第一图书网, tushu007.com

<<到北京开小店赚大钱>>

图书基本信息

书名：<<到北京开小店赚大钱>>

13位ISBN编号：9787504844682

10位ISBN编号：7504844683

出版时间：2004-10

出版时间：农村读物出版社

作者：绫子

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

近日，在深圳进行的一次大型抽样调查表明，20世纪70年代、80年代出生的年轻人，有五成以上的人认为“金钱是衡量人成功的主要标准”，更有九成人表示“如果可能的话，我想自己做老板”。
“青年创业大军”是新经济时代的必然产物。
这是一个充满机遇与挑战的时代，这个时代人才辈出。
比尔·盖茨、劳伦斯·埃·森、迈克尔·戴尔、张朝阳、丁磊等人的成功神话，深深地激励了当代的青年人。
他们摩拳擦掌，纷纷向往自己创业。
他们认为，“不想当老板的青年不是好青年”，在致富的道路上，“没有做不到的，只有想不到的。”诚然，开小店本钱小、见效快、市场广阔，非常适合各个经济阶层及社会层次的人参与其中：下岗职工集资开个小店可以缓解就业压力；大学生们抱着或发展个性，或体验生活，或积累经验的想法，在开店中实现着人生的价值；而那些认为“腰缠万贯，不如开个小店”的小资也投身其中，自由地享受着开店的乐趣。
很多人认为自己投资小店来创业，会很有风险，其实并不尽然。
虽然创业初期难免有些艰辛，但由于本小利微，只要经营得当，风险还是很小的。
而且如果发展顺利，不仅养家糊口不成问题，还可以通过小本经营聚集人力、财力资本，摸索出一套赚钱的经验，为以后发展大事业奠定基础。
更何况，半个世纪前，以便利店起家的全球最大零售商——沃尔玛便以自己的成功经历说明了：开小店也可以赚大钱!事实证明，在中国那些“第一个吃螃蟹”下海经商的人现在的确赚了，虽然不至于个个“腰缠万贯”，但也小有成就。
正因如此，近年来，无论是大学毕业生、硕士生还是下岗工人、某些企业的前任总经理．争相找店面，摆起小摊。
做起老板的人越来越多，同时竞争也越来越激烈了。
南下深圳广州曾是个体老板创业的首选，是随着近几年从业大军的扩充，这些地方的市场已经接近饱和，发展潜力大不如从前，而上海和北京后来居上，“钱景”看好，吸引了国内外投资者的目光。
上海，受益于它优越的地理位置，已成为现在中国最先进、最发达的国际大都市和未来的亚洲金融中心，而定于2010 年在上海举行的世博会，更会将上海的经济发展推向另一高峰。
鉴于上海的良好发展态势，世界排名前500强的大企业，纷纷进驻上海，开拓市场，其潜力无可估量。
北京，由于是中国的首都，市区内民多官更多，因此成为所有须与官方合作的企业必然的首选之地。
随着北京2008年举办奥运会资格的获得，奥运会带来了巨大商机以及人均GPD超过3000美元的消费实例，更是让世界各地的服务业雄心勃勃、信心十足地大举开拓北京市场。
一些在国外默默无闻的商店，也已进驻北京开始扎根，大规模地参与北京的房地产开发、投身奥运场馆建设、市政建设、危房改造等方案。
或许你对此不以为然。
因为你常听到周围朋友谈论着：某某人在北京经商失败，某某人在北京被骗光了所有的积蓄等等，似乎四周传来的声音，都是在北京失败的案例，很少听到有成功的事例，所以，心里有这种感觉到异地开创事业的风险似乎很高。
其实，这是一个错觉。
因为，来此开创事业者，成功的依然还在这里打拼，而你在外地所能看到的，往往就是那些卷铺盖回家的失败者。
根据北京官方资料统计，进入北京投资的企业，在2003年时，其中70%是赚钱的，只有30%是赔钱，其风险指数远远低于目前很多地区。
而考察其赔钱的因素，一部分是因为事业扩展太快，造成资金周转不灵；一部分是因为有一点成就，就分心到高额消费和堕落上；更大的一部分则是因为无法一心一意地留守在自己的岗位上，而种下“力不到、财不来”的失败。
这些失败的因素，总归于一个“人”，与市场风险并无直接的关联。

