

<<美国之巅>>

图书基本信息

书名：<<美国之巅>>

13位ISBN编号：9787506034227

10位ISBN编号：7506034220

出版时间：2009-4

出版时间：东方出版社

作者：斯坦金

页数：306

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<美国之巅>>

### 前言

这是世界上最伟大的故事；这是世界上最伟大的成功故事；这是世界上最伟大的成功故事的精心集结。

人们最爱听故事；人们最爱听成功的故事；人们最爱听激动人心、振奋精神的成功故事。

小时候，妈妈给我们讲故事；上学后，老师给我们讲故事；今天，对于青年、中年以及奋斗不息、志在千里的老年而言，我们再一次来聆听大师们讲故事。

也许，在人生的交叉点；也许，在事业的转弯处。

故事能给予我们最深刻、最广泛的教益和启迪。

教益和启迪我们走向更加成功的人生。

人生做的事，不必多，只求好；感人的故事，不在多，只要精。

这是六卷本的系列成功经典故事集。

如果我们用三个月的时间，精心去读其中的一本；如果我们每天只读三五篇故事，细心体会，认真研读，获得心得，那么我们会攀升人生成功的新阶梯。

读完这套书，我们只需要十八个月，即一个成功阶梯的轮回。

因为，它们是世界上伟大的故事；因为，世界上没有比它们更伟大的故事。

它将指导我们走向辉煌、灿烂、多彩、充实、永恒而又壮丽的成功人生。

## <<美国之巅>>

### 内容概要

本书精心挑选了94个寓意深刻、耐人寻味的成功故事，每个故事后面配有精彩独到的故事感悟，挖掘故事深层的内涵，揭示人生的成功的典范，让你在轻松的阅读中领悟生活的真谛，从而更有勇气和信心去追逐梦想；在面临挑战、遭受挫折和感到无望时能从中汲取力量；在惶惑、烦恼、痛苦和失落时，能从中获得慰藉；在青春的冷漠与叛逆情绪中，被生活中的真善美所感动……人们最爱听故事；人们最爱听成功的故事；人们最爱听激动人心、振奋精神的成功故事。

故事能给予我们最深刻、最广泛的教益和启迪。

教益和启迪我们走向更加成功的人生。

这是世界上最伟大的故事；这是世界上最伟大的成功故事；这是世界上最伟大的成功故事的精心集结。  
它将指导我们走向辉煌、灿烂、多彩、充实、永恒而又壮丽的成功人生。

## &lt;&lt;美国之巅&gt;&gt;

## 书籍目录

卷一 我激励你 001 卡耐基对他的女秘书 002 吹笛人飞机公司 003 向前线挺进 004 医生给马登的四个处方 005 希尔创办成功杂志 006 继母的一句话 007 17项成功原则 008 斯通用卖方的钱买下公司 009 向荷兰人推销保险卷二 向命运挑战 010 美国之巅 011 健康的心灵 012 单腿独臂远行人 013 能力所能达成的事 014 全世界残疾人的灯塔 015 伟大的光明天使 016 我们从不对他说 017 真正的高度 018 全世界最快的速度 019 女孩“翘儿”卷三 热忱——内心的神 020 不断提升 021 热衷于旅馆业 022 百万美元擦鞋 023 热情的回报 024 只想到观众 025 霹雳球 026 用热忱鼓舞他人卷四 梦想成真 027 著名导演史匹柏 028 逐梦课程 029 梦想图画 030 汤尼的美国梦 031 先答应下来 032 湖边的小楼 033 有价值就有卖点 034 在混乱中游刃有余 035 苦心执著天不负 036 我想当教师 037 我想象 038 我就是你要的人 039 属于自己的农场 040 越过一米也是胜利 041 鼓起勇气去冒一次险卷五 赞美他人 042 救命的半句话 043 称赞属员 044 鲸鱼的故事 045 勿指责他人 046 记号 047 多说鼓励的话 048 橄榄球队教练 049 你很棒，你很快卷六 金融风云 050 金融大鳄索罗斯 051 华尔街巨头摩根 052 穷人的银行 053 善于审时度势 054 银行家刚出道 055 大投资家巴菲特 056 巴林银行的破产 057 敢承大风险的劳埃德卷七 回报法则 058 百货公司的销售员 059 朴素的总裁 060 速记员 061 好运气是这样来的 062 多付出一点点的人 063 旅店的小伙计 064 参观天堂和地狱 065 山谷回音 066 常存感恩之心 067 调研报告 068 另一种地狱 069 早安卷八 人生智慧 070 鸟儿的三条忠告 071 钓鱼 072 鞋匠的儿子 073 每桶四美元 074 铁球 075 一滴焊接剂 076 石头汤 077 没有时间磨锯 078 绅士过桥 079 轮船上的爱尔兰移民 080 天堂和地狱 081 富翁和穷汉换脑 082 战舰与灯塔卷九 金点子 083 万宝路广告的奇迹 084 打一折销售 085 汉斯运土豆 086 驾驭市场形势 087 省钱的途径 088 市场上的热点 089 李嘉诚收购战术 090 两单策划案例 091 新的金属——铝 092 每日一得 093 巴比伦富翁的五大黄金法则 094 管道的故事

