

<<全能销售王子施文彬>>

图书基本信息

书名：<<全能销售王子施文彬>>

13位ISBN编号：9787504475046

10位ISBN编号：7504475041

出版时间：2012-1

出版时间：中国商业

作者：施文彬//韩娜

页数：200

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<全能销售王子施文彬>>

前言

从“青蛙”变“王子”不是童话 2008年年底的一天，上海一家豪华大酒店中，某培训公司正在举办销售团队的年度总业绩颁奖晚会，台上西装革履的主持人满腔热忱，进行着颁奖前的热场。

主持人调动起了在场所有人的喜悦情绪，与大家互动着。

开场不久，晚会就步入了高潮阶段，主持人开始——宣布公司年底业绩入围的人员名单：第三名……第二名……最后主持人以最高昂的声音宣布：个人组总冠军——施文彬。

在众人的欢呼与热烈的掌声中，施文彬在众人的簇拥下，在欢呼声、掌声中跑上了领奖台。

站在台上领奖时，施文彬的脸上除了难以抑制的胜利喜悦之外，还有一丝辛酸与一份坚定……当主持人把奖杯交到施文彬手上时，文彬的笑容背后还透露出了一份成熟、一份他特有的真诚。

这是一个多么来之不易的奖杯，一个男孩身带600元钱闯上海，短短的23天，施文彬就创造了个人收入翻180倍的奇迹，而且他不仅仅拿到了公司的业绩冠军，更让人震惊的是，短短的23天，施文彬又令人意外地创造了刷新亚洲培训界最高单价销售纪录的另一个奇迹！

或许，在人们的眼中只会看到奖台上冠军的辉煌，但是又有多少人能够真正领悟到冠军背后的付出与辛酸呢？

是的，英雄不问出处，看似平凡的人往往会成为奇迹的最终创造者。

2010年1月的一天，又是一个令人激动的日子，施文彬与朋友一起辅导协助的销售团队，收获了第一个团队冠军。

虽然没有“举国欢庆”的盛大喝彩，但是当施文彬看着每一位团队成员脸上打破纪录时那份荣光与微笑的时候，他深深地感受到了帮助别人是一种幸福，这种幸福感远远比自己取得成绩时的喜悦更加长久。

这一次是施文彬进入教育培训行业后打破的第二个纪录，而后，他与团队成员持续不断地努力和拼搏，连续拿下了6个月的团队冠军，刷新了109家公司的团队销售纪录！

…… 2010年11月，在亚洲销售女神徐鹤宁老师的生日晚宴上，徐鹤宁老师与亚洲成功学权威陈安之老师赞扬文彬说：“文彬，全能销售王子非你莫属！”

