

<<胡李商训>>

图书基本信息

书名：<<胡李商训>>

13位ISBN编号：9787504454430

10位ISBN编号：7504454435

出版时间：2005-10

出版时间：中国商业出版社

作者：李放，杨明著

页数：286

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<胡李商训>>

### 内容概要

小道理往往蕴含着大智慧，这些带有谚语、俚语和格言性的经商之道中浸润了中国传统商业智慧的精华。

如果你也掌握了这些道理，你就可能像他们一样获得成功，甚至于成为新的胡雪岩或李嘉诚。

胡雪岩、李嘉诚这些超级成功者，他们为什么会比别人看得远他们为什么比别人更有人格魅力？

他们为什么能站在成功顶峰？

这就是本书要揭开的鲜为人知的秘密。

## <<胡李商训>>

### 作者简介

李放，我国著名创新思维学者、创商教育专家、心理咨询专家。

1987年南开大学本科毕业，1994年东北师范大学硕士研究生毕业。

毕业后曾任职于光明日报社。

现为北京奥博（OPEN）开放人脑训练中心首席培训师。

李放还是中国创造学会会员、北京创造学会理事、北京市教育学会创造教育研究会常务理事、中国现代企业文化研究会常务理事兼副秘书长。

近年来，他潜心于人类大脑思维潜能开发的研究，并且，取得了令人瞩目的突破性成果。

李放认为，思维与人生成败的关系十分密切，经过潜心研究后他独自提出了创商（CQ）、思维诊所和“二”理论（2=1）等一系列理论，建立了小国第一家思维诊所——奥博（OPEN）开放大脑训练中心。

