

<<不完备财务契约缔结和履行机制研究>>

图书基本信息

书名：<<不完备财务契约缔结和履行机制研究>>

13位ISBN编号：9787505880658

10位ISBN编号：7505880659

出版时间：2009-4

出版时间：经济科学出版社

作者：雷新途

页数：277

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<不完备财务契约缔结和履行机制研究>>

内容概要

本书研究了不完备股权契约和不完备债权契约冲突的内在机理以及我国企业冲突的现状。

在不完备股权契约冲突研究方面，创建了一个基于不完备契约理论的股权契约冲突分析框架，论证了经理自利行为的代理问题 和大股东掏空效应的代理问题 两类，中突模式具有同质性，即均是剩余搭配错位（也即企业产权残缺）引起缔约主体敲竹杠的机会主义行为。

同时也论证了股权契约冲突追随契约结构而具有状态依存性。

这个结论在以我国企业为样本的实证研究中得到检验。

在不完备债权契约冲突研究方面，本书剖析了导致债权契约不完备及其冲突的基础和根源，并从不完备契约理论视角重点分析和论证了债权契约，中突的两类基本模式，即过度投资和投资不足，指出两类冲突均是股东利用债权契约关键变量可观察而不可证实性，攫取债权人专用性投资准租金的机会主义行为。

实证也检验了我国企业债权契约冲突的基本模式，发现我国企业债权契约，中突的形态和特征在具有一般性的同时更具有特殊性。

本书研究了不完备财务契约的履行一般机制及其相机控制的基本实施路径。

本书论证了不完备财务契约自我履行机制的基本原理、影响因素以及促进自我履行的基本途径。

同时也指出第三方私人裁决履行以及公共强制履行机制是自我履行机制的救济性机制。

在此基础上，本书重点研究了不完备财务契约最重要的履行机制——再谈判机制，分析了再谈判基本要素，构建了再谈判模型，同时，对反映不完备财务契约再谈判机制具体形式的剩余控制权动态配置的原理进行了深度剖析，指出一个有效率的动态配置是实现缔约主体非合作博弈向合作博弈转换，这意味着不完备财务契约具有相机控制特征。

因此，本书分析了不完备财务契约相机控制最基本的实施路径，即股东常态治理和债权人相机治理。

作者简介

雷新途（1972.5 - ），男，畲族，浙江温州人，管理学（会计学专业）博士，硕导，浙江林学院副教授，主要从事企业财务方向的科研和教学工作。

分别于郑州航空工业管理学院、湖南大学、中南大学获得学士、硕士和博士学位。

先后在《会计研究》、《经济科学》、《财政研究》等刊物上发表学术论文40余篇，主持教育部人文社科基金、省社科基金以及多项企业委托项目的课题研究，并参与了2项国家社科基金和多项省部级基金的课题研究，出版学术专著1部。

书籍目录

第1章 导论 1.1 研究背景和意义 1.2 国内外研究现状 1.3 研究目标和思路 1.4 结构安排第2章 内生性完备契约与不完备契约的理论比较 2.1 现代企业契约理论的整体描述与分类 2.2 完备契约缔结和履行的机理：代理理论 2.3 不完备契约理论的基础、经济后果和基本观点 2.4 本章小结第3章 不完备财务契约理论的逻辑起点、实质与目标 3.1 企业财务交易性质的不完备契约理论解构和重构 3.2 企业财务目标的不完备契约理论解构和重构 3.3 不完备财务契约缔结与履行的本质 3.4 不完备财务契约缔结与履行的缘起与目标 3.5 本章小结第4章 不完备财务契约缔结机制研究 4.1 企业融资的契约性及其完备程度分析 4.2 基于了CE理论的财务契约缔结机制 4.3 基于GHM理论的财务契约缔结机制 4.4 GHM融资契约缔结的进一步讨论 4.5 我国企业不完备财务契约缔结机制的实证研究 4.6 本章小结第5章 不完备股权契约冲突模式研究 5.1 股权契约不完备性与缔约主体机会主义分析 5.2 股权契约冲突模式的不完备契约理论解释 5.3 我国企业股权契约冲突的实证研究 5.4 本章小结第6章 不完备债权契约冲突模式研究 6.1 债权契约完备性悖论：是保护还是陷阱 6.2 不完备债权契约冲突的基本模式 6.3 不完备债权契约冲突的其他模式 6.4 我国企业债权契约冲突的实证研究 6.5 本章小结第7章 不完备财务契约履行机制研究 7.1 不完备财务契约的自我履行机制 7.2 不完备财务契约的再谈判机制 7.3 基于再谈判机制的剩余控制权动态配置 7.4 本章小结第8章 不完备财务契约相机控制基本实施路径 8.1 剩余控制权相机配置与主要实施路径选择 8.2 不完备财务契约股东常态治理 8.3 不完备财务契约债权人相机治理 8.4 本章小结第9章 研究结论、创新之处与研究展望 9.1 研究结论 9.2 创新之处 9.3 研究展望参考文献后记

章节摘录

2.1.2 现代企业契约理论的分类 契约是交易的方式也是交易的结果（易宪容，1999）。交易不仅使生产的分散化与专门化成为可能，而且对拥有不同禀赋或偏好的交易当事人来说，交易可以增进各自的福利，因此当两个经济当事人具有不同的边际替换率，那么他们之间就存在对双方都有利的交易，交易就会发生。但是，交易过程也是一个冲突和协调过程。交易环境客观上的不确定性和交易当事人行为的主观不确定性使交易变得扑朔迷离。人类一方面借助交易来改进福利，但另一方面在交易中又饱受威廉姆森所谓知识困境和道德困境的束缚和折磨。而契约的功能恰恰是对交易过程可能的冲突进行治理和规制的一种制度安排。事实上，任何交易方式都是在一定契约安排中进行的，从这个角度而言，一切的交易关系均为契约关系，那么所有描述交易关系的经济思想均可以被称为契约思想。正如前面所言，古典经济学和新古典经济学以及现代企业契约理论对企业的性质的看法是不同的，前者将企业看成生产技术函数，而后者将企业看成是一系列的契约组合。据此，可以将人类对企业的认识，划分为外生性的契约理论阶段和内生性的契约理论阶段。外生性契约理论由与古典和新古典经济学对应的古典和新古典契约理论构成，内生性契约理论则为现代契约理念。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>