

<<创办你的企业>>

图书基本信息

书名：<<创办你的企业>>

13位ISBN编号：9787504586469

10位ISBN编号：7504586463

出版时间：2010-9

出版时间：中国劳动社会保障出版社

作者：人力资源和社会保障部职业能力建设司 编

页数：180

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<创办你的企业>>

前言

促进创业带动就业，是实施积极就业政策的重要举措，是应对国际金融危机、稳定我国就业形势的有效途径。

大力推动创业带动就业，对实施扩大就业的发展战略具有十分重要的现实意义和长远的战略意义。

党和国家高度重视促进创业带动就业工作。

党的十七大提出：“实施扩大就业的发展战略，促进创业带动就业”，并要求“完善支持自主创业、自谋职业政策，加强就业观念教育，使更多劳动者成为创业者”。

《就业促进法》规定：“国家倡导劳动者树立正确的择业观念，提高就业能力和创业能力；鼓励劳动者自主创业、自谋职业”。

以创业带动就业，使更多劳动者成为创业者，使更多城市和地区成为创业型城市和创业型地区，已经成为新时期的国家就业发展战略。

高校毕业生是创业活动中最具朝气和活力、最具创新精神的一个群体，需要给予特别关注和大力扶持。

近年来，国家制定出台了一系列促进大学生就业的政策措施，通过创业带动就业是其中一项重要举措。

各地各部门也都加大了对大学生开展创业培训的工作力度。

2010年，人力资源和社会保障部组织实施大学生创业引领计划，其中一项重要内容就是大力开展大学生创业培训工作，使有创业愿望并具备一定条件的大学生都能接受创业培训。

人力资源和社会保障部门自上世纪90年代末开展创业培训，进行了积极探索，积累了有益经验，特别是与国际劳工组织合作，引进国际上比较先进的“创办和改善你的企业（SIYB）”培训技术，并将其本土化，深受广大创业者的欢迎和好评。

为更好地落实国家促进大学生就业的政策措施，实施好大学生创业引领计划，帮助各地各部门有效地开展大学生创业培训工作，我部职业能力建设司组织优秀的创业培训专家，在“创办和改善你的企业（SIYB）”系列培训教材的基础上，紧密结合我国大学生特点和大学生创业的实际情况，编写了这套大学生版的创业培训教材。

希望这套教材能够对大学生创业起到有效的帮助作用，让更多怀有美好创业梦想的优秀青年实现成功创业。

<<创办你的企业>>

内容概要

创办一家属于自己的公司，成就一番事业是当今许多大学生的梦想。

大学生有理想、有知识，富有朝气和激情，敢于挑战自己，但创业是一条充满艰辛和坎坷的道路。

创业不仅需要激情，更需要理性的思考和务实的行动。

本培训课程将帮助你规划创业行动，实现创业梦想。

通过课程的学习，你将发现自己是否适合创办企业，适合创办什么样的企业，衡量自己的创业想法是否现实可行，并最终完成自己的创业计划书。

本培训课程把创业分为十个步骤，每个步骤都是在创业过程中必须面对和思考的。

十步环环相扣，步步深入地带领你走过创业的每个环节。

当你通过培训能对这十个步骤都经过缜密的思考并付诸行动，你也就成功地完成了创业知识和技能的学习，能够独立完成你的创业计划书。

<<创办你的企业>>

书籍目录

第一步 你适合创办企业吗？

一、企业和企业类型 二、创办企业面临的挑战 三、从创业者角度评价你自己 四、增强你的创业能力 小结第二步 如何找到一个好的企业想法？

一、什么是企业想法 二、产生你的企业想法 三、分析并筛选出最好的企业想法 小结第三步 如何评估你的市场？

一、了解市场与市场营销 二、了解你的顾客(市场) 三、了解你的竞争对手 四、制订市场营销计划 五、预测你的销售 小结第四步 如何组建你的创业团队？

一、你的创业团队成员 二、设计团队的组织结构 三、管理你的创业团队 小结第五步 如何选择你的企业法律形态？

一、企业的法律形态 二、常见小企业法律形态的特点 三、选择合适的企业法律形态 小结第六步 如何利用法律保护你的企业并承担企业责任？

一、企业相关法律知识 二、工商行政登记 三、依法纳税 四、尊重员工的合法权益 五、商业保险

小结第七步 如何预测你的启动资金？

一、启动资金的类型 二、投资预测 三、流动资金预测 小结第八步 如何制订你的利润计划？

一、制定销售价格 二、预测销售收入 三、制订销售和成本计划 四、制订现金流量计划 五、融资渠道 六、融资技巧 小结第九步 如何判断你的企业能否生存？

一、准备编制创业计划 二、完成你的创业计划 三、你可以开办企业吗 小结第十步 如何开办你的企业？

一、了解企业的日常管理活动 二、制订开办企业的行动计划 三、下一步做什么练习

<<创办你的企业>>

章节摘录

习更多的知识，并设法参与更多的实践。

如果你的行业经验是弱项，你也许应该找一位有经验的合作伙伴，或者找一位能提供咨询服务的人做顾问。

如果你的技能是弱项，你要决定怎样为自己的企业获得这些技能。

你可以接受培训，也可以雇用技术人员或寻找一位有适当技术的合作伙伴。

如果你的团队不能满足创业的需求，你要寻找那些能带来技术、资金或经验的人，实现优势互补、能力匹配，使企业能应对各方面的挑战。

如果你缺乏资金，你要决定怎样为自己的企业获得启动资金。

你可以通过银行小额贷款、风险投资（VC）、国家政策性扶持、向亲戚朋友借款、与他人合伙等办法筹措资金。

你还可以从学校的创业指导中心、大学创业园、各地孵化基地及中小企业服务机构那里获得资金支持。

如果你的人脉关系是弱项，你要有效利用家人、朋友以及同学的关系，时常联络邻居、朋友、认识的人，积极参加专业协会、俱乐部、校友会等组织，参与社交活动，拓展人脉。

如果你的个性、心态还不稳定，你需要锻炼如何控制自己。

创业需要激情而不是冲动，需要理智而不是狂热，面对各种各样的风险和困难，要具备坚忍不拔、锲而不舍的毅力。

<<创办你的企业>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>