

<<坚决服从>>

图书基本信息

书名：<<坚决服从>>

13位ISBN编号：9787505892514

10位ISBN编号：7505892517

出版时间：2010-6

出版时间：经济科学出版社

作者：石磊

页数：294

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<坚决服从>>

### 前言

成功靠的不是浑水摸鱼、偷奸耍滑的“伎俩”，也不是坑蒙拐骗、作奸犯科的“诡计”，而是靠在计划与目标之间强大的贯彻执行力。

什么是执行力？

执行力的强弱是计划与成功之间决定性的因素，它不是简单的战术，而是一整套提出问题、分析问题、采取行动的系統力量。

当今职场，执行力低下已经成为执行者最大的缺陷，再好的策略也只有强大的执行力才能够显示其价值。

因此我们一直强调，要想在激烈的竞争中占有一席之地，关键在于执行力的强弱。

而个人执行力弱将会直接导致任务目标的无法实现，更重要的是对企业实现发展目标大打折扣。

长此以往，不仅阻碍你的发展，还将断送企业的前程。

确实如此，个人执行力的强弱，不仅决定着你的生存和发展，更决定着企业的前途和命运。

因为只有强大的执行力，才能确保被执行的决策结出果实。

每一个在职场中打拼的人，都梦想着有朝一日能从一个普通员工成长为一名卓越的领导者。

事实上，当今世界那些最出色的领导者也确实大都经由这样的职业生涯之路。

怎样才能尽快走上这一职业生涯之路？

说有捷径那都是骗人的的鬼话，但经得起考验的方式方法却是肯定存在的。

很多时候，工作方式上的一点小小的改变，就能为你铺就成功之路。

## <<坚决服从>>

### 内容概要

本书从实际出发，结合成功执行者的案例，分析和阐述了贯彻执行力、提升执行力的基本思路和方法，凸显实用性，是一本通俗易懂，适合解决如何提升执行力的读本。

它能切实地帮助执行者更深刻地理解执行力的基本理念和贯彻执行力的上、本方法，提高工作的执行能力，在面对问题时泰然自若，处理起来游刃有余，便于更好地掌握工作进度与工作质量，促进自己的提升。

## <<坚决服从>>

### 书籍目录

方法01：记住。

你不是为老板去执行方法02：不要把抱怨发泄在执行上方法03：控制好自己的执行情绪方法04：不要这山看着那山高方法05：这是工作，拒绝你的成见方法06：执行和身份尊卑没有关系方法07：执行要尽职尽责方法08：千万别嫌弃你的工作方法09：无论难易都要坚决执行方法10：执行要对事不对人方法11：全身心投入到执行中方法12：对你的任务充满热情方法13：从错误中学习，提高执行力方法14：同事是你最方便的老师方法15：老板身上必有学习之处方法16：客户是上帝更是导师方法17：学无止境。

不间断充电方法18：做好执行经验总结方法19：别在同一个问题上犯错方法20：改变自己的思维模式方法21：转换一个角度看问题方法22：做好自己的“优势执行”方法23：专业知识就是提高执行力的工具方法24：明确自己的执行身份方法25：从任务出发寻找合适方法方法26：咨询“前辈”获得方法方法27：在创新中获得捷径.....

## &lt;&lt;坚决服从&gt;&gt;

## 章节摘录

1984年，在东京国际马拉松邀请赛中，名不见经传的日本本土选手山田本一意外夺得了世界冠军。

他的身材非常矮小。

两年以后，山田又一次在意大利米兰国际马拉松邀请赛上登上了冠军的宝座，很多人都觉得不可思议。

10年以后，山田在自传中揭开了这个谜团：原来他是通过自己的智慧赢得胜利的。

每次比赛前，山田都要乘车仔细把比赛路线看看，然后把沿途比较醒目的标志画在纸上，做上标记，比如第一个标志是个大广告牌；第二个标志是个红绿灯；第三个标志是个红房子……这样一直画到赛程的终点。

比赛开始以后，山田就奋力冲向第一个目标，等到达第一个目标以后，他又以同样的办法鼓励自己冲向第二个目标，这样40多公里的马拉松全程就被分割成几个小的目标轻松地跑完了。

而在以前的比赛中，他每次才跑十几公里的时候就疲惫不堪了，更何谈成功呢？

主要原因在于他当时并不懂这个道理，始终把目标定在40多公里外的终点线，结果，导致多次失败。

和跑马拉松一样，炒股也是一项路途长远的比赛，要想顺利地到达你的目标同样需要智慧，但是在现实中很多的投资者缺少的就是这点。

对于大多数投资者来说，在入市之前都有一个目标：有的人准备一年赚50%，有的想赚80%，有的是翻番，更厉害的则梦想进去以后自己马上变成富翁。

然而当他们真正入市进入角色的时候，才发现自己的目标不但没有办法实现，甚至连保本都很困难！他们犯了山田开始时的错误：目标定得太大。

几乎所有在股市中取得成功的人，都绝不是经过一次操作就摇身一变成为富翁的，他们一定是经过多次成功的操作，才达到一定的收益的，这就是典型的分段实现自己的目标，在震荡比较大的中国股市这样的办法尤其重要。

比如2009年，假如你年初买入股票捂到年底，正常的话，亏损都在20%左右！

为什么这样？

长线是金并没有错，而是错在你没有阶段操作，在该卖的时候没有卖，该买的时候又没有买！

## <<坚决服从>>

### 编辑推荐

没有服从就没有执行。  
所谓的创造性、主观能动性等都是建立在服从的基础之上才成立，否则再好的创意也推广不开，也没有价值。

<<坚决服从>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>