## &lt;&lt;美国之巅&gt;&gt;

## 章节摘录

卷一 我激励你001 卡耐基对他的女秘书戴尔·卡耐基的秘书莫莉是一位既漂亮而又娴静的姑娘，她认为卡耐基可能是世界上最好的上司，永远也听不到他用尖锐刻薄的语言来批评下属。

一天，莫莉匆匆整理卡耐基明天要演讲的稿件。

离下班只有一刻钟，可她想急着回家，将稿件整理好，没经检查，放在桌子上，便离开了。

第二天下午，她坐在办公室里正看着《纽约时报》，这时卡耐基演讲回来，笑吟吟地看着她。

莫莉便问：“卡耐基先生，演讲成功吗？”

“非常成功，掌声四起。”

“那祝贺你了！”

莫莉由衷地笑着说。

看着这个纯洁的姑娘，卡耐基继续笑着说：“莫莉，你知道吗？”

我今天去给人家演讲如何‘摆脱忧郁，创造和谐’的主题。

我一打开演讲稿，读了下去，下面便哄堂大笑。

“那一定是你的演讲太精彩了！”

“的确很精彩，我读的是一段关于如何让奶牛多产奶的一条新闻。”

说完，他笑吟吟地拿出了这张纸，递给莫莉。

莫莉的脸一下子红了，她喃喃地说。

“昨天我太粗心了，卡耐基先生，这不会令你丢脸吧！”

“当然没有，你这样做使我自己发挥得更好，还得感谢你呢！”

“从此以后，莫莉再也没有因为要急着回家或干其他什么事而做错过什么。”

因为她觉得卡耐基是个风趣而又宽厚的上司。

002 吹笛人飞机公司制造著名的“吹笛人小兽”以及其他各型小飞机的“吹笛人飞机公司”的23位高级主管，在1972年的6月20日晚，学完了卡耐基管理讲习班的最后一堂课时，外面正吹着强风，讲习班班长提早结束了毕业典礼，好让学员在暴风雨还没有达到最高峰的时候离开。

这个暴风雨就是阿格力士飓风，是给美国东部造成最严重灾难的飓风之一。

在这个飓风过去之后，“吹笛人飞机公司”受到重创：一共价值2300万美元的飞机、库存品、建筑物和装备受到损毁；装配线躺在几英尺深的泥水中；让水淹坏了的飞机零件都无法再用；仓库里和装配线上的零件都浸在泥水里面；工具、档案、补给品不是失踪了，就是毁坏得没有办法修复。

