

<<28岁赚千万>>

图书基本信息

书名：<<28岁赚千万>>

13位ISBN编号：9787506063661

10位ISBN编号：7506063662

出版时间：2013-7

出版时间：东方出版社

作者：穷富弹指间

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<28岁赚千万>>

前言

序文写这个序文的时候，我不禁回想起了那一段斗志激昂的混沌岁月，那些刀光剑影、尔虞我诈，那些钩心斗角、笑里藏刀……无一不是我在商海中所经历过的沉浮。

商海不是游乐园，商海也不是福利社。

若干年前，很多与我有同样梦想的人同时下了海，能够在这片“海”里畅快遨游的人并不多，更多的是一批批前仆后继的不幸者，他们败给了自己，败给了梦想。

而我，也只是艰辛地挣扎在海面上，直至上岸……或许是年纪大了的缘故，我早已看透了人情的冷漠，也早已习惯了世态的炎凉，所以，当看到昔日的伙伴或对手走投无路的时候，我的心中既不叹息，也不欣喜，我只是庆幸，庆幸那高空坠落的倒霉蛋不是我，仅此而已。

有时候，麻木就是一种态度，而回忆和总结则是一种理性。

17岁，我赚到了生命中的第一个十万元。

20岁，我第一次创业，成了百万富翁。

21岁，我经历第一次破产，一无所有。

23岁，我第二次创业，赚了将近一千万。

25岁，我经历第二次破产，负债百万。

28岁，我绝地反击，第三次创业，赚到数千万财富。

至今，我依然在路上，我只是想把我的故事和需要的人分享，无论你有一颗创业的心，还是正走在创业的途中，我的故事都值得琢磨和借鉴。

我不会给予你财富，我只能告诉你发财致富的窍门。

我不会领导你创业，我只能传授你商海必胜的法则。

我不会陪伴你生活，我只能教给你做人做事的方式。

或许你不是下一个比尔·盖茨，也不是下一个乔布斯，但只要你有想改变生活现状的决心，那就请跟随我的脚步，走入我的商海沉浮，走进财富的领地。

经典语录其实在这个世界上，除了父母，任何人对自己都没有义务，帮你就是人情，不帮你也是本分，从中根本就挑不出什么对错。

所谓亲情是亲情，责任是责任，任何人都不能靠着亲情去强加给别人一份责任。

钱只有踏踏实实地揣在自己的兜里，那才是真正属于自己的；至于自己觉得能够手拿把攥但还在别人腰包里的钱，即便它无限地接近自己，那也不是自己的。

因为这个世界最多的就是变故，意料内的变故、意料外的变故、莫名的变故、毫无道理可言的变故……任何一个小小的变故都能让人失算。

而这些，都是让人无力改变的。

我始终坚信，勤能补拙，苦能补精。

所有行业的精英都有自己的制胜诀窍，但任何一种制胜诀窍都是通过反复的失败才验证出来的，所以我的目光并没有单一地停滞在制胜的诀窍中，因为失败的案例同样很重要，能够吸取别人的失败经验，那么自己将会少走一大段弯路。

