

<<犹太人商道>>

图书基本信息

书名：<<犹太人商道>>

13位ISBN编号：9787504458773

10位ISBN编号：7504458775

出版时间：2007-07

出版时间：中国商业

作者：孙瑞

页数：267

字数：195000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<犹太人商道>>

### 内容概要

把物品出售给需要物品的人不叫经商，把商品出售给不需要物品的人才叫经商；人类的智慧在犹太人的脑袋里，犹太人的智慧在《塔木德》里；世界的钱全在美国人的口袋里，而美国人的钱却在犹太人的口袋里。

不了解犹太人，就不了解世界；金钱对犹太人来说，有钱就可以获得尊严、就可以获得地位，可以拥有令人羡慕的生活方式以及人们的恭维，还可以拥有发言权。

## <<犹太人商道>>

### 书籍目录

#### 前言

- 1、拥有富翁一样的思维
  - 金钱是上帝的阳光
  - 诚实无欺是经商的根本
  - 天下金子都是同一种颜色
  - 时间就是金钱
  - 双鸟在林，不如一鸟在手
  - 善于创新，思考致富
  - 财富只属于有准备的人
  - 艰难困苦，玉汝于成
  - 一元钱也不嫌少
  - 勤奋进取，做自己家族的创始人
- 2、君子爱财，取之有道
  - 犹太人的眼里，遍地都是黄金
  - 一诺千金，恪守契约
  - 与其薄利多销，不如厚利适销
  - 经营风险，险中求财
  - 男人挣钱，女人花钱
  - 商以民为本，民以食为天
  - 以善为本，乐善好施
  - 厚待手下，构建和谐劳资关系
  - 无本万利，空手套白狼
  - 找到工作的重点
- 3、精明务实，工于心计
  - 机智灵活，崇尚变通
  - 合作共赢，有钱大家赚
  - 好风凭借力，送我上青天
  - 善用规则，投机钻营
  - 站在对方的角度上思考
  - 以柔克刚，和气生财
  - 亲兄弟，明算账
  - 打破陈规，反弹琵琶
- 4、舌战商场攻守之道
  - 未雨绸缪，做好准备
  - 选择最佳谈判时机
  - 讨价还价，得理不饶人
  - 软硬兼施，把握谈判的主动权
- 5、有钱不置半年闲
  - 钱滚钱，利滚利
  - 盘活数字游戏
  - 开源节流，精打细算
- 6、腹有诗书气自华
  - 知识是一生的财富
  - 智慧是财富的源泉
  - 魔鬼藏在细节中

<<犹太人商道>>

拥有信息等于拥有金钱

<<犹太人商道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>