公司的总经理梅根和他的助理人员察看了灾情以后，开始都感到很悲观。

“一切几乎是全毁了，”他说，“但是当我们的心智从震惊中恢复过来之后，我们的人决定重新把公司建立起来，并且要尽快地恢复生产。”

我们最乐观的估计，最早也要到12月份才能恢复生产，交出飞机。

“由于经理人员都接受了卡耐基‘管理讲习班’的训练，他们就开始应用所学的原则来重建他们的公司。”

他们先对公司的情况做了一次仔细地评估，他们一个部门一个部门地察看，以决定必需做的事情，并且为各个部门、各个小组拟订目标和工作进度时间表。

计划再分成很多子计划，并且让每一个人都知道总目标和子目标是什么。

公司的副总经理兼机库部经理锋德雷·艾士力克说：“应用卡耐基讲习班所教的管理技术，我们召集我们的督导举行会议，并且很快地从他们那里得到三四十项建设性的建议，作为我们重建的基础。”

“生产工程经理约翰·派甫报告说：“我们鼓励每一个人都参加重建工作。”

目标都订了出来。

由于我们是以追求既定的目标来工作，所以每一个人都动员了起来。

他们的工作都配合整个的目标，而且都表现出高度的热忱与合作，而这一切都是因为这整个的重建计划，事实上就是他们自己的计划。

“每一位经理都和他的工作人员密切团结在一起，尽可能授权给他们，遇到问题就做有条理的分析，并且尽可能在工作阶段就做出决定。”

## &lt;&lt;美国之巅&gt;&gt;

尽管很多问题几乎是不可能克服的，但是士气高昂。

每个人都尽他的最大努力来重建一切设施。

” 总经理梅根指出了最后结果：“在每一个阶层，人与人之间的意见都能很快而有效地沟通。

每一个人都发挥出最高程度的效率、冲劲，大家都投身在公司的重建工作上。

由于各个部门、各个小组都通力合作，大力推动，我们在9月份就开始交出新飞机——比原来估计的提早了三个月。

” 003 向前线挺进奥里森。

马登在七岁时就成了孤儿，这时他不得不自己去寻找住宿和饮食。

早年他读了苏格兰作家斯玛尔斯的《自助》一书。

斯玛尔斯像马登一样，在孩提时代就成了孤儿，但是，斯玛尔斯找到了成功的秘诀。

《自助》一书中的思想种子在马登的心中形成了炽烈的愿望，并发展成崇高信念，使他的世界变成了一个值得生活的更美好的世界。

1893年经济大恐慌之前的经济繁荣时期，马登开办了四个旅馆。

他把这四个旅馆全都委托给别人经营，而他自己则花许多时间用于写书。

实际上，他要写一本能激励美国青年的书。

正如同《自助》过去激励了他一样。

马登把他的书叫做《向前线挺进》。

他采用的座右铭是：“要把每一时刻都当作重大的时刻，因为谁也说不准何时命运会检验你的品德，把你置于一个更重要的地方去！”