” 是的，在中国教育培训界，个人业绩做得好的人有很多，会带领团队的人也有很多，但是，个人业绩做得好，带领团队又非常棒的人，真的是屈指可数。

施文彬超强的个人销售能力及带团队的能力，得到了业界很多老师的称赞。

也正是因为如此，大家都称他为培训界成长速度最快的十大演说家之一、亚洲全能销售王子！

当然，所有的成绩、所有的认可、所有的称赞，都需要付出不懈的努力，用一点一滴的汗水方能换来。

施文彬也不例外。

那么，我们的主人公——施文彬，又是怎样冲破种种困难、攻克层层难关，在实战中获得如此殊荣的呢？

接下来，就让我们一同走进在实战中快速成长起来的施文彬的销售传奇故事吧……

<<全能销售王子施文彬>>

内容概要

本书是一本写给销售人员、企业总裁的书；一个任何人看了都会被激发潜能“青蛙”变“王子”的创业传奇；一个顶尖销售员23天迅速倍增业绩180倍的销售实战故事；如果你是一位企业老板，翻开《全能销售王子施文彬》，你可以看到如何打造最强销售大军，公司倍增业绩的经典案例；如果你是一名公司高管，翻开这本书，你可以看到如何带领团队刷新109家公司团队销售纪录的实战经验；如果你是一名销售人员，翻开《全能销售王子施文彬》，你可以学到最顶尖的销售技巧及迅速提高业绩的销售话术及销售信念；如果你是一个渴望成功，却又无门可入的年轻人，翻开《全能销售王子施文彬》，你会找到人生的方向，发现原来成功也可以这样简单；如果你准备创业，或正在创业的路上，翻开《全能销售王子施文彬》，你可以看到一个出身平凡的青年白手起家，一叠白纸创办公司的真实成长经历；无论任何人，只要能领悟书中的智慧，将书中的销售方法融会贯通，哪怕只是一点，你的人生、事业、工作将立刻发生转变……

<<全能销售王子施文彬>>

作者简介

施文彬，大成国际教育集团总裁，亚洲大成智慧商学院创办人，被业界誉为“亚洲全能销售主子”，皇马国际体育用品终身顾问及品牌形象代言人。

施文彬，曾是出生贫困山村的乡下青年。

从每月收入450元钱的酒店服务员，到公司总裁；从摆地摊被女朋友抛弃，到“收钱为王销售系统”创办人；从自卑内向、害怕讲话，到超级演说家；从朋友见了就躲，怕他借钱的穷小子，到用一叠白纸创建公司……他用实际行动向人们诠释了--一切皆有可能！他有着充满传奇色彩的个人成长历程，他被誉为亚洲新生代成长最快的演说家之一，每年受众达数十万人。

他仅在过去几年内就投资超过一百万元人民币，向众多各领域的世界顶尖大师学习。

他被邀至香港、新加坡、马来西亚、深圳、成都、北京、上海、苏州、江西、湖南、唐山、厦门、福州、三亚、大连、西安、沈阳、南京、云南、贵阳、重庆等地进行演说。他被业界誉为“高单价商品销售第一人”、“最杰出的商业领袖”和“企业实战教练”。他的人生使命是：一、帮助更多人学会销售.实践销售，改变命运，开启成功密码、燃烧创业梦想。

二，帮助中国企业打造可持续获利的业务系统，为中华民族的伟大复兴贡献力最。

<<全能销售王子施文彬>>

书籍目录

致读者：谁来为你的梦想埋单？

引言：从“青蛙”变“王子”不是童话

第一辑 贫穷给了他更强的斗志

山里孩子的“梦想”

长辈眼中“没前途”的孩子

校园里的第一次“推销”

半个月，赚够了半年的生活费

赔不起顾客“一件衣服”的传菜员

一本书，让他找到了方向

第二辑 销售是改变他命运的惟一出路

被逼出来的业绩第一

摆地摊的日子

自杀，真的可以结束一切吗

小出料工被调到了大家羡慕的“业务部”

初进业务部

“攻克”部长

“单枪匹马”闯温州

梦中的大上海

一个将自己逼上“绝路”的疯狂决定

一堂让他彻底被激励的课程

第三辑 上海滩的奇迹变身

600元上海寻梦

打破公司的电话邀约纪录

麦当劳、青葱炒饭、自来水

出租车司机眼中的“乞丐”

连警察都要成交的“疯小子”

被客户掐着脖子，也决不放弃

一不小心，打破亚洲最高单价课程销售纪录

从身无分文到月入10万

一个“女孩”给他的震撼

与朋友的碰撞，让他的使命彻底燃烧

刷新109家公司的团队销售纪录

第四辑 飞跃成长的“全能销售王子”

