

<<人性的弱点>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点>>

13位ISBN编号：9787504471437

10位ISBN编号：7504471437

出版时间：2011-1

出版时间：中国商业出版社

作者：（美）卡耐基 著，林染 编译

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的弱点>>

内容概要

卡耐基一生致力于人际关系研究，运用心理学和社会学知识，对人类共同的心理特点进行探索和分析，开创并发展出一套独特的，适应于为人处世、商业营销、政治外交等各种场合的交际规则。这些行为准则指导了万千读者，使人从中汲取力量，从而改变和创新了人的社会生存环境。在今天这个竞争激烈的社会，卡耐基的思想和见解显得更加深刻和实用，更能指导千百万人改变思想，完善行为，走上成功之路。

<<人性的弱点>>

作者简介

戴尔·卡耐基(Dale Carnegie)。

被誉为是20世纪最伟大的心理学导师，现代人际关系学的奠基人。

其在1936年出版的《人性的弱点》，刚一上市就风靡全球。

先后被译成几十种文字，影响了20世纪的几代人——不仅有名星巨商、各界领袖。

也有军政要人、内阁成员，甚至还有总统。

《人性的弱点》一书60年多年来一直被人们视为社交心理和沟通技巧的“圣经”，被誉为“人类出版史上的奇迹。”

<<人性的弱点>>

书籍目录

你能成功地影响他人吗——译者序《人性的弱点》原著序——戴尔·卡耐基如何从这本书里获得最大效益——戴尔·卡耐基第一篇 与人相处的基本技巧 1. 永远不要尖锐地斥责他人 2. 渴求被人重视的欲望 3. 发自真心地赞美他人 4. 人们最关心的是他自己 提要：与人相处的基本技巧第二篇 如何让自己处处受到欢迎 1. 真诚地对他人发生兴趣 2. 微笑，融化心理抗拒的阳光 3. 都认为自己的名字很重要 4. 谈论他人最感兴趣的话题 5. 用喜欢来换喜欢 6. 做一个善于倾听的人 提要：处处受欢迎的技巧第三篇 如何赢得他人的认同 1. 能不争论就不争论 2. 永远别指责对方是错的 3. 自己先责备自己 4. 友善会孕育友善 5. 站在对方的位子去思考 6. 充分理解对方的感觉 提要：赢得他人认同的规则第四篇 如何改变他人的观点 1. 强调彼此一致的共同点 2. 给别人多说话的机会 3. 让他相信“主意是他的” 4. 急于称赞，迟于寻错 5. 鼓励更易使人改正错误 6. 含蓄地指出他人的过错 7. 先责己，后责人 提要：改变他人观点的规则第五篇 如何获得他人的好感 1. 被容纳是人心理的渴望 2. 他人的自尊心与你的一样第六篇 如何激励他人的行为第七篇 如何让你的家庭更美满

<<人性的弱点>>

章节摘录

版权页：福尔接着利用职权，命令美国海军陆战队进驻该地区，把那些竞争者赶走，因为他们的油井正吮吸着切包特的财富。

保留地上那些竞争者，在枪杆、刺刀下被赶走了。

可是他们不甘心，上诉法庭，揭发了切包特的舞弊案。

这件事发生后，影响之恶劣几乎毁掉了哈丁总统的威信。

全国一片哗然，一致谴责，致使共和党几乎垮台，而福尔也被判入狱。

福尔被斥责得真是焦头烂额——在政府官员中，很少有人被这样谴责过！

他后悔了吗？

不，根本没有！

那是在几年后，美国总统胡佛在一次公共讲演中暗示，哈丁总统的死是由于神经的刺激和心里的忧郁，因为有一个朋友曾经出卖了他。

当时福尔的妻子也在座，听到这话后她立刻从座位上跳了起来。

她失声痛哭，还紧紧地握住了拳头。

她大声说：“什么？”

哈丁是被福尔出卖的吗？

不，我的丈夫福尔从没有辜负过任何人。

即使这间屋子里堆满了黄金，也不能诱惑我丈夫做坏事。

他是被别人所拖累而走向刑场，被钉在十字架上的。

”以上的情形你可以看到，批评是没有用的，因为它会使人增加一层防御，而竭力地为自己辩护。

批评还是危险的，它会伤害了一个人自尊和自重的感觉，并激起他们的反抗。

你应该明白，人类的天性是做错了事只会责备别人，而绝不会责备自己，我们每个人都是如此。

所以当你我想要批评别人的时候就想想休斯、卡邦、克劳雷这些人。

批评就像饲养的鸽子，它们永远会飞回家的。

我们需要了解的是，我们要纠正或谴责的人，他会为自己辩护，而反过来谴责我们的。

就像温和的塔夫特，他也会这样说：“我不知道怎么做，才能和我所已做的不同。”

”1865年4月15日，星期六的早晨，林肯躺在一家简陋的公寓卧室中，这家公寓就在他遭到袭击的福特剧院的对面。

林肯的瘦长身躯躺在一张短短的而不结实的床上，靠床的墙壁上，挂着一幅“马群”油画的复制品，一盏煤油灯散发出幽暗、淡淡的光亮。

在林肯的弥留之际，陆军部长斯坦顿说：“躺在那里的是世界上最完美无瑕的元首。”

”林肯待人成功的秘诀是什么？

我曾花费了10年左右的时间，研究林肯的一生，同时我也耗费了整整3年的时间，编写了一部有关林肯的书，我将这本书的书名定为《尚不为人知的那个林肯》。

<<人性的弱点>>

编辑推荐

《人性的弱点(最新全译本)》：如何才能有效影响他人，人类出版第三大畅销书系，全球销量超过1000万册。

<<人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>