

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787504725479

10位ISBN编号：7504725471

出版时间：2007-1

出版时间：中国物资出版社

作者：陈琳

页数：298

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

中共中央办公厅、国务院办公厅印发的《2002～2005年全国人才队伍建设规划纲要》指出：“进入新世纪，国际形势正在发生深刻变化。

随着经济全球化的发展，人才全球化趋势进一步增强，我国加入世界贸易组织后，面临的物流人才问题更加突出。

发达国家利用各种手段吸引我国人才，人才竞争日益激烈；全球范围内的经济结构调整对人才素质提出了更高要求；综合国力的竞争更加倚重于科技进步和人才开发。

今后5-10年，是我国经济和社会发展的一个重要时期，做好加入世界贸易组织后各项应对工作，实现‘十五’计划确定的宏伟目标，把建设有中国特色社会主义事业不断推向前进，人才是关键。

抓住机遇，迎接挑战，走人才强国之路，是增强我国综合国力和国际竞争力、实现中华民族伟大复兴的战略选择。

” 面对世界经济一体化的进程加快，许多大型跨国集团的进入，我国各级政府部门和许多市场意识敏锐的企业已把物流作为提高竞争能力和提升企业核心竞争力的重要手段，把现代物流理念、先进的物流技术和现代经营与管理模式引入国家、地区经济建设和企业经营与管理之中。

但是，我国的物流教育仍十分滞后，造成现代物流综合性人才、企业尤其是流通企业改造传统物流与加强物流管理、城市规划与物流系统运筹、第三方物流企业的运作技术操作等现代物流人才严重匮乏，阻碍了经济的发展和经济效益的提高。

据各地人才预测，物流人才是全国12种紧缺人才之一，物流工程规划人员、物流管理人员、物流科研人员、物流师资全面紧缺。

到2010年全国大专（高职、高专）以上物流人才的需求量为30万—40万人，国际物流、物流管理、仓储与配送、物流运输、企业物流、物流营销、物流信息处理等技能型操作人才每年需要近10万人。

不仅如此，根据我国加入WTO的承诺，物流和分销服务业是全面开放的行业之一，国内市场将会出现高层次、高起点的激烈竞争的局面，这势必会使本身就匮乏的人才竞争加剧。

<<国际贸易实务>>

内容概要

国际贸易实务是国际贸易专业及其他相关专业的一门重要的专业基础课，也是外经贸从业人员参加相关职业资格考证的一门主考课程。

为了适应高等职业教育“学以致用”的特点和学生“一人多证”的就业需求，在教材编写中，我们充分考虑了专业教学和考证的各种要求，并将其有机地结合。

《国际贸易实务》共四篇十二章。

第一篇（第一章），主要介绍国际贸易术语及与其相关的国际贸易惯例；第二篇（第二章～第九章），主要介绍国际货物买卖合同条款；第三篇（第十章～第十一章），主要介绍国际货物买卖合同的商定和履行；第四篇（第十二章），主要介绍国际贸易中一些常用的贸易方式。

《国际贸易实务》每章之后都穿插了相关内容的案例或习题，供学生课后学习或练习，以更好地掌握书本知识。

<<国际贸易实务>>

书籍目录

导言第一篇 国际贸易术语第一章 贸易术语与国际贸易惯例第一节 贸易术语的含义与作用第二节 有关贸易术语的国际贸易惯例第三节 六种常用的贸易术语第四节 其他七种贸易术语第五节 贸易术语的运用第二篇 国际货物买卖合同条款第二章 商品的名称和质量第一节 商品的名称第二节 商品质量的重要性和要求第三节 商品质量的表示方法第四节 买卖合同中的品名品质条款第三章 商品的数量第一节 订立数量条款的意义第二节 数量的计算第三节 买卖合同中的数量条款第四章 商品的包装第一节 包装的重要性和订立包装条款的意义第二节 包装的分类第三节 中性包装和定牌生产第四节 国家货物买卖合同中的包装条款第五章 国际货物运输第一节 海洋运输第二节 其他运输方式第三节 海运提单第四节 合同中的运输条款第六章 国际货物运输保险第一节 海上货物运输保险第二节 其他运输方式下的货物运输保险第三节 保险实务第七章 商品的价格第一节 出口商品的成本核算第二节 主要贸易术语的价格构成与换算第三节 佣金与折扣第四节 买卖合同中价格条款的基本内容第八章 国际货款的支付第一节 支付工具第二节 汇付和托收支付方式第三节 信用证支付方式第四节 其他支付方式第五节 支付条款及各种支付方式的综合运用第九章 商品检验、不可抗力、索赔和仲裁第一节 进出口商品的检验检疫第二节 不可抗力第三节 索赔第四节 仲裁第三篇 国际货物买卖合同的商定和履行第十章 交易磋商环节与合同签订第一节 交易磋商的一般程序第二节 发盘第三节 接受第四节 合同的签订第十一章 国际货物买卖合同的履行第一节 出口合同的履行第二节 进口合同的履行第四篇 国际贸易方式第十二章 国际贸易方式第一节 经销与代理第二节 寄售与展卖第三节 招标投标与拍卖第四节 期货交易第五节 对销贸易与加工贸易参考文献

章节摘录

第一章 贸易术语与国际贸易惯例： 学习目的： 国际贸易的买卖双方分处两国，相距遥远，在买卖双方交接货物过程中，涉及许多问题，例如：货物在什么地方由卖方交付给买方，在运输途中可能发生的损坏和灭失的风险由何方负担；由何方洽租运输工具、装货、卸货、办理运输保险、申领进出口许可证和报关纳税等进出口手续；由何方支付运费、装卸费、保险费、税捐和其他杂项费用等。

如果每笔交易都要求买卖双方就上述风险、责任和费用问题逐项反复洽商，将会耗费大量的时间和费用。

为此，在长期的国际贸易实践中，逐渐形成了各种不同的贸易术语。

在国际贸易中，通过使用贸易术语，即可明确买卖双方的交货地点及在风险、手续和费用方面的责任划分，并说明商品的价格构成。

1. 了解贸易术语的含义和作用、有关贸易术语的国际贸易惯例； 2. 熟习FOB、CFR、CIF三种术语的异同点及FOB、CFR、CIF术语与FCA、CPT、CIP术语的比较； 3. 掌握《2000年通则》中E、F、C、D各组术语的特点，各种主要贸易术语的解释，FOB、CFR、CIF术语的变形。

第一节 贸易术语的含义与作用： 一、贸易术语的含义： 在国际贸易中，买卖双方在订立合同时一般要考虑以下几个问题：买卖双方交接货物的地点如何确定；买卖双方对货物运输中的风险承担的范围如何划分；货物运输手续、保险手续、进出口手续及申领有关批准文件的手续由谁办理；在办理各种手续中所要支付的费用，如运费、保险费、进出口关税及其他杂项由谁负担等，都需要买卖双方通过交易磋商加以明确。

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>