” 正当他勤奋写作之时，命运开始检验他的品德，也考验了他的勇气，要把他安排到一个更重要的地方去了。

1893年的经济大恐慌袭来了。

马登的两家旅馆被大火烧得精光，即将完成的手稿也在这场大火中化为灰烬。

他的有形财产都付诸东流了。

但是马登具有积极的心态。

他审视周围，看看国家和他本人究竟发生了什么事。

他的第一个结论是：经济恐慌是由恐惧引起的，诸如恐惧美元贬值、恐惧破产、恐惧股票价格下跌、恐惧工作不稳定等。

这些恐惧致使股票市场崩溃。

567家银行和贷款信托公司以及156家铁路公司，都破产了。

失业影响了数以百万计的人们，而干旱和炎热，又使得农作物颗粒无收。

马登看着周围物质上的和人们心灵上的废墟，觉得有必要来激励他的国家和人民。

有人建议他自己管理其他两个旅馆，他否定了。

占据他身心的是一种崇高的信念。

马登把这种信念同积极的心态结合在一起。

他又着手写一本书。

他的新座右铭是一句自我激励语句：“每个时机都是重大的时机。

” 他告诉朋友们说：“如果有一个时候美国很需要积极心态的帮助，那就是现在。

” 他在一个马厩里工作，只靠1.5美元来维持每周的生活。

他日以继夜不停地工作，终于在1893年完成了初版的《向前线挺进》。

这本书立即受到了热烈的欢迎。

它被公立学校作为教科书和补充读本，它在商店的职工中广泛传播，它被著名的教育家、政治家以及牧师、商人和销售经理推荐为激励人们采取积极心态的最有力的读物。

它以25种不同的文字同时发行，销售数量高达数百万册。

同时，马登也成了一个百万富翁。

马登和我们一样，相信人的品质是取得成功和保持成果的基石。

并认为达到了真正完整无缺的品质本身就是成功。

## &lt;&lt;美国之巅&gt;&gt;

他指出了成功的秘密，他想赚钱，但是他反对追逐金钱和过分贪婪。

他指出有比谋生重要千倍的东西，那就是追求崇高生活的理想。

马登阐明了为什么有些人即使已成为百万富翁，但仍然是彻底的失败者。

那些为了金钱而牺牲了家庭、荣誉、健康的人，一生都是失败者，不管他们可以聚敛多少钱财。

他教导我们，崇尚金钱是一种优良品质，但不要过分沉溺于其中，不要贪财，也不要吝啬。

004 医生给马登的四个处方有一段日子里，奥里森·马登感到人生乏味，自己灵感枯竭，意志消沉，并且愈来愈加重，他只好去看医生。

医生在对他身体做了全面检查后，并没有发现任何异常。

于是，医生便建议他出去做一次旅行，到他少年时代最喜爱的地方去度一次假。

度假期间一不要说话、读书、写作以及听收音机。

然后，医生给他开了四张处方，吩咐他分别在度假那天的上午9点、12点、下午3点和6点打开。

马登依据医生的吩咐到了心爱的海滩。

上午9点准时打开第一张处方，上面写着“仔细聆听三个小时”。

他当时就懵了，医生难道病了？

让我连坐三个小时？

但他还是试着按医生的吩咐耐心地四下倾听。

他听到海浪声、鸟声，不久又听到许多从前未注意的声音，他一边聆听，一边想起小时候大海教给他的耐心、尊重以及万物息息相关等观念，他逐渐听到往日那熟悉的声音，也听出沉寂。

心中逐渐平静下来。

中午，他打开第二张处方，上面写着“设法回顾”。

于是他开始从记忆里挖掘出点点滴滴的快乐往事，想起那些细节，心中渐渐升起一种温暖的感觉。

第三张处方上写着“检讨动机”。

这比较难以办到，因为所有的人都要为自己的行为辩护，在追求成功、受人肯定与安全感的驱使下，他不得不采取某些举动。

可最后仔细想想，这些动机并不完全恰当，这也许正是他陷入低潮的原因。

回顾过去愉快满足的生活，他终于找到了答案。

于是他写下了下面的话：我突然顿悟到：动机不正，诸事便不顺。

不论邮差、美发师、保险推销员或是家庭主妇，只要自认为是为他人服务，都能把工作做好。

若是为私利，就不能如此成功。

这是不易的真理。

第四张处方上写着“把忧愁写在沙上”。

他俯身用贝壳碎片写了几个字，然后转身离去，甚至连头也不回，因为他知道，潮水马上会涌上来。

马登说：“只要我们洗涤掉心中的尘埃，培养高尚的情操。

只要我们把人生的意义和目标弄清楚，它就会像一座灯塔，指引着我们前进的方向。

”

<<美国之巔>>

编辑推荐

《美国之巔:智慧篇》为成功经典:世界上最伟大的故事系列丛书之一。



<<美国之巅>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>