人生的第一场演讲，他是坐着讲的

“东方明珠”带给他的启发

向世界级大师学习

两个小时，95人的课堂，他与74人成交

实战中最有效的一线销售课程

帮助更多的人成功才是真正的成功

案例1：3天签下157万元的订单

案例2：一天内，成交22.5万元

案例3：一个技巧，让她一口气签下三个大单

案例4：两个小时，成交12000元

案例5：一次游戏，让他100%突破了内心的恐惧

<<全能销售王子施文彬>>

案例6：一堂课，帮助他人生定位、职业定位

案例7：一堂课的学习，让他公司的业绩超过了
前面3个月的总和

后记一下一个10年，他拿来做什么？

后记二 致施文彬

后记三 致谢

编撰手记

<<全能销售王子施文彬>>

章节摘录

长辈眼中“没前途”的孩子 虽然梦想着走出大山，但这终究是梦，年幼时的文彬不会立刻有这样的机会。

对于他而言，要想实现自己的梦想，惟一的出路就是读书。

因为只有学习成绩好，才可以到城市的学校里读书，才能走出大山、走进城市。

文彬的爸爸、妈妈也非常清楚，惟有让文彬好好学习，自己的儿子将来才会有出息，不用像他们一样一辈子都生活在农村。

在文彬的记忆中，有好长一段时间，爸爸在每日三餐的时候每每都要对文彬说：“儿子，你一定要好好读书，考上大学光耀门楣！”

这些话一直说到文彬读完小学。

爸爸渴望文彬能有出息，文彬懂得爸爸的意思，可是，无论爸爸怎么说，文彬都无法爱上读书。

原因并不是他学习不好，也不是他不爱学习，而是他再也不想看到父母因为供自己读书，四处借钱，每天拼命干活的情景。

他想尽早独立起来，减轻父母的压力，让家里的生活过得好一些。

文彬从小就是一个懂事的孩子，他知道家里生活困难，父母为了供他和弟弟妹妹读书付出了太多的辛苦，他不想让父母再继续受苦了。

那一年，快要过春节了，整个村子里洋溢着节日的气息，每家每户都在为过年准备着年货，小孩子们提前相互炫耀着新衣服，每个家庭似乎都其乐融融，开心并且幸福着。

可是，在文彬的家里，却是另一番情景，家里没有钱办年货，没有钱给孩子们添新衣。

爸爸、妈妈为了供文彬和弟弟妹妹读书，欠下了很多外债，临近年底了，债主来到文彬的家里要债，可家里没钱还，债主拎着文彬爸爸的衣领，狠狠地把他按在墙角，大声叫嚷着逼债。

一旁的文彬，看着被债主按在墙角的爸爸那无助的表情，心里如刀绞一般，他心疼爸爸，可是，他又没有任何办法来帮助爸爸承担这一切。

他真想冲过去一把把那个债主推开，把爸爸扶起来，可是，他知道自己不能那样做，因为欠人家的钱，没有理，只好忍着。

也就是从那一刻，文彬在心里暗暗地做出一个决定：“我一定要赚钱，要赚很多钱，我再也不要让爸爸因为没有钱还债而被别人欺负！”

爸爸因为欠债被债主逼债，而妈妈为了节省家里的开支，一分钱都要掰开来用。

令文彬印象最深的是，每逢冬天，妈妈都会抱着全家人的脏衣服，到冰冷的泉水里去洗，每次洗完衣服后，妈妈的双手都会被冻得通红。

每次看到妈妈这么辛苦，文彬都会想：“有一天，我也要妈妈和邻居们一样，用洗衣机洗衣服，再也不要让她的双手去沾那冰冷的泉水！”

