

<<向子贡学说服>>

图书基本信息

书名：<<向子贡学说服>>

13位ISBN编号：9787506043762

10位ISBN编号：7506043769

出版时间：2012-1

出版时间：东方出版社

作者：陈禹安

页数：148

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<向子贡学说服>>

内容概要

《向子贡学说服》以说服力为主要阐述内容。本书从心理学的角度为读者介绍了春秋战国时期，孔子门徒子贡成功说服齐国停止攻打鲁国的过程，以及由此而发生的群雄争霸格局的变化。在面对众多不利因素的条件下，子贡用自己高超的智慧完成了一个看似不可能完成的任务。根本原因就是，他正确地分析了每个王公的“需求”，并精准地找出了他们心中的“恐惧点”。最后，作者借古论今，分析并阐述了说服过程中的“恐惧策略”。本书通过历史事件来启发当今的人们，成功的说服不是靠口舌之利，而是要凭借对心理学原理的娴熟应用，以及对说服对象心理的准确洞悉与把握。

<<向子贡学说服>>

作者简介

陈禹安，心理说史首创者，心理经管专家，宁波大学兼职教授，曾游历美国、日本、中国香港、中国台湾等国家及地区考察讲学。

代表作品《心理三国》三部曲（包括《心理关羽》、《心理诸葛》、《心理曹操》）、《心理乔布斯》、《海底捞能捞多久》、《激励相对论》，其他作品有《麦当劳悖论》、《谁主保洁沉浮》、《如何成为带头大哥——金庸武侠管理学》、《谁能管好韦小宝——鹿鼎记领导启示录》、《巧辩不如攻心——三国的说服智慧》等

<<向子贡学说服>>

书籍目录

第一章 史上最伟大的说服

艰巨的任务

说服的三大难点

子贡的辉煌成果

第二章 孔子为什么会选择子贡——说服的三大禁忌

孔子为什么不选择颜回

孔子的言辞大溃败

孔子为什么不选择子路

孔子为什么不选择宰予

孔子为什么选择子贡

第三章 恐惧的力量

马斯洛的需求理论

安全是人类的终极需求

苏秦为什么没能说服秦王连横

孔子为什么没能在楚国受到重用

提前宣布的结论

第四章 启动恐惧按钮（1）——说服齐相陈恒

精妙的开场白

两个绝顶的预言家

陈恒的恐惧

陈恒的新恐惧

第五章 启动恐惧按钮（2）——说服吴王夫差

夫差没有恐惧？

借口的背后

恐惧杠杆的支点

称霸需要什么条件

子贡的深意

第六章 启动恐惧按钮（3）——说服越王勾践

一只“惊弓之鸟”

用“好处”来消除恐惧

勾践的心里话

两个“恐惧隐患”

第七章 启动恐惧按钮（4）——说服晋定公

彻底摆平吴王夫差

晋定公担心什么？

战争展示出说服成效

第八章 剖析恐惧的三把“刀”

子贡的“特异功能”

恐惧的三把“刀”

再析苏秦的败因

第九章 恐惧的“3+2”法则

恐惧的应时性法则

当前恐惧与远期恐惧

<<向子贡学说服>>

直接恐惧与间接恐惧
附录 一段历史谜案

<<向子贡学说服>>

章节摘录

越国成为空匮贫困之地，百姓沦为鱼鳖之食。
现在我对吴王的怨恨之深，真是刻骨铭心！
我侍奉吴王，就像儿子害怕父亲、小弟害怕大哥一样，但这都是我的外表言谈。
我好不容易从吴国脱身归来，睡不安席，食不甘味，不爱美色，不近音乐，已经整整三年了。
我唇焦喉干，烦心劳力，一方面礼事众大臣，另一方面善养教育百姓，只希望有一天能与吴国决一死战。
这就是我最大的心愿！
但是我也知道，虽然我有这样的心愿，也不是很容易就能实现的。
我衡量了自己的国力，还不足以创伤吴国。
我对外结交联络诸侯，也不见成效。
我正竭尽全国的力量，广求奇谋妙策，即使改变我的容貌和姓名，让我手拿畚箕扫帚，去养牛喂马，以奴仆的身份去侍奉这些出谋划策的人，我也心甘情愿！
即使我身首分离，手足异处，四肢陈列，被国人讥笑，只要我的愿望能够实现，我在所不惜！
先生您现在前来指教我，这正是让我们这个濒临灭亡的国家能够生存下去，让即将死去的人再活转过来，这完全依赖于先人的恩赐，我怎么会不听从您的吩咐呢？
” 至此，子贡对勾践的说服可以说基本成功了。
问题也相应转换为“如何消除吴王夫差对越国的疑虑而北上伐齐”了。
子贡顺势提出“让越国派兵加入吴军，一起伐齐”的方案。
勾践听了，觉得这确实是一个非常好的办法。
只要自己派兵跟随夫差出征，夫差当然不会怀疑自己有二心了。
就算他还抱有怀疑，但越国的精锐已经受他控制，也就没有实力在背后捣鬼了。
于是，勾践凛然遵行。
但子贡并没有就此放手。
因为上述说服中还存在着两个“恐惧隐患”。
如果不能消除这两个隐患，已经达成的说服，还是可能发生变数而中道夭折。

.....

<<向子贡学说服>>

媒体关注与评论

故子贡一出，存鲁，乱齐，破吴，强晋而霸越。
子贡一使，使势相破，十年之中，五国各有变。
——《史记·仲尼弟子列传》

<<向子贡学说服>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>