无法客观分析状况，以赌徒的心态，盲目坚守以致持续深陷，直至无法挽回。

所以，如果某个时机让你给撞上了，不要在“会有更好的机会”的期望中放弃它。

也许这个机会给你带来的东西没有你期望的多，可是只要你抓住了，那这些就是实实在在属于你的，总比你在空想的世界里得到全世界要强。

托罗是一家证券公司大客户部的一位经理，鉴于他以往优秀的业绩，他手上的几个“大户”都十分信任他。

经历了股市长期的风风雨雨后，托罗觉得很累了。

于是决定再狠狠地赚上一笔后，就辞职回去放松一下。

一切都如他预料的一样，股市很快涨到了他本来预备出手的那个数。

可这时托罗却犹豫了，他想现在股市的行情如此之旺，肯定能再涨一点，那么自己可以实现的愿望就多了。

于是，他决定再等一等。

结果，股市却又跌了，甚至跌到了他原来计算的那个数，可还是赚的，托罗觉得不甘心，他觉得还有反弹的机会，于是继续等……

结局让很多人痛苦，托罗也懊悔万分，可已经什么都不能弥补了。

取代他原有计划的是，他被公司解聘了，此外他还要面对那几个“大户”的愤怒。

时不待人，不要受那些所谓的“聪明”影响而放弃眼前唾手可得的每一个细小机会，到最后精明

得白了少年头，却什么也没有得到。

很多时候，平衡而知足的心态往往比精巧的分析更重要。

真希望你看了这则小故事后，能马上吃到你的“烤火鸡”。

东施效颦的聪明愚自己 东施效颦的故事大家都知道，东施不晓得什么是真正的美丽，单纯看到别人行为的效果就去效仿而不计自身条件，结果落得个众人耻笑的下场。

说起故事总是很简单的，人们也往往会在心里告诫自己不去做那样的蠢事，但是一时面临实际的利益时，人们往往会忘记这一点，仍然不免做出那种东施效颦的“聪明”事，结果当然也就可想而知了。

在古代阿拉伯，没有葱蒜之类的“稀罕”调味品。

有一个外国人，背着一袋大蒜辗转来到撒哈拉大沙漠的一个阿拉伯国家，把这一袋大蒜献给至高无上的国王。

国王品尝大蒜之后说，从来没有吃过这么好的调味品，于是回赠给他一袋他们国家所盛产的黄金。

……

## <<做人不妨糊涂些>>

### 编辑推荐

糊涂是大智若愚，是懂得进退之道，是一颗宽厚之心，是随机应变的智慧与谋略。其实糊涂并不难，关键是如何把握糊涂的尺度，这才是一门学问，一门智慧。人生贵在糊涂、乐在糊涂、成在糊涂。糊涂会带给你一种大智慧，让你获得一种前所未有的达观和从容。

<<做人不妨糊涂些>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>