还有，等自己赚了钱，一定要让家里也有电视机看！

那时的文彬，做梦都想成为一个有钱人。

但是拥有这个梦想的文彬，根本不清楚成为有钱人到底是怎样的概念，到底有多少钱才算是有钱人。

他一心想要去城市里赚钱，满脑子都是改变家里生活的想法，根本听不进去爸爸的话，也没有太多心思去读书、学习。

也正是因为如此，文彬的学习成绩开始慢慢下滑。

面对学习成绩慢慢变坏、平时不喜欢讲话的文彬，村子里的长辈们一见到文彬，就会议论纷纷，他们说文彬是个“没前途”的孩子，将来肯定没什么出息。

有好长一段时间，这些长辈们，居然把“没前途”作为了见到文彬时的口头禅，而面对长辈们的议论，文彬不会顶嘴，他也不会多说一句话。

因为他心里非常清楚，要想让那些看不起自己的人不再议论，惟一的办法就是让自己成为有钱人，让父母过上富裕的生活，让他们对自己另眼相看。

虽然文彬的学习成绩并不理想，但是，父母并没有放弃文彬，他们依然相信自己的儿子一定能有所作为，他们仍旧每天拼命地干活，用一滴滴汗水换来的钱供文彬读书。

<<全能销售王子施文彬>>

时钟不停地转动着，在文彬居住的这个小山村里，太阳升起、落下，升起再落下，日子就这样一天天地过去。

而在文彬的内心深处，却始终潜藏着走出大山的强烈愿望，在他的世界里，每次日出，都充满了无限希望，因为他知道，自己正在长大，正朝着目标一步步迈进……终于，机会临近了，文彬要升高中了，他可以实现自己的愿望了——到城里的学校去读书，去完成自己渴望已久的目标！

韩娜感言 生在贫穷与落后的环境中并不可怕，可怕的是甘于平庸的懒惰思想。

面对不如意的出身，我们能够做些什么呢？

抱怨吗？

忍受吗？

还是想办法去改变？

古往今来，凡是有大成就的人，往往都会有艰辛的童年，总是在经历诸多的生活磨难后才可以实现人生的辉煌。

我们的主人公施文彬，会成为这一类人吗？

P6-8

<<全能销售王子施文彬>>

后记

下一个10年，他拿来做什么？

27岁的全能销售王子施文彬英气勃发、满腔热忱，2008年11月进入培训界的他，被业界誉为成长最快的十大演说家之一，而这一切才只是个开始而已。

一切都还在继续，故事并没有到此结束，甚至在我创作这本书的过程中，文彬仍旧每天创造着属于他的人生奇迹。

即使是日程排得满满的，时间紧迫，但无论多么的繁忙，他仍旧每天坚持发信息给大家，分享他的成长心得。

他不骄不躁地向着自己的目标迈进着。

文彬是个有思想、有目标、有抱负的青年人。

或许从出生的那一天开始，他就是带着使命来到这个世界上的；或许他天生就是个要完成种种挑战为别人树立榜样的人。

2011年年底，这本讲述文彬人生最初成长历程的书终于出版了，这对于文彬来说，或许只是人生一个阶段的小小的总结，而更大成就的未来正在等着他去创造……那么，我们的销售王子施文彬接下来还要创造什么样的奇迹呢？

文彬是个快乐的人、是个健谈的人，但是在采访过程中提到他人生的下一个十年目标时，他沉默了。

直到最后这本书即将完成的时候，在我的一再催促下，文彬终于讲出了他接下来的目标。

当我看到他的人生目标时，我终于明白，为什么他不肯轻易地说出来。

因为他的追求很有超越性，在他的目标中有太多的责任与挑战，需要付出太多的汗水与努力。

但是勇敢的文彬觉得这个世界上越是被人嘲笑梦想，才越有价值；梦想不是拿来想的，梦想是拿来实现和超越的。

我想，当他把目标发给我时，他或许已经做好了超越它的准备了。

我可以想象……文彬，你知道吗？

一个人生命的价值并不取决于财富的多少，而是在于当你离开这个世界时，你成为了怎样的人？

你拥有过多少朋友？

你帮助过多少人？

你为这个世界留下了什么？

文彬，你知道吗？

没有成长与贡献的人生，即使你拥有再多的金钱，灵魂都是卑微的！

财富不属于任何个人，它的价值在于运转流通。

只有当你明白这点，金钱才会滚滚而来，来了是为了帮助你为社会、为别人创造更大的价值，而不是为了你自己。

文彬，这些感受，尤其在你取得了一定成绩之后，你感触颇深。

所以你每天都会静思：我要如何在有生之年帮助更多的人，为社会贡献力量，实现人生价值呢？

文彬，你定立了下一个10年的目标，未来无论有多少挑战，你告诉你自己你一定会坚持下去，因为你相信信念与梦想是可以创造任何奇迹的。

文彬，你要帮助一亿人学会销售、实践销售，让他们拥有明确的人生方向，掌握销售并改变命运！因为每当你回忆起自己曾经的痛苦时，你便深切地感受到还有太多像当初的你一样徘徊在温饱线上有梦想的人，他们是那么的需要你去为他们做些事情。

