

<<商业银行产业链融资培训>>

图书基本信息

书名：<<商业银行产业链融资培训>>

13位ISBN编号：9787504957658

10位ISBN编号：7504957658

出版时间：2011-2

出版时间：中国金融

作者：陈立金//云晓晨

页数：335

字数：385000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<商业银行产业链融资培训>>

### 内容概要

《商业银行产业链融资培训》透彻解读最适合银行拓展重点行业产业链，深度分析对重点行业的整体解决方案，培养银行客户经理的全产业链营销意识，切实提升客户经理交叉销售营销能力，提供重点行业的模式化授信方案。

本书适合商业银行公司业务条线支行行长、客户经理学习使用。

本书由陈立金，云晓晨著

## <<商业银行产业链融资培训>>

### 书籍目录

#### 第一篇能源行业

- 【产业链一】原油批发商行业授信课程
- 【产业链二】成品油批发商行业授信课程
- 【产业链三】燃气行业授信课程
- 【产业链四】火力发电企业行业授信课程
- 【产业链五】焦化行业授信课程
- 【产业链六】焦化企业行业授信课程(出口型)
- 【产业链七】焦化企业行业授信课程(国内销售型)
- 【产业链八】小型煤矿行业授信课程
- 【产业链九】大型煤矿行业授信课程
- 【产业链十】煤矿施工行业授信课程
- 【产业链十一】煤炭经销商行业授信课程
- 【产业链十二】煤炭经销商行业授信课程(海陆仓)
- 【产业链十三】水电施工企业行业授信课程
- 【产业链十四】电力施工企业行业授信课程
- 【产业链十五】电网企业行业授信课程

#### 第二篇交通行业

- 【产业链一】中小船运企业船运公司行业授信课程
- 【产业链二】中小船运企业行业授信课程
- 【产业链三】造船企业行业授信课程
- 【产业链四】小型造船企业行业授信课程
- 【产业链五】沥青行业授信课程
- 【产业链六】高速公路行业授信课程
- 【产业链七】强势品牌汽车厂商行业授信课程
- 【产业链八】弱势品牌汽车厂商行业授信课程
- 【产业链九】强势品牌汽车经销商行业授信课程
- 【产业链十】弱势品牌汽车经销商行业授信课程
- 【产业链十一】进口品牌汽车经销商行业授信课程
- 【产业链十二】客车行业授信课程
- 【产业链十三】工程机械车行业授信课程
- 【产业链十四】摩托车厂商行业授信课程
- 【产业链十五】摩托车经销商行业授信课程
- 【产业链十六】轮胎经销商行业授信课程
- 【产业链十七】铁路公司行业授信课程
- 【产业链十八】铁路机车制造企业行业授信课程
- 【产业链十九】铁路设备企业行业授信课程
- 【产业链二十】铁路施工企业行业授信课程
- 【产业链二十一】铁路多元化经营企业行业授信课程

#### 第三篇钢铁行业

- 【产业链一】大型国有钢铁经销商行业授信课程
- 【产业链二】民营钢铁经销商行业授信课程
- 【产业链三】钢铁经销商行业授信课程(走二级经销)
- 【产业链四】钢铁经销商行业授信课程(直供工地)
- 【产业链五】钢铁经销商行业授信课程(自建渠道)
- 【产业链六】铁矿石贸易商行业授信课程

## <<商业银行产业链融资培训>>

### 第四篇地产及相关行业

- 【产业链一】房地产开发商行业授信课程
- 【产业链二】商业地产开发商行业授信课程
- 【产业链三】廉租房行业授信课程
- 【产业链四】经济适用房行业授信课程
- 【产业链五】土地储备中心行业授信课程(经济欠发达地区)
- 【产业链六】土地储备中心行业授信课程(经济发达地区)
- 【产业链七】装饰公司行业授信课程
- 【产业链八】城投企业行业授信课程
- 【产业链九】建材城行业授信课程
- 【产业链十】混凝土经销商行业授信课程

### 第五篇医疗行业

- 【产业链一】药品经销商行业授信课程(零售模式)
- 【产业链二】药品经销商行业授信课程(直供医院)
- 【产业链三】医院行业授信课程

### 第六篇家电行业

- 【产业链一】家电厂商(采取走大户模式)行业授信课程
- 【产业链二】家电经销商行业授信课程(国美电器、苏宁电器)
- 【产业链三】家电制造企业(采取总代理模式)行业授信课程
- 【产业链四】区域家电总代理商行业授信课程

### 第七篇制酒行业

- 【产业链一】制酒行业授信课程
- 【产业链二】制酒行业授信课程(独立销售渠道)
- 【产业链三】酒厂行业授信课程(自建销售渠道)
- 【产业链四】小酒厂行业授信课程
- 【产业链五】中小酒厂行业授信课程(货押)

### 第八篇租赁担保行业

- 【产业链一】工程租赁公司行业授信课程
- 【产业链二】工程机械租赁公司行业授信课程
- 【产业链三】租赁公司行业授信课程(集团承租)
- 【产业链四】国有大型担保公司行业授信课程
- 【产业链五】住房置业担保行业授信课程

### 第九篇农资行业

- 【产业链一】粮食加工行业授信课程
- 【产业链二】粮食经销商行业授信课程
- 【产业链三】化肥厂商行业授信课程
- 【产业链四】区域化肥经销商行业授信课程

### 第十篇其他行业

- 【产业链一】办公用品制造商行业授信课程
- 【产业链二】报社行业授信课程
- 【产业链三】电信设备行业授信课程
- 【产业链四】服装制造客户行业授信课程
- 【产业链五】广告公司行业授信课程
- 【产业链六】轮胎制造商行业授信课程
- 【产业链七】木业经销商行业授信课程
- 【产业链八】制鞋企业行业授信课程
- 【产业链九】商场行业授信课程

<<商业银行产业链融资培训>>

- 【产业链十】水泥厂行业授信课程
- 【产业链十一】物流行业授信课程
- 【产业链十二】橡胶经销商行业授信课程
- 【产业链十三】超市行业授信课程
- 【产业链十四】大学行业授信课程
- 【产业链十五】电缆行业授信课程
- 【产业链十六】电视台行业授信课程
- 【产业链十七】建筑企业行业授信课程
- 【产业链十八】小商品市场行业授信课程
- 【产业链十九】造纸企业行业授信课程
- 【产业链二十】纸品经销商行业授信课程

产业链融资歌

立金银行培训中心培训大事记

## <<商业银行产业链融资培训>>

### 章节摘录

#### 第一篇 能源行业 [产业链一] 原油批发商行业授信课程

#### 一、原油批发商行业产业链解读

原油批发商普遍资产规模小，但是经营规模较大，现金流非常充沛，这类公司对银行承兑汇票需求量较大，银行可以重点营销票据业务。

国家对原油批发商采取准人制度，这从客观上保证了能够获得原油经营资产的企业普遍管理规范，有一定的实力。

原油批发商属于典型的连接两头的客户，产业链特征“两端大、中间小”，原油批发商对上游原油供应商需要预付账款，对下游大型炼化企业需要先发货、后放款，产生应收账款。

所以普遍资金链紧张，需要银行的支持。

二、行业经典客户 北京龙禹石油化工有限公司、黑龙江联合石油化工有限公司、陕西东大石油化工有限公司、福建东港石油化工有限公司、福建省南安市苏闽石油有限公司、丹阳红叶石油制品有限公司、海洋石油工程（青岛）有限公司、天津交通中油加油站有限公司、天津开发区金泽石油化工有限公司等。

&hellip;&hellip;

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>