第一图书网, tushu007.com

<<胡雪岩才略与商政之道>>

图书基本信息

书名：<<胡雪岩才略与商政之道>>

13位ISBN编号：9787504735010

10位ISBN编号：7504735019

出版时间：2011-1

出版时间：中国物资

作者：马银春

页数：283

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

他是19世纪中国商界的风云人物，他白手起家，由一名杭州普通的钱庄小伙计，一跃而成为同治光绪年间全国最大的钱庄——“阜康钱庄”的主人。
此人便是当今让商界人士敬仰的红顶商人——胡雪岩。
他由商而官，由官而商，叱咤商界，游刃官场，从而富甲天下，并最终成为富可敌国的红顶商人，开启了中国新式商人的先河，这都与其深谙经商之道有着密不可分的联系，而他的经商宝典也对后世商人起着重要的指导作用。
商场上，无论是企业与企业之间，还是企业主与企业主之间，在相处打交道的过程中，都要懂得“心眼活络，不图小利”的原则。
因为，这既是一种智慧、一种境界，还是一种谋略、一种技巧，更是一种思想、一种理念。
本书以胡雪岩商务活动的具体过程为经，以其在商务活动过程中所运用的手段、技巧和遵循的原则为纬，依托真实的、具有说服力的历史案例，剖析他经商的才干及智慧，并以现代商务知识为背景，通过对开拓商务领域途径内容的编写，最终将胡雪岩的商业手法概括为九大方面的经商智慧。
其中许多智慧至今仍适用于现代商场的竞争中，旨在给读者提供一个商界泰斗的经商之道以供借鉴，相信定会使读者受益匪浅。

第一图书网, tushu007.com

<<胡雪岩才略与商政之道>>

书籍目录

第一章　德行定终身　1.确定目标，执著追求　2.要坚持不懈地去做事　3.立志在己，成事在人　4.沉得住气，方能大气　5.成功商道的支柱即自信　6.做事要有真本事　7.做事要有定力　8.树立正确的财富观　9.有责任，有担当第二章　抓住机会，顺势而起第三章　厚德载物，诚信经商第四章　以人为本，成就霸业第五章　结识官僚，互助互信第六章　料事精准，勇敢无敌第七章　厚黑办事，盘活生意第八章　营造声势，做大做强第九章　心眼活络，不图小利

章节摘录

鹤龄却一直没有收到委任状。
胡雪岩知道其中必然有蹊跷，一打听，果然是这样。
原来黄宗汉已经有收受贿赂的暗示，但嵇鹤龄一介书生，生性孤离耿介，他知道官场实际上是最黑暗、最肮脏的地方，他是宁愿拿钱去塞狗洞，也不愿拿钱去贿赂那些张着血盆大口的官僚，所以看到黄宗汉的嘴脸，他内心十分愤懑，对请功一事再也没有兴趣，便不闻不问了。
王有龄见为自己立功的嵇鹤龄的委任状一直没有下来，心里十分着急，于是，决定登门去拜访一下黄大人。
王有龄不好开诚布公地向黄宗汉问起委任嵇鹤龄的事，所以只是旁敲侧击地说自己的这次升迁，还多谢黄大人的栽培，而自己只是幕后操纵者，如此嘉赏，实在是受之有愧云云。
他想以此来提醒黄大人，真正立功的人还没有得到该有的奖赏。
然而，黄宗汉似乎故意不明其意，他只是问胡雪岩的阜康钱庄开张后的经营状况如何，并附带说自己准备到阜康钱庄去给老家兑汇二万两银子，以略表对家人的孝心。
而对于委任嵇鹤龄一事，他却只字未提。
王有龄没有理解黄宗汉的暗示，继续旁敲侧击，搞得黄宗汉十分不悦，推说自己身体有恙，不能久陪，将王有龄打发了。
胡雪岩从王有龄那里了解到这些情况后，微微一笑，满怀信心地告诉王有龄，不出三日，嵇鹤龄的委任状就会下来。
回到阜康钱庄，胡雪岩立即命伙计准备二万两银票，以嵇鹤龄的名义寄往黄宗汉的老家，事办成之后，把汇票的底根给黄宗汉送了过去。
果然不出三天，嵇鹤龄的委任状就下来了，命他填补王有龄调任留下的浙江海运局“坐办”的空缺。
王有龄佩服胡雪岩料事如神，算是了却了他知恩图报的一桩心愿。
胡雪岩这种走后门、行贿赂的做法，肯定是不够光明正大，为人所不齿，但最终结果却是一举多得，皆大欢喜，令人满意的。
在胡雪岩那个时代，身为商人，要与官府打交道，权钱交易是不可避免的。
圆融的处世之道，是胡雪岩成功的又一重要因素。

编辑推荐

《胡雪岩才略与商政之道》：独特视角，解读胡雪岩的赚钱之道全新思维，成就睿智商家的必备利器揭开胡雪岩百年称霸之奥秘探寻中国现代商人做强做大之规律

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com