文彬，你要帮助中国企业快速组建单兵作战的超级业务大军。

每当看到一些企业在生存边缘挣扎的时候，看到那些企业家们为了销售业绩而失眠惆怅的时候，你是多么急切地想要把打造团队的行之有效的系统复制给他们。

文彬，你下定决心，在未来3年里，你要全心打造1000名能单兵作战的业务顶尖高手。

你要为中国企业创造可持续获利的业务系统。

而为了这些目标更快地达成，5年内你要在全国开办100家分公司，让公司成功上市。

<<全能销售王子施文彬>>

文彬，接下来你要投资大脑500万元人民币，到国内外学习顶尖的资讯；你要举办万人演讲大会；你要帮助10000名生活在贫困中的孩子走出大山，改变生活。

文彬，你要拍摄青年励志偶像剧《让梦想起飞》，成立亚洲最大的文彬创业基金会，帮助亿万有梦想的人成功创业！

施文彬，你是最有爱心的人，你是最有激情的人，你是最有思想格局的人，你是最有使命感的人，你是可以创造自己人生奇迹的人，你是对社会、对别人有所贡献的人！

亲爱的读者朋友，这是文彬自己写给自己的下一个10年目标，看了之后你是否会受到激励呢？

这个世界上有很多人，活着其实是没有目标的，因此大部分人随遇而安地生活着。

而有一小部分人，他们拥有宏远的目标，并且拥有着可以实现这些目标的坚强意志，奇迹总是在被这些人创造着。

记得文彬曾分享过这样一段话，让我印象深刻！

信念决定成就——喷泉的高度不会超过它的源头，一个人的事业也是这样，他的成就绝不会超过自己的信念。

人，最可怕的是没有坚强的信念。

信念是惟一可以拯救一个人灵魂的东西，因为一个信仰坚定的人从来不会迷失方向，不会因为空虚、寂寞、无聊而痛苦。

所以，一个有思想的人才是一个力量无边的人。

如果说生命是一座庄严的城堡，如果说生命是一株苍茂的大树，如果说生命是一只飞翔的海鸟，那么，信念就是那穹顶的梁柱，就是那深扎的树根，就是那扇动的翅膀。

没有信念，生命的动力便荡然无存；没有信念，生命的美丽便杳然西去。

是的，每个人做任何事情，无论他是在任何的高度，都会有相应的困难要他去面对和解决，而信念便是最终支持他战胜任何挑战、走向顶峰与辉煌的力量。

文彬未来的人生道路还有许多的目标等待着他去完成和实现，踏上梦想的帆船，他的人生就注定了会与众不同，注定了要比别人经历更多、付出更多、成长更多、收获更多。

然而无论未来梦想会实现到什么样的一个高度，追梦的路上必定会有辛苦也会有彩虹。

亲爱的读者朋友，让我们一同期待吧，相信80后的文彬，在接下来的10年里，一定会带给我们更多的惊喜与感动。

而他的奇迹和成长，或许不仅仅是他个人的，或许是更多人乃至一个时代的。

<<全能销售王子施文彬>>

编辑推荐

他，辍过学、当过工人……立志要出人头地、裘马扬扬、衣锦还乡…… 24岁，他身带600元钱到上海创业，23天后收入倍增180倍，刷新亚洲培训界最高单价销售纪录！

26岁，他协助团队连续6个月拿到团队冠军，刷新109家公司的团队销售纪录，并且持续6年成为4家公司的销售冠军！

被业界誉为“亚洲全能销售王子”！

27岁，他白手创建公司，8天赢利！

90天公司拓展至苏州、长沙…… 由施文彬、韩娜编著的这本《全能销售王子施文彬》为我们讲述了一个真实的“青蛙”变“王子”的销售传奇故事！

<<全能销售王子施文彬>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>