

<<商业银行保兑仓培训>>

图书基本信息

书名：<<商业银行保兑仓培训>>

13位ISBN编号：9787504960832

10位ISBN编号：7504960837

出版时间：2011-10

出版时间：中国金融

作者：立金银行培训中心

页数：191

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商业银行保兑仓培训>>

内容概要

存款 = 正确使用产品+痛苦坚持，保兑仓在钢铁、汽车、家电、服装、化肥、制药、日用品等领域，为银行提供了拓展大额存款的机会。

我们要学会为客户创造价值，保兑仓产品的最大价值在于帮助核心厂商促进产品销售，我们要站在核心厂商的利益角度来营销银行产品。

不要看一个客户能够给银行带来多少存款，而要看客户所在的整个产业链能够给银行创造多少存款。

企业首先应当选择内源性融资，占用产业链上下游的资金，来解决自身的资金融通问题。

银行应当担当客户的财务顾问，帮助客户设计最合理的融资方式。

《商业银行保兑仓培训》提供教练式培训，提供最真实的案例，激发客户经理生生不息的奋斗精神和创造价值的活力，我们通过最详尽的案例培训，帮助您在最短的时间内成为一名优秀的商业银行客户经理。

<<商业银行保兑仓培训>>

书籍目录

第一篇 保兑仓基本知识

- 一、保兑仓概念
- 二、保兑仓模式
- 三、保兑仓的营销要点
- 四、保兑仓适用行业特点
- 五、保兑仓适用行业
- 六、保兑仓与未来货权质押的区别
- 七、保兑仓优势
- 八、保兑仓风险防范
- 九、保兑仓的法律规定
- 十、保兑仓的授信额度操作
- 十一、什么是保兑仓项下单一额度
- 十二、保兑仓涉及各方
- 十三、有关术语释义
- 十四、风险控制
- 十五、保兑仓适用授信产品
- 十六、对核心企业授信额度的认识

第二篇 行业保兑仓案例

- 一、钢铁厂商银保兑仓
- 二、钢铁商商银保兑仓
- 三、水泥保兑仓
- 四、机床保兑仓
- 五、工业机床代理商建店融资贷款
- 六、乳制品保兑仓
- 七、酒企保兑仓
- 八、纸业保兑仓
- 九、纸品流通商保兑仓
- 十、家电保兑仓
- 十一、家电行业四方保兑仓
- 十二、农资保兑仓
- 十三、有色金属保兑仓
- 十四、报纸保兑仓
- 十五、纺织品保兑仓
- 十六、超市加盟店保兑仓
- 十七、服装保兑仓
- 十八、制药保兑仓
- 十九、个人助业贷款保兑仓
- 二十、机械设备保兑仓（买方信贷）

第三篇 风险案例

- 一、风险案例
- 二、相关文本

<<商业银行保兑仓培训>>

编辑推荐

最前沿的创新银行保兑仓培训产品 最新颖的银行保兑仓产品营销要点 最详尽的银行保兑仓产品使用理解 最经典的银行保兑仓产品案例解析 《商业银行保兑仓培训》适合商业银行公司业务条线支行行长、客户经理学习使用。

<<商业银行保兑仓培训>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>