

<<撞到南墙才明白的职场潜规则>>

图书基本信息

书名：<<撞到南墙才明白的职场潜规则>>

13位ISBN编号：9787504469144

10位ISBN编号：7504469149

出版时间：2010-10

出版时间：泓露沛霖 中国商业出版社 (2010-10出版)

作者：泓露沛霖

页数：267

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<撞到南墙才明白的职场潜规则>>

### 前言

都说职场如战场，要想在其中谋得发展，就必须深刻地掌握它的游戏规则。

只有读懂游戏规则的人才能活得自由自在，才能游刃有余，左右逢源。

职场是人生的一个重要环节，所以无论你是职场新人，还是高层管理者；无论你是外企白领，还是国企领导，都是职场这段人生的主角。

有些规则，知道总比不知道好，因为这就是生活。

我们无法以身试险，遍尝所有的潜规则，但却可以通过阅读他人的故事，结合自己的经历与再观察，让隐形的游戏规则了然于胸，然后巧妙地运用，达到成功的目的。

这就是《撞到南墙才明白的职场潜规则》一书要送给所有职场人的一份礼物。

职场中没有绝对的公平，甚至有些有能力的人常常被压制和排挤，而灵活多变、精于世故的人，虽然没什么过人的才能和出色的业绩，却能平步青云，成了自己的顶头上司；有业绩的人常常得不到奖励，而与上司关系亲密的人却好运连连……职场中的很多事情就是这样，看似想不通，但如果你仔细琢磨，往往又能豁然开朗人们常说的职场潜规则不是指企业的明文规定，而是其背后隐藏的一套不明说的规矩，一种可以称为内部章程的东西。

就职场而言，潜规则暗示了一个企业的潜在文化和行事规则，它像“一只看不见的手”，影响着每一个职场人士。

掌握职场潜规则不仅能趋利避害，甚至还能好风借力，助你走过事业的瓶颈期，透过现象看本质，找出最佳方案。

这也正是本书的精要所在。

## <<撞到南墙才明白的职场潜规则>>

### 内容概要

俗话说：工欲善其事，必先利其器。

要想在职场中游刃有余，就必须先悟透职场玄机，只有悟透职场玄机，才能做到知己知彼，运筹帷幄，从而决胜职场。

所谓的职场玄机也就是职场潜规则，它就像平静河面下涌动的暗流，熟谙此道的人会如鱼得水、左右逢源。

潜规则往往是只可意会不可言传的，它需要人们在不断的“试错”中逐步地摸索，在反复的失败、碰壁和“尝到甜头”中适应并认同。

真正的智者会让自己在“潜规则”与“显规则”中找到一个平衡的黄金点，使个人的事业长驱猛进。

读懂潜规则并不难，关键在于如何灵活地运用在实际工作中，并将其发挥到最佳效果。

《撞到南墙才明白的职场潜规则》就带你研究职场潜规则，建立正确而有效的博弈法则，让你在职场中如鱼得水、步步高升。

## <<撞到南墙才明白的职场潜规则>>

### 书籍目录

第一章 不揣测领导的心思1.不做领导的“心腹”2.别替上司做主张3.不要与上司走得太近4.有技巧地拍领导“马屁”5.为上司预留足够的指导空间6.不可小瞧“二把手”7.与上司相处，不要锋芒毕露8.越级报告是大忌9.对上司要表达你的忠诚第二章 与同事和睦相处1.有功劳大家齐分享2.不和同事有金钱往来3.要看到每个人的优点4.单打独斗成不了气候5.不和别人讨论领导是非6.话别说得太满7.不能和同事走得太近8.贪占小便宜必吃大亏9.不在同事中寻找恋人第三章 当心办公室里的小人1.办公室里的“小人族”2.成为办公室里的明星3.不要相信办公室友谊4.在心中将不同的脸谱勾勒成一张表格5.职场成功者与失意者的画像6.办公室里的“红灯族”7.巧妙识破告密者8.认清办公室里的敌人和朋友9.办公室里的“马屁精”第四章 做一个好领导的“潜规则”1.睁一只眼，闭一只眼2.不要轻易占下属便宜3.善待下属是一本万利的感情投资4.领导力源于人格魅力5.不要忽视“小人物”6.给下属留面子7.不时给下属尝尝甜头8.适时树立自己的威信9.亲民也有度10.懂得承担责任才可做领导第五章 让自己保持清醒的头脑1.原则不是死的2.一鸟在手，胜过十鸟在林3.做好每一件小事才可成就大事4.只有懂得刹车，才懂得如何加速5.过去的荣辱只能代表过去6.派系斗争，你没有逃避的选择7.薪水是挣来的，也是谈来的8.两点之间直线距离未必最短9.不要在最不经意的小地方跌倒第六章 转变消极态度1.敬业才能立业2.没有危机感是最大的危机3.让自己成为难以替代的人4.成功需要推销自己5.细节决定成败6.小事糊涂大事精明7.不要只做吩咐你的事8.别拿制度当儿戏9.苦劳是无效的消耗10.尽量少说“不知道”第七章 主动向管理层迈进1.实力比运气更可靠2.最大的竞争对手是自己3.不要在职场生涯中留下污点4.往上爬的时候，一定要保持梯子的清洁5.怀才不遇多半是自己造成的6.你的上司可能会形成阻力7.争就是不争，不争就是争8.没有人是不可替代的9.小心升职陷阱10.想什么都不干，就必须坐得高11.读懂上司话中引申的含义12.业绩并非升职的唯一关键指标13.让自己融入团队中第八章 开拓职场人生1.成功不是少数人的游戏2.停止空谈的梦想，立即尝试行动3.今天的选择决定了你的未来4.经验比薪水和职位更重要5.创造一个属于自己的平台6.只为成功找方法，不为失败找借口7.把事情处理在今天8.关注工作以外的成功

