

<<步步为赢-我要做总监>>

图书基本信息

书名：<<步步为赢-我要做总监>>

13位ISBN编号：9787506355612

10位ISBN编号：7506355612

出版时间：2010-9

出版时间：作家

作者：吴偲非

页数：282

字数：300000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;步步为赢-我要做总监&gt;&gt;

## 前言

推荐语代序：女性职场百宝箱——从铅灰色到玫瑰色10年前，清华大学女生宿舍被称为“熊猫馆”；如今，清华大学门口的女性饰品店越开越多。

2000年，全国共有本专科毕业生约101万，女生约占35%，也就是约35万人。

2010年全国普通高校毕业生达630余万人，女生约占48%，也就是302万人。

女生的数量，是10年前当年度大学毕业生总数的3倍。

从现在开始，以后每年，都有超过300万的女生走出大学校门，脱下玫瑰色的学生服，穿上铅灰色的职业装，成为职场新鲜人。

这是一个前所未有的突出现象。

二十一世纪缺的是人才，过剩的是人。

在这样的背景下，“享受工作”成了一件奢侈的华袍，“保住职位”、“升职加薪”才是最迫切的心理需求。

用人单位发现，我们的各级教育机构，顶多是教了些对付机器和账簿的技能，如何与人相处，让同事、领导、客户满意，那些最著名的大学也未设置这一顶顶重要的课程。

这些女大学毕业生，从大学校园一下子进入职场，主导色彩从玫瑰色变成了铅灰色。

她们的前辈，还有师傅或者主管照应，帮着她们完成这个转变，现在则几乎只有靠自己摸索。

各种《兵法》，是前代军事家战例的总结。

那些试图在战争中学会战争的人，要么是天才，要么是蠢材。

天才独行其是，蠢材独行其非。

介于天才和蠢材之间的人，则渴望借鉴成功者的经验。

有一些女生，当年写作文时，对《作文选》之类的书，总是嗤之以鼻。

她们更乐意自己创造而不是模仿。

在职场，那些为人处事的天才，很快就摸索出一套适合自己的方法。

我们看到一种有趣的现象，很多当年下笔千言的女生，处理起职场的各种复杂关系，往往一筹莫展。

当年不屑于捧《作文选》的手，如今捧起各种《职场入门》。

如今各种《职场入门》的作者，可能恰好是当年发愁写作文的人。

拿到这一部书稿的时候，我犹豫再三。

出版吧，有跟风之嫌，而我是一贯不乐意跟风的。

说服自己出版的理由，主要有下面这几点，这也是我给读者强力推荐此书的理由：第一，如果一种需求是时代性的大需求，那么，满足这种需求的产品，就绝不会只有一种。

可口可乐问世后，百事可乐一样也铸造了传奇。

第二，如果第一个吃螃蟹的人吃法还有待完善的话，其他人跟进之后，会更上层楼。

你手里的这一本《步步为赢：我要做总监》，可以为你提供别样的启发。

第三，这一本书，可以说是一个“女性职场百宝箱”。

女性在职场碰到的所有原则性问题，都可以在本书中找到答案或者指导性意见。

（暂时找不到答案的，请期待续集）小说中的吴越，大学时恋爱不成功，吃了不少苦。

从此发奋，凡事靠自己，动脑筋，想办法，勤总结，快行动。

年纪不大，已经升任重要的职位。

到滨海分公司后，面临棘手的局面，筹思、筹划，谋生、谋胜，把手中资源潜藏的能量发挥到极致，拼业绩，斗小人，断旧情，结新爱。

在复杂的利益争斗中，在微妙的情感纠结中，虽然她自称“不是善类”，但吴越仍不失善良本色，收获了事业的成功，收获了爱情的甜美。

大学生活是玫瑰色的，进入职场之后，不但衣服的颜色换了，很多女孩的生活也变成了铅灰色。

这不是你的错，也不是社会的错。

社会从来如此，可以说对每个人都是不公平的。

不但起点不同，结果不同，机会也不同。

<<步步为赢-我要做总监>>

你需要练就的本领是，机会到来的时候，尽力抓住它，然后，把这个机会蕴藏的价值挖掘净尽。这样，你就会让自己的生活重归玫瑰色。

想练就这项本领吗？

当你遇到困难、麻烦、挫折、委屈（甚至是背叛、侮辱）时，请遵从以下两个要点：第一，永不抱怨，总是先想办法采取行动改善现状；第二，如果实在忍不住要抱怨，请只抱怨10秒钟，然后立即想办法采取行动改善现状；第三，请忘记第二点。

## <<步步为赢-我要做总监>>

### 内容概要

吴越是总部设在香港的天域地产总公司销售经理，在不知情的情况下，被总部调往滨海市任分公司销售部门负责人，与之同去的是新任分公司老总梁家铭。

梁家铭和吴越的出现，打破了滨海分公司的平衡格局。

原本有望升任总经理的副总严复，觊觎销售经理位置的副经理莫莉，以及心怀叵测、利益攸关的办公室同僚，在格子间里各使阴谋，玩起了各种手段。

老谋深算的上司，不服气的副手，等着看笑话的下属，尴尬的旧情人，找茬的客户.....吴越不动声色，密筹细谋，步步为营，凭借过硬的个人能力，收获了事业，收获了爱情。

<<步步为赢-我要做总监>>

作者简介

吴偌非，某房地产公司高管。

<<步步为赢-我要做总监>>

书籍目录

代序：女性职场百宝箱——从玫瑰色进入铅灰色 李正华人物表引子01．职场就是江湖02．职场遇见旧情人03．对挑事的同事，说不！04．美女不等于花瓶05．到底谁亏欠了谁06．人在职场，不仅凭本事，更要靠关系07．旧情复燃08．职场里没有永远的敌人，只有利益共同体09．你是上司的人，上司不是你的人10．职位最相近的人都是敌人11．借力打力12．不能在职场寻找公平13．上司送来的机会14．雷同方案15．控制客户才有成交的可能16．如何取得控制权17．有人在釜底抽薪18．快速解决麻烦，勇于承担责任19．适当跟上司提要求20．谁挖的坑儿，挖谁的坑儿21．不按常规出牌22．辞不辞职是个问题23．白骨精的无奈24．暧昧丛生25．调教新人26．里子伤了不要紧，绝不能丢了面子27．大棒加甜枣28．这场恋爱更像谈判29．缘靠天定，分靠人争30．本事大了遭人恨31．善弈者谋局，不善弈者谋子32．半吊子的挑剔客户33．不能承受的生命之重34．做任何事都要准备好两条路：向前大有可为，向后全身而退35．谁人背后不说人，谁人背后无人说36．与仇人握手言和37．被骗到欺骗，被用到利用38．贱男贱女39．建筑精英们的理想40．出局还是人局41．老板的策略42．跟上司叫板儿跟对手言和43．缘来已经爱上你44．形而上者谓之道，形而下者谓之器45．管理者的三个不46．烂尾楼启动会成全谁47．指桑骂槐咒小三儿48．伪善的父亲49．横生枝节50．报复是一把双刃剑51．城市建设复制再复制，是谁的悲哀谁的罪52．风云再起53．局中局，套中套54．两利相权取其重，两害相权取其轻55．我要飞得更高56．完美收官

<<步步为赢-我要做总监>>

章节摘录

<<步步为赢-我要做总监>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>