

<<成长的关键词>>

图书基本信息

书名：<<成长的关键词>>

13位ISBN编号：9787504945730

10位ISBN编号：7504945730

出版时间：2008-2

出版时间：中国金融出版社

作者：赵辉

页数：309

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成长的关键词>>

内容概要

你如何才能更好更快地成长？

成长过程离不开由自我和定位、心态和态度、专注和执著、激情和敏锐、长处和优势、学习和领悟、强迫和习惯、爱心和真诚、沟通和理解、潜能和开发这10组关键词，假如成长是一棵树，自我和定位就是这棵树的土壤，统领着其他的9组关键词，如果你不能准确地认识自我、判断自我、超越自我，你就不会有前进的方向和目标。

长处和优势、学习和领悟、强迫和习惯决定了这棵树成长的驱动力，构成了这棵树的主干。

心态和态度、专注和执著、激情和敏锐、爱心和真诚、沟通和理解，决定着这棵树的茂盛与否，导引着这棵树开花和结果。

潜能和开发则是这棵树四季常青、生命不衰的秘诀。

理解和把握这些关键词所代表的内涵，并按照这些要求去做，决定了你的人格和成功。

<<成长的关键词>>

作者简介

赵辉，常用笔名蓝煦，一个以冥想、行走、写作、人际沟通为生活主要内容的旅人，职业经理人。曾发表经济、文学类文章千余篇，著述多部。
最景仰的哲学家是卢梭，最喜欢的作家是杰克·伦敦，最佩服的经济学家是弗里德曼。

水瓶座，善良率直，内心细腻，处事粗犷。

<<成长的关键词>>

书籍目录

开篇该如何成长 成长的关键词一 自我和定位 成长的关键词二 心态和态度 成长的关键词三 专注和执著 成长的关键词四 激情和敏锐 成长的关键词五 长处和优势 成长的关键词六 学习和领悟 成长的关键词七 强迫和习惯 成长的关键词八 爱心和真诚 成长的关键词九 沟通和理解 成长的关键词十 潜能和开发 主要参考著作 后记

<<成长的关键词>>

章节摘录

开篇：该如何成长： 成长是艰辛的： 印度哲学家奥修在《智慧金块》中说：“你并不是一生下来就是一棵树，你一生下来只是一颗种子，你必须成长到你会开花的点，那个开花才是你的满足和达成。

” 开花结果是件快乐的事，但成长本身却是艰辛的，充满了辛劳、泪水和汗水甚至鲜血，它们渗透在我们生命中的每一个阶段。

生存期、成长期和成熟期： 销售是一个伟大而艰难的行业，投身销售事业的人，销售生涯的发展阶段大多会经历三个主要阶段，即生存期、成长期和成熟期。

身处充满挑战性的销售行业，应该具备什么样的素质才能摆脱平庸，脱颖而出，实现优秀和卓越呢？

一个销售人员的成长过程，是观念、心理素质、经验、能力、销售知识等许多因素不断探索和取得进步的动态过程。

在你成长的每一个阶段，你都应该注意一些关键性的词语，在你成长的每一个阶梯上，你都需要时时地关注它们，了解它们，把握它们，领会并且实践这些词语所代表的内涵，这一定会帮助你在销售事业上不断踏上更高的平台，获得也许你自己都意想不到的成功。

10组关键词语： 在千千万万的词汇中，我选择了自我和定位、心态和态度、专注和执著、激情和敏锐、长处和优势、学习和领悟、强迫和习惯、爱心和真诚、沟通和理解、潜能和开发这10组关键词语，这些词语背后所容纳的内涵，在销售人员的成长中一定是十分关键的，而且它们渗透在销售生涯的每一个成长阶梯上（见图0 - 1）。

<<成长的关键词>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>