事实上，我们每个人都有超越他人的潜能，却很少有人具备超越他人的勇气。

这就如同蹦极，畏高者永远都不敢攀爬上去，所以他们永远都无法领略高空之中的曼妙。

而一旦攀爬上去，只需纵力一跳，你顿时就会感到豁然开朗。

活在这个社会上，我已经懂得了一个道理，人终究还是要讲资格的。

没有想法就没有希望，没有希望就没有转变，没有转变就丧失了资格。

所以要想获得资格，就要靠自己的双手去奋斗、去拼搏。

我并不怕苦与累，真正怕的是劳而无获。

我很认真很仔细地想过这个问题，最后我的总结只有九个字：穷则思，思则变，变则通。

“变”说起来容易，但要做起来却很难，因为它需要调查，它需要稳妥，它需要创新，它需要胆量，否则，变就是一句空谈，甚至越变越差。

在没有能力让人接纳我的时候，我往往会选择改变自己。

<<28岁赚千万>>

毕竟这是个经商自由的年代，有关系固然好，但没关系同样能够生存，我始终认为头脑才是经商的核心竞争力。

如何利用原有的资源创造出最大的利润，这对于每个人而言都是一个很重要的命题。

只是有的人在意，有的人无视罢了。

如果你拒绝了能和很多人打交道的机会，你就是生活的弱者；如果你在和很多人打交道的过程中被拒绝了，你才是生活的强者。

有时候，成为强者还是沦为弱者，往往就在我们的一念之间。

生活有时候就是一把锥子，它死死地顶在人的脊背上，倘若不把它甩开，那么就会被它狠狠地刺痛。

当幸福降临的时候，灾难总会同期而至，它就像个小偷，即便不会夺走你的全部幸福，但至少会让你很难过。

<<28岁赚千万>>

内容概要

这是中国第一部自传体财经小说，同时也是一部能够引发所有创业者思考的教科书。

12年的时间里，一位17岁的少年，从负债百万开始奋斗，最终赚到了数千万财富。在这个过程中，他品味了世间的人情冷暖，见识了商海的风云变幻。从一个天真懵懂的少年，到一个老谋深算的老板，他的身上发生了太多太多的蜕变。这期间，风光的时候他可以一掷千金，落魄的时候他可以吃糠咽菜，只为生存。

从失败到成功，从幼稚到睿智，他闯出了一条不寻常的道路。他善于在生活中挖掘点点滴滴的商机，每一笔财富都能够让他领悟至深。他的生财之道很简单、很朴实，就是用最不起眼的方式去关注生活中的每一个细节。

亿万身家的神话不是不可复制，他的每一次蜕变都会给人带来沉思，他的每一次成功都会给人带来思路，他的每一次感悟都会给人带来共鸣，他的每一篇文章都会给人带来激励。这就是他的故事，一个值得所有创业人追捧的传奇故事.....

<<28岁赚千万>>

作者简介

穷富弹指间，80后创业家，某上市公司董事长，中国创业者联盟名誉主席。

目前在东北经营一家大型的实体公司，资产上亿，为人低调，经历传奇，自从2011年在天涯、豆瓣网上连载自己创业的历程后，引起了极大的关注，他的粉丝包括草根、创业者、80、90后，就连一大批已然成功的企业家也都对他倍加推崇。

因为他把一条条创业致富的经验、教训全盘托出，真实、详尽、实用，最后写成了这本创业先富笔记。

<<28岁赚千万>>

书籍目录

1.一个从天堂到地狱的家庭1 2.命运的宣判7 3.17岁少年的蜕变13 4.我用自己的方法让自己成长21 5.穷则困，困则思，思则变，变则通，通则富29 6.一天打三份工的煎熬历程35 7.我人生的第一桶金43 8.享受孤独51 9.与老板的心理博弈57 10.直面心灵的选择65 11.销售的精髓71 12.所有的行业都有可衍生的利益，关键在于你是否有一双慧眼77 13.我的“拼缝”生涯83 14.新的机遇和挑战89 15.管理者的“腹黑”手册95 16.商场如战场，随时都可以干掉别人，也可能随时被别人干掉101 17.贪婪与良心的对责107 18.对于金钱，活着的人永远不会停下追逐的脚步115 19.“小割肉鬼”的由来121 20.我的欲望没有止境129 21.从扎啤和肉串中挤出的财富137 22.“欢乐”的餐饮概念143 23.一个人的生存环境取决于他的生存态度151 24.面对高薪诱惑，我放弃了钞票，而选择了环境157 25.创业法则与商业理念163 26.利益至死的厮杀169 27.完美的营销策略177 28.惰性永远都是最致命的“杀手”183 29.以诚信为本，以勤勉为基，以稳妥为胜189 30.在致富的道路上，我一路狂奔195 31.我要爬上金字塔顶端201 32.头脑风暴209 33.有时候，金钱就是陷阱217 34.欲壑难填的躁动225 35.南下北上，我创立了自己的家电王国231 36.人，终究要为自己的愚蠢埋单239 37.20岁，我成了百万富翁249 38.从身家百万到一无所有，我经历了“冰火两重天” 257

