

<<最成功的推销实例>>

图书基本信息

书名：<<最成功的推销实例>>

13位ISBN编号：9787506424561

10位ISBN编号：7506424568

出版时间：2003-1-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：陈企华

页数：397

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<最成功的推销实例>>

内容概要

本书选取世界各地企业营销活动中最成功的推销实例140余个。从不同角度、不同侧面，生动具体地介绍了各种企业的营销人员如何接近顾客、服务于顾客、化解顾客的拒绝，最后成功促成交易的方法。

本书语言生活生动活泼，寓意深长；实例后有点评，三言两语，画龙点睛，耐人寻味。

本书适合各类营销人员阅读。

<<最成功的推销实例>>

书籍目录

第一章 接近顾客的成功实例第二章 主顾开拓的成功实例第三章 化解顾客拒绝的成功实例第四章 就对顾客不满意的成功实例第五章 客户服务的成功实例第六章 促成交易的成功实例第七章 良好的自身素质有助于推销获得成功

<<最成功的推销实例>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>