近期，由李放主编的《开放大脑核心训练丛书》已经出版。

新华社、人民日报、经济日报、搜狐网等20余家权威媒体对他的理论进行了报道，取得了较为广泛的社会反响。

## 书籍目录

序言第一章 行我所言，勿言我所行人心是杆秤，斤两称得明要想生意好，信誉是个宝金钱易得，信誉难买买公平，童叟无欺办店最宝贵的是信誉顾客是上帝，诚实好经营买卖争毫厘，仁义让天下以诚待人，讲究信誉商人买卖，赚钱为赢行我所言，勿言我所行“老实”是做生意之“本”崩口人忌崩口碗船到江心补漏迟你有我有，就是朋友读万卷书不如行万里路学会凡事必问为什么留心留意周围有用事会说的两头瞒，不会说的两头传一年学不熟，十年丢不生第二章 刀要石磨，人要事磨吃柿子拣软的捏狗咬破衣人，狗眼看人低木偶不会自己跳，幕后必有操纵人没有三两三，不敢上梁山吃得苦中苦，方为人上人吃一堑，长一智天上下雨地下滑，自己跌倒自己爬人赚钱慢，钱滚钱快算盘打得精，裤子改背心破船多揽载，劣马不停蹄只怕懒惰不耕，哪怕黄土不走大处不算小处算，一屁股送了八斤半食莫计粮，行莫计程一个馒头也得蒸熟吃一块钱，能打几个钉勤快勤快，有饭有菜良田万顷，日食一升一天省一把，三年买匹马第三章 学商全靠自用功，市场就是领路人多花不如少实，广种不如实收嫌货才是买货人省了盐，酸了酱墨守成规，事业难成树立形象，营造品牌望高招客，悬帜卖货十万银子做百万的生意价要好货要真，酒要好坛要新人硬不如货硬，货硬全靠细功做点赔钱买卖，店里生意更好伟大成功源于一流的服务好的商品更需好的销售“服务”是“资本”，经商莫忘记待人有礼，生意兴隆生意就怕话不到笑脸迎人，和气生财拳头不打笑脸人投其所好，对症下药人离乡贱，物离乡贵明码标价，好买好卖第四章 海水涨潮吃鲜，海水落潮吃盐学遍百市方懂经营要想生意好，多学太史公猗顿致富，产销合一买卖自有大学问，经商全靠自用功产品价高客难留生意不跑不行海水涨潮吃鲜，海水落潮吃盐货好不用多吆喝，善出奇招买卖兴货不停，利自生旱则资舟，水则资车猪多肉贱，柴少草贵一本，二店，三和气第五章 生意无大小，经营是个宝王婆卖瓜，自卖自夸一声叫卖，十里客来一分广告十分利强龙不压地头蛇招朋引友，狐假虎威一招鲜，吃遍天贵中看贱，贱中看贵一个好货三个抢物稀为贵，货奇无价一寸光阴一寸金，一份生意一份利刻薄不赚钱，忠厚不折本一桩生意，七分服务行高招远客，德高有善邻第六章 信息是资源，行情是财富三条路不妨选择走中间宁食开眉粥，不吃愁眉饭口是风，笔是踪，言必信，行必果路上行人口似碑人口快如风，谣言止于智者信息是资源，行情是财富经营不离信息，市场不离反馈人情就是商情天下未热我先暑，万人未冷我先寒出门观风向，买卖看对象事密则成，货独则畅小的吃拳头，大的吃馒头匠不由东，不成功客人不断行家，女儿不断娘家行大欺客，客大欺行第七章 一头牛是放，一群牛也是放王不出头谁做主屋大不扫边，锅大不洗缘兼听则明，偏听则暗慈不掌兵，义不掌财一笔划不了，二笔不够划忙家不会，会家不忙宜从大处落墨，莫向针处削头有福的不用忙，没福的跑断肠经营靠管理，管理促经营一枝摇，百枝动一马不行百马忧两人养马瘦，两人养船漏不必凡事亲力亲为第八章 长江不择细流，有容海纳百川人才是资本，知识是财富欲想店进财，先要得人才上人不好，下人不要不可以人而滥位死店活人开，经营靠用人南山戴帽，长工睡觉人才战略，教育为本自疑不信任，自信不疑人地要亲耕，子要亲生张公吃酒李公醉毛蟹无脚勿行相搂跌不过田埂第九章 抢占有利地形，进出两家方便得时勿怠，时不再来选定目标，抓住机遇审时度势，抢占先机一羽示风向，一草示水流七次量衣一次裁运去黄金成铁，时来顽铁生光迟来三日马家妇弱者等待时机，强者创造时机以变应变，适者生存培养先见之明，具有超常洞察力抢占有利地形，进出两家方便四两拨千斤，小蛇吞大象一分生意三分险若要发，险边插宁可少赚，不涉大险宁走十步远，不走一步险时世善变，经商要“变”富队冷却求第十章 兔毫无伤劣，弄管有巧拙有智无智，看操吴扫地惶惶常不足，懵懵做公卿丈八灯台照远不照近兔毫无伤劣，弄管有巧拙精于谋划，处事圆滑钱眼里斗智，智莫大焉有退有进，能攻能守事先摸底，更有胜算顺手牵羊，一举多得将错就错，适时转化自我约束，有效竞争祸福相倚，因祸得福稳健中求发展，发展中有稳健第十一章 亲戚不共财，共财断往来办酒不难请客难，请客不难款客难炉灶无情口无情实话驳不倒，谎话怕追考帮理不帮亲，帮事为帮亲久住令人贱，频来亲亦疏亲人论辈，友人论岁黄金铺地，老少折腰进店能饮杜康酒，入座可品陆羽茶三十而立，四十而不惑千穿万穿，马屁不穿爹有不如娘有，娘有不如老婆有偶然犯错叫做过，立心犯法叫做恶事大事小，见面就了听话听因，吃菜吃心劈柴要找小伙子，问路要问老头子小船歌在大船边，三日不要买油盐穷生虱子富生疮荒地无人耕，耕起有人争恶婆娘上灶，吓得瓢跑刀跳看人挑担不吃力，自上肩架嘴要歪前人撒沙子，后人迷了眼人要长交，账要短结立着放债，跪着讨债人情逼似债，头顶锅儿卖一斗米养个恩人，一石米养个仇人



<<胡李商训>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>