因此，到北京创业并非想像中那么困难。
虽然在北京创业，比在其他地方创业成功的机会大，但创业本身毕竟是一件不容易的事情，人生地疏、不懂得当地法律、人文习惯等等，都会是你创业的障碍。
基于这样的考虑，笔者将全书分为五个章节：第一章，介绍读者到北京成功开店的五大要素，让读者了解开业所必备的条件。
第二章，论述到北京开店创业须有哪些步骤及流程。
第三章，分析北京目前最为热门的15大赚钱行业，从现状分析到地点选择，从店面大小到物品陈列以及经营时所需要注意的各项事物。
第四章，深入北京30家小店，挖掘店主开店的秘诀，将开店需要面对的问题及解决的方法详加介绍，并以具体的案例分析开店需要具备的知识。
第五章，具体讲述到北京开小店应了解的各大商圈的特性及租金、证照办理程序、应聘员工的管理、北京未来发展趋势，及到北京成功开店不可不知的细节。
期待本书的出版，能为准备在北京做老板的朋友提供有益的建议，能帮助已经在创业的朋友改善自己的经营模式、管理方法，使自己开创的事业赚更多的钱。

内容概要

《到北京开小店赚大钱》讲述了：从北京获得2008年奥运会举办权的那天开始，奥运会即将带来的巨大经济效益就再一次让北京成为众多商家选择的焦点。
有着天时、地利、人和的国人，自然不甘落后。
然而经济形势虽然一片光明，但想要在任何一个陌生的地方投资、获得成功确并非易事。
毕竟，任何人的成功都不是偶然的，其背后的辛酸外人可能永远无法想像。
也正是因为这样的原因，出于让每一个人了解成功的艰难，顺利在人地生疏的陌生城市获得成功的希望，我撰写了《到北京开小店赚大钱》，期待您能借由《到北京开小店赚大钱》，增长知识，在北京开小店赚大钱。

作者简介

绫子，经济学硕士，擅长行销管理，并进行行销研究多年。
十余年前投身北京，对北京有深刻的了解，结合所学及实务经验，精确掌握北京餐厅、服装店、美容店等各行业经营现状。

<<到北京开小店赚大钱>>

书籍目录

作者序第一章 到北京成功开店的五大要素要素一 放弃优越心态，做好吃苦的心理准备要素二 站在全局的角度考虑问题要素三 再次评估你的满足点要素四 了解员工的想法与习惯要素五 不要轻言放弃，要有坚持到底的决心与勇气第二章 到北京成功开店的五大步骤步骤一 对消费族群进行深入的调查，选定行业步骤二 了解需要的花费，筹集资金步骤三 选择地点步骤四 了解当地法令步骤五 申请牌照，踏上创业之路第三章 剖析北京最热门的15大赚钱行业1．餐厅2．特色饮品店3．美容按摩店4．汽车用品专卖店5．房屋中介6．面包糕点店7．户外运动用品店8．宠物店9．动漫周边用品店10．手工工艺品11．书店12．网吧13．文具店14．服装店15．首饰店第四章 北京30家成功小店纪实1．T6香辣火锅店2．北京绿色天食3．麻辣烫4．手抓小龙虾5．老舍茶馆6．WAVE cafe7．百蝶护肤空间8．美体工坊9．金萨干花10．魅影洗车行11．信丹房产12．瑞心面包房13．旷野户外运动用品店14．宠物精灵15．森林毛绒专卖店16．绣花张17．云水之间18．雕刻时光19．北京胡同印象20．美云书店21．东方网吧22．和平文具店23．阳光女孩24．SHOW店全身秀25．TOUGH JEANS26．热风鞋店27．NaRaYa泰国手袋专营店28．夜光吧29．水仙森林30．滚石迪厅第五章 在北京成功开店的必备知识1．北京各大商圈剖析2．办理证照必备步骤3．人员应聘途径4．创业优惠政策5．北京市未来发展目标尾声

后记

从北京获得2008年奥运会举办权的那天开始，奥运会即将带来的巨大经济效益就再一次让北京成为众多商家选择的焦点。
有着天时、地利、人和的国人，自然不甘落后。
然而经济形势虽然一片光明，但想要在任何一个陌生的地方投资、获得成功确并非易事。
毕竟，任何人的成功都不是偶然的，其背后的辛酸外人可能永远无法想像。
也正是因为这样的原因，出于让每一个人了解成功的艰难，顺利在人地生疏的陌生城市获得成功的希望，我撰写了本书，期待您能借由本书，增长知识，在北京开小店赚大钱。

编辑推荐

《到北京开小店赚大钱》内容为：北京成功开店的必备手册。
不需要雄厚的资金，也不需要投资顾问，让你了解北京小店的赚钱法则，知晓在北京开店必备的重要方法，给你第一手独家讯息，想在北京开小店赚大钱——看了就知道。
《到北京开小店赚大钱》深入分析北京15大热门赚钱行业&30家成功小店，详细解说北京成功开店的4大步骤&5大要素，让你一手掌握北京开店的必备常识，在北京快乐开店、轻松赚大钱！

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com