## <<撞到南墙才明白的职场潜规则>>

### 章节摘录

“心腹”两个字在现代汉语词典中的解释是这样的：一是亲信的(人)，二是藏在心里轻易不对人说的(话)。

能成为别人心腹之人，想必掌握着其人心腹之话。

在职场，这是一种幸运，也是一种危险。

为什么这样说呢？领导人都希望有个可以助自己一臂之力的人，因为单凭自己的能力，很难向上延伸，而心腹却可以帮自己打理很多事情。

可江湖上也流传着这么一句话：知道得越多，“死”得就越快。

“心腹”因为了解的太多，所以在领导人顺利爬高之后，心腹也就成了大患！“心腹”的结局古人云：“夫为将者，必有腹心、耳目、爪牙。”

每个做领导的在攀升之前都会先为自己找个“心腹”，与其说是心腹，倒不如说是垫背的。

此人通常会受到领导者的重用，而且还能从中得到很多好处。

但是当领导者顺利走上自己的轨道之后，“心腹”的利用价值也就没有了。

而且为了掩人耳目，领导者还会找种种理由将其“驱逐出境”。

小王是一个刚毕业的大学生，他初进这家灯具公司的时候，被经理安排给张主管当助理。

小王的工作经验虽然不足，但他很聪明，学习能力也强，遇事善于思考，不懂就问。

张主管从来不将他当“菜鸟”一样呼来唤去，反而处处关照，传授业务知识也毫无保留。

小王在心里暗自庆幸，自己遇到了一位贵人，他打心眼儿里对张主管充满了感激之情。

对于一个公司而言，一个很认真工作的经理肯定是一件好事，可是，如果过于认真的话，那么就会出问题了。

管理者最重要的就是要学会用人，要知人所长，并用人所长，而不是鸡蛋里挑骨头。

张前跳槽到了一家公司做经理，他很珍惜这个工作，很想在这个公司做出成绩来。

于是，他对待工作比以前更认真了，对下属的要求也很严。

张前是个眼里揉不得沙子的人，属下一个小小的错误，他都不放过。

李刚在公司已经工作一年半了，他的计算机能力真的很强，一般的电脑故障，他都搞得定。

李刚的谈判能力也是有目共睹的，公司有很多大单子，都是李刚出面搞定的。

可是，李刚却有一个缺点，就是上班的时候喜欢开小差，钻空子玩会儿游戏，有时还迟到。

对于此事，张前发现一次就会当场批评李刚一次。

可是，张前越是批评，李刚越是大胆。

终于，有一天，张前实在是忍无可忍了，他极其愤怒地说：“不想做了，就滚，不要以为自己签了几个大单就有什么了不起了，公司缺了你也并没有什么大不了的。”

李刚早就对张前有意见了，再听他这么一说，在气头上的他说：“老子早就不想干了，离开了这里，我照样可以活。”

说完，李刚甩门而去。

## <<撞到南墙才明白的职场潜规则>>

### 编辑推荐

《撞到南墙才明白的职场潜规则》：你还在为同事之间的相处而头痛吗？  
你还在为不明白领导的暗示而苦恼？

读懂职场潜规则，让你摆脱平庸，平步青云。

潜规则一：时刻保持清醒的头脑潜规则二：看清职场的不同面孔潜规则三：不要揣测领导的心思潜规则四：同事之间要和睦相处潜规则五：让自己向管理层迈进潜规则六：改变消极的工作态度潜规则七：善待下属便是好领导潜规则八：刷新自己的职场人生

<<撞到南墙才明白的职场潜规则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>