

<<成功应对难缠的客户>>

图书基本信息

书名：<<成功应对难缠的客户>>

13位ISBN编号：9787506424165

10位ISBN编号：7506424169

出版时间：2002-10-01

出版时间：中国纺织出版社

作者：陈企华

页数：348

字数：230

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<成功应对难缠的客户>>

### 内容概要

作为一名推销员或服务行业的从业人员，您是否曾经遇到赤字比较难缠的客户并为此伤透脑筋？本书针对难以接近的、素质不高的、难行成交的、爱拖欠账款的客户进行了详细分析，并介绍了成功应对各行业比较难缠客户的方略及十大原则，使您不论身处哪个行业，都能从本书中得到启发，找到答案，从而顺利提升您的销售业绩。

## <<成功应对难缠的客户>>

### 书籍目录

- 第一章怎样应对难接近的客户
- 第二章怎样应对素质不高的客户
- 第三章怎样应对难成交的客户
- 第四章怎样应对爱拖欠账款的客户
- 第五章怎样应对不同行业中难缠的客户
- 第六章对待难缠客户的十大原则

<<成功应对难缠的客户>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>