第一图书网, tushu007.com

<<法律文书教程>>

图书基本信息

书名：<<法律文书教程>>

13位ISBN编号：9787503683114

10位ISBN编号：7503683112

出版时间：2008-7

出版时间：周道鸾 法律出版社 (2008-07出版)

作者：周道鸾

页数：298

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

本教材严格按照现行有效的法律文书格式撰写，全书共十二章，涉及侦查文书、检察文书、刑事裁判文书、民事裁判文书、行政裁判文书、国家赔偿文书、监狱文书、笔录、律师文书、仲裁文书和公证文书等十一大类文书。
《21世纪法学通用教材：法律文书教程》较好地贯彻了理论联系实际的原则，其显著特点是突出实用性和权威性。
首先，本教程由长期在司法实务部门从事法律文书研制的专家和长期在高等院校从事法律文书教学研究的学者共同担纲进行撰写。
其次，书中所用格式都是中央政法各部门或者相关机构制定和颁布的现行有效的法律文书格式（样式），不仅内容新，而且具有权威性。
再次，从满足学生对于实用知识的需求出发，除讲授法律文书必要的基础理论外，将重点放在每一种法律文书从首部、正文到尾部的具体制作上，每一章在正文中适当插有实例。
以加深学生对该文书的理解和适用。

作者简介

周道鸾，国家法官学院教授，中国法学会法律文书学研究会顾问。
曾任最高人民法院审判委员会委员、研究室主任，最高人民法院刑法修改小组负责人、诉讼文书修改领导小组副组长，最高人民法院咨询委员会委员兼秘书长。
对中国刑法学、民事诉讼法学和法律文书学有较深造诣。
著有《司法改革与司法实务探究》、《单行刑法与司法适用》、《中国法院刑事诉讼文书的改革与完善》、《民事裁判文书改革与实例评析》(第二版)等，主编《法律文书教程》(第二版)、《法律文书格式与实例点评》(第二版)、《民事诉讼法教程》(第二版)、《刑法罪名精释》(第三版)等，发表论文一百五十余篇。
2004年被《当代中国法学名家》组委会评选为“当代中国法学名家”。
享受国务院特殊津贴。
张泗汉国家法官学院教授。
曾任最高人民法院研究室副主任、中国法官协会研究部主任、中国写作协会司法行政文书研究会常务理事。
长期从事法律政策研究、教学和刑事审判工作，并参加了刑法和刑事诉讼法的修改工作，对中国刑法学、刑事诉讼法学和法律文书学有较深研究。
主编或合著作品二十余部，代表性作品有：《刑法的修改与适用》(主编之一)、《刑事诉讼法的修改与适用》(主编之一)、《六害案件法律实务》、《贪污贿赂罪的认定与处理》、《中国刑法教程》、《法律文书教程》、《司法文书写作教程》等，发表论文八十余篇。
享受国务院特殊津贴。
陈国庆最高人民检察院法律政策研究室主任，法学博士，中国法学会法律文书学研究会副会长。
著有《检察法律文书格式与实例》，副主编《检察法律文书制作与适用》等。
何昕最高人民法院法官，最高人民法院纪检组副组长。
合著《法律文书教程》(第二版)、《法律文书格式与实例点评》(第二版)等。
周水清公安部刑事侦查局办案指导处处长，中国法学会法律文书学研究会公安文书专业委员会副主任委员。
主编《公安机关刑事法律文书的制作与使用》等。

书籍目录

一、谈判概要1、谈判的含义2、现代经济社会离不开谈判3、谈判的基本程序自我评估测验试题一二、谈判理论1、博奕论与谈判2、公平理论与谈判3、"黑箱"理论4、信息论与谈判自我评估测验试题二三、谈判的基本原则1、谈判是双方的合作2、避免在立场上磋商问题3、提出互利选择4、区分人与问题５、坚持客观标准自我评估测验试题三四、谈判类型1、纵向谈判与横向谈判2、一对一谈判与小组谈判3、工程、技术、设备、服务、产品、资金谈判4、合同谈判与非合同谈判5、国际商务谈判与国内商务谈判自我评估测验试题四五、谈判的准备1、谈判人员准备2、谈判所需知识的积累和信息的搜集3、拟定谈判方案4、物质条件的准备自我评估测验试题五六、不同国家商人的谈判风格1、日本人的谈判风格2、美国人的谈判风格3、俄罗斯人的谈判风格4、欧洲人的谈判风格5、阿拉伯人的谈判风格6、拉美人的谈判风格自我评估测验试题六七、谈判策略1、互利型谈判策略2、对我方有利型的谈判策略3、讨价还价策略4、怎样识破谈判中的阴谋诡计自我评估测验试题七八、怎样排除谈判中的障碍1、打破僵局2、改变谈判中的劣势3、学会处理反对意见4、控制谈判气氛自我评估测验试题八九、谈判中的语言艺术1、谈判中的语言表达2、倾听对方的讲话3、成功地运用发问4、巧妙地回答对方的提问自我评估测验试题九十、谈判心理1、谈判的心理基础2、知觉在谈判中的作用3、谈判中的心理挫折4、谈判成功的心理素质自我评估测验试题十十一、个性与谈判1、谈判中的角色2、期望水平3、能力与谈判4、性格与谈判自我评估测验试题十一十二、谈判合同的履行1、签订合同应注意的事项2、谈判协议的鉴证和公证3、谈判协议的履行4、谈判协议的变更、解除、转让与纠纷处理自我评估测验试题十二附录　自我评估测验试题参考答案

章节摘录

搜查证是一种填空类文书，共两联，分为正本和存根两部分。
1．正本。
正本是侦查人员执行搜查时的法律凭证，由首部、正文和尾部三部分组成。
(1)首部。
首部包括文书标题(即已印制好的《×××公安局搜查证》）和发文字号。
这部分只需填写发文字号即可。
(2)正文。
正文应依次填写清楚执行人姓名、被搜查人住址和被搜查人姓名，不能有丝毫差错。
在“根据《中华人民共和国刑事诉讼法》第一百零九条之规定，兹派侦查人员”之后填写执行人姓名，“对”之后填写被搜查人姓名，搜查的对象根据搜查需要填人身、住宅、其他有关地方，然后是“进行搜查”。
(3)尾部。
尾部加盖公安局长的名章和公安机关印章，填写签发日期。
2．存根。
存档备查。
如需同时对同一被搜查人的几个地方进行搜查，则应把几个地点一一写明，对不同的被搜查人的几个地点进行搜查，要分别填写几张搜查证，以保证搜查活动的顺利进行。
执行搜查时，侦查人员应向被搜查人或其家属出示搜查证(不识字的，应向其宣读)，并令其在搜查证下端填宣布搜查的具体时间，即“本证已于×年×月×日×时向我宣布。
”并签名、盖章或捺手印。
如果被搜查人或其家属不在场或者拒绝签名、盖章及捺手印时，执行搜查的侦查人员应在搜查证上注明。

编辑推荐

《法律文书教程》不仅适用于大专院校经济专业作为教材或参考书书籍，同时也兼顾了广大实际工作者学习的需要，还可供政府、经济、外贸、工商管理人员和购销人员阅读。
作为一个普通读者，也可从中获得有益的启示。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com