<<28岁赚千万>>

章节摘录

版权页： 1.一个从天堂到地狱的家庭 我出生在一个临近东北省城的小城市，这个小城市只有几十万人口，却承载了我所有童年的美好。

父母都是“铁饭碗”，典型的双职工家庭，家境谈不上好也谈不上坏，一家人蜗居在50平方米的职工家属楼内。

这种家属楼都是红砖码砌而成，名义上是楼房，实际上还得自己烧煤取暖，房子里有火炕有炉灶，房前有小仓库，房后还有一片自留地，可以种些应季的蔬菜。

记得父母还种过几垄草莓和几棵樱桃树，每到成熟的季节，我都会吃得满嘴泛甜，那种甜是真甜，从嘴里甜到心里，是我无数次都魂牵梦萦的味道。

只可惜，那种味道早已一去不复返了。

父亲是个小富即安的人，他没有什么雄心壮志，每天老婆孩子热炕头就满足了。

由于一次意外他受了工伤，随即办了内退，基本上就是不干活还能照常拿工资的好差事。

闲下来的父亲整天无所事事，靠打牌度日，整日都以小赌打发时间，那一年他43岁。

母亲天生就有一颗不安分的心，她不甘于现状，她不向贫穷妥协，于是她办了病退，只身下了海，做起了服装生意。

那年月，铁饭碗很值钱，很多人的脑子里都没有下海经商的概念。

所以我一直都觉得，先富起来的那一部分人毋庸置疑是先动起来的人。

他们的成功就是他们毅然决然“下海”带来的回报。

这种成功不需要羡慕，不需要嫉妒，因为那是他们应得的。

事实上，很多时候机遇都很公平地摆在每一个人面前，只是有的人抓住了，有的人错过了而已。

母亲下海的时机很好，那时候在我所居住的城市里只有一个供销百货大楼，几十万人的大部分生活需求都来源于这个百货大楼，其利润是可想而知的。

母亲的思路也很活泛，她租了几节柜台卖起了各式各样的服装，其中有男装、女装，还有童装，随着季节的变化而更换。

总之，就是看什么衣服赚钱就卖什么。

在那个朴实的年月里，百货大楼都是柜台制，还没有精品屋、专卖店这一说，与那些早市、夜市、地摊相比，这些柜台卖的就是精品货。

在我的记忆中，母亲做服装生意发达主要靠两种货：第一种就是成套的西装。

就当时而言，能够穿上一身西装那就是一种潮流，也是一种体面的象征。

甭管是夹包的公务员，还是蹬三轮的苦力，谁都得备上这么一身，等有重要的场合时穿戴。

记得那一年我上初中二年级，母亲也给我配了两身笔挺的西装，尽管穿上去有些大，甚至袖子都能遮住手，但我仍是乐得穿在身上，因为我是全校第一个能够穿上西装的学生，就是跟校长那一身西装相比，我这身西装的料子和款式也毫不逊色。

所以说，虚荣这个东西，不分年纪大小，打从娘胎出来就在心里打上烙印了。

<<28岁赚千万>>

编辑推荐

《28岁赚千万》编辑推荐：17岁，他赚到了生命中第一个十万元。

20岁，第一次创业，他成了百万富翁。

21岁，经历第一次破产，一无所有。

23岁，第二次创业，赚了将近一千万。

25岁，经历第二次破产，负债百万。

28岁，绝地反击再次创业，赚取数千万。

1．中国第一部自传体财经创业图书，作者被誉为“中国三亿草根创业青年的教科书”，其致富的秘密就是“小本赚积累，大本做大单”、“闷声发大财”。

2．天涯论坛+豆瓣小组百万粉丝膜拜贴，拥有超高的点击率和回帖量，未出之前赢得读者一致追捧，认为这是一本相当强悍又实用的致富秘笈。

3．致所有想发财的80后，正在抢饭碗的90后，如果想改变命运，《28岁赚千万》可以让你少走5年，明白真正的强者并不是梦想家，而是练摊帝。

全书传递一种励志向上、有点腹黑的奋斗精神，是一本地道的创业者和致富者实践手册。

<<28岁赚千万>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>