

<<保险中介>>

图书基本信息

书名：<<保险中介>>

13位ISBN编号：9787504952660

10位ISBN编号：7504952664

出版时间：2009-10

出版时间：中国金融出版社

作者：何惠珍 编

页数：399

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<保险中介>>

内容概要

《保险中介》是为了适应高职保险专业教育特点、注重培养学生的保险职业素质与职业技能而编写的，是国家示范性高职院校保险实务重点专业的建设成果之一。

本书在编写过程中吸取了当前国内外同类教材的最新成果，并以最新修订后的《中华人民共和国保险法》（以下简称《保险法》）及相关的保险代理、保险经纪、保险公估管理条例为依据，对保险中介基础知识，特别是保险中介实务操作技能作了较为系统的介绍，着力体现“能力为本，注重实用”的高职教育特点。

在体例上，完全打破传统教材的章节框架结构，真正体现任务驱动、项目教学的改革。

在内容上，全书共分四个项目。

其中，项目一主要介绍保险中介基础知识，力图与全国保险中介从业人员的资格考试接轨，着力体现高职双证书教育制度的特色。

其他三个项目则以保险中介业务流程为主线，分别为保险代理实务运作与规范、保险经纪实务运作与规范、保险公估实务运作与规范，注重培养学生从事保险中介业务的实际操作能力。

在每个项目下，划分为不同的模块，每一模块下设有能力目标、工作任务、知识链接、能力训练等要素，同时根据工作需要，适时穿插一些活动、案例、特别提示等，以促进学生更好地理解、完成工作任务，着力提高保险中介实务操作技能。

本书不仅适用于高职高专金融、保险及相关专业教学使用，也可供保险公司业务培训和保险理论工作者、业务工作者参考，还可以用来指导各类保险中介公司的实务运作，也可用做各界人士参加保险中介资格考试或自修保险中介课程的教材。

<<保险中介>>

书籍目录

项目一 保险中介基础知识解读 模块一 认知保险中介 任务1 了解保险中介和保险市场的相关性 任务2 掌握保险代理人、保险经纪人和保险公估人之间的关系 任务3 认识保险中介行为的规范 模块二 英、美、日保险中介模式的分析与借鉴 任务1 分析英、美、日三国保险中介模式 任务2 比较英、美、日保险中介模式 任务3 发达国家保险中介模式的启示与借鉴 模块三 我国保险中介的产生和发展 任务1 了解我国保险中介的产生和发展 任务2 分析我国保险中介的发展前景、发展方向和发展走势 【能力训练】项目二 保险代理实务运作与规范 模块一 保险代理人 任务1 认知保险代理人 任务2 了解我国保险代理人的法律约束 模块二 签订保险代理合同 任务1 认识保险代理合同的特征 任务2 掌握保险代理合同的要素分析 任务3 熟悉保险代理合同当事人的权利与义务 任务4 了解保险代理合同的订立、变更和终止 任务5 把握保险代理合同的争议处理 模块三 保险代理业务流程 任务1 了解保险代理机构 任务2 认知兼业保险代理 任务3 熟悉个人保险代理人业务流程 模块四 保险营销与客户服务 任务1 认知保险营销模式 任务2 制定保险销售策略 任务3 掌握保险销售技巧 任务4 学会解释说明保险产品 任务5 把握保险代理人的客户服务 任务6 编制保险计划书 模块五 保险代理的监督管理 任务1 认知保险代理监管 任务2 了解保险代理监管的内容 任务3 把握保险代理的法律责任 模块六 掌握保险代理从业人员的职业道德和执业操守 任务1 了解保险代理从业人员的职业道德 任务2 掌握保险代理人的执业操守 【能力训练】项目三 保险经纪实务运作与规范 模块一 保险经纪人 任务1 认知保险经纪人 任务2 掌握保险经纪人的作用 任务3 了解我国保险经纪人的法律约束 模块二 签订保险经纪合同 任务1 认识保险经纪合同项目四 保险公估实务运作与规范附录 保险中介从业人员资格考试参考文献

<<保险中介>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>