

<<男性金口才>>

图书基本信息

书名：<<男性金口才>>

13位ISBN编号：9787506454346

10位ISBN编号：7506454343

出版时间：2009-4

出版时间：中国纺织出版社

作者：金和 编

页数：258

字数：237000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<男性金口才>>

前言

《男性金口才》是一本讲解男性说话技巧和方法的书。

本书自出版以来，一直受到广大读者的欢迎和好评，到目前为止已重印多次。

为了满足广大读者朋友的要求和愿望，我们根据读者的建议，修改和新增了部分内容，决定再版本书。现将新修订的版本推荐给读者，希望读者朋友们喜欢。

男性在社会活动中往往承担着重要的角色，他们每天通过谈话参与各种社会活动，处理与女性的交往关系。

男性在社会交往中，常常会情不自禁地赞美别人、批评别人或向恋人与妻子倾吐衷肠。

但此非易事，许多男性却不知如何使用最恰当的言辞称赞别人，甚至原本是好意的劝告，可说出来却变成伤人心的话。

要避免这种令人尴尬的局面，男性就不能不注意口才修养。

更何况男性的口才能力对其事业的成功有着至关重要的作用。

口才训练大师卡耐基说过：“一个人的成功，约有百分之十五取决于技术知识，百分之八十五取决于人类工程——发表自己意见的能力和激发他人热忱的能力。

”那么，男性怎样通过语言沟通来树立自身良好的社会形象，博得女性的好感，赢得女性的心呢？

本书通过男性必备的口才技巧、与女性搭讪的口才技巧、打开女性心扉的口才技巧等，向你深入浅出地介绍了提高男性口才能力的方法和艺术，为你解决这些疑惑提供了有益的答案。

只要你仔细阅读，就会增强你的说话能力，帮助你成为社会上受欢迎的男性，事业上受尊敬的强者。

<<男性金口才>>

内容概要

男性在社会活动中往往承担着重要的角色，他们每天通过谈话参与各种社会活动，处理与女性的交往关系。

本书通过男性必备的口才技巧，男性与女性搭讪的口才技巧，男性打开女性心扉的口才技巧等，向你深入浅出地介绍了提高男性口才能力的方法和艺术，为你解决这些疑惑提供了有益的答案。

<<男性金口才>>

书籍目录

第一章 塑造一个完美的男性说话形象 1.你会说话吗 2.说话的声音 3.忠言未必逆耳 4.对不同意的话如何处理 5.避免用唱反调表现你的聪明 6.何必争辩 7.不可质问 8.不要自我炫耀 9.说了就做 10.勿道人之短 11.改掉不良的说话习惯 12.培养自己说话的风格

第二章 男性必备的口才技巧 1.自我介绍的艺术 2.自我介绍的忌讳 3.记住人名和面孔 4.让眼睛先开口 5.善于表达言辞 6.消除说话恐惧的方法 7.学会使用“万能语” 8.说话语气要明快 9.说话注意“停顿” 10.少说“我”，多说“你” 11.说话时不要排除他人 12.与人谈话十忌 13.学会使用幽默 14.提意见的艺术 15.最佳的批评方式 16.学会与人道歉 17.开玩笑的“规则” 18.道谢的艺术 19.拒绝闲聊四法 20.打电话的艺术

第三章 男性与女性搭讪的口才技巧 1.请问芳名 2.先提“她”后说“我” 3.不说“我”，要说“我们” 4.你说不如听她说 5.巧妙地投其所好 6.多多赞美她 7.不要提以前的女友 8.不要重提旧事 9.不说不吉利的话 10.不要把家务事挂在嘴边 11.与女性搭讪五十种开场白

第四章 男性打开女性心扉的口才技巧 1.稍微“言行脱轨”的男性，比“循规蹈矩”的男性更吸引女性 2.欲引起女性注意，交谈的第一句话起决定性作用 3.男性只有以一贯不变的态度，才能吸引女性注意 4.配合女性的节奏感说话，她会在不知不觉中敞开心扉 5.女性信任感的产生，“与其说教数十次，不如以微笑代替” 6.用撕开女性“迷彩装”的言语，反而使她躲入壳中 7.解除女性的警戒心，应“若无其事”巧妙对待 8.宽广的空间，对缩短与女性心理间的距离有不利影响 9.经常反复说“需要你”，女性心扉会因此敞开 10.外表严肃、冷漠的女性，其实并不希望被男性如此视之 11.追求知识程度高的女性，以穷追不舍之法最为奏效 12.将“洁癖症”女孩隐藏的不满软化，使她能坦率的展现原貌 13.过分拘泥于女人化的女性，需用紧追不舍的方法才能使她有安全感 14.对性格内向的女性，任其发怒、哭泣，帮助她制造宣泄抒发情感的机会 15.对虚荣心强的女性，制造“只告诉你”的气氛，才能获得效果 16.对自己容貌有自信的女性，夸奖她的知识与感性，易使其以心相许

第五章 男性吸引女性心理的口才技巧 1.女性惹人注目的表现，男性必须立即反应才对 2.坚持原则并有正义感的男性，会使女性默然从之 3.面对工作能力强的女性，男性生活的私人话题是禁忌 4.要吸引女性关心自己，也可用间接方式表达爱意 5.直接对话，比间接对话更宜为女性接受 6.加入自身的情感与女性说话，必能引起关注 7.要博得女性的同情，应使她想起幼儿时期的“快乐经验” 8.说服女性，从“对你有益”开始 9.为女性提供他人不幸的情报，会增强彼此的关系 10.即使与她关系亲密的男性，对工作埋怨不休也会遭到轻蔑 11.对美女态度冷淡的男性，反而会受到她的关怀 12.吸引女性，夸大其辞的小作为非常有效 13.女性的“理性”只是生活情感的别名，由此认识才能顺利交谈 14.女性情绪高涨时，恭维的话会产生负面影响 15.对习惯于接受奉承的女性，在赞美中隐含挖苦的语意才有效果 16.女性穿戴上平日未见的衣饰，无论如何要先褒奖一番 17.对具有母性特质的女性，应尽量使自己特点突出 18.对自己容貌无信心的女性，反复强调她的优点，可增进其自信 19.与有智慧的女性交谈，忌用浅白之言，宜用诗意之语 20.尚未脱离“恋父情结”的女性，使她学会照顾别人 21.孩子气的女性，会被男性的权力主义的说教所吸引 22.喜好旅游的女性，会被你所说的小危险所吸引

第六章 男性使女性说好的口才技巧 1.与女性交谈，“反馈”式的点头是必要的 2.将缺点和优点同时指出，能使女性毫无反抗地接受批评 3.提醒女性注意时，须坚持“一句提醒，五句褒奖” 4.提醒女性注意时，由表扬其优点开始 5.经常让女性当“主角”，较易说服之 6.要获得女性的信任，用反复相同的语句比逻辑推理更有效 7.用“我们”来加强你与女性的共识 8.说服女性，与其正面对座，不如两人并肩而坐 9.以“因为是女性”的方法说服对方，无论好坏，其效果都差 10.女性对于有权威的第三者之言，容易信服 11.对多数女性说话，用“你”比“你们”更好 12.先向女性提出结论，再引其共同思考 13.利用女性“更”的心理，以“再也没有”说服之 14.被女性指出缺点时，先承认再反驳 15.将女性的梦境植根源于生活，较易了解其内心世界 16.以充满自信的语调，回答女性的反驳 17.使女性说“好”，应先使她觉得此事“简单” 18.女性以“但是”开始对话时，最好在其未以“反正”结尾前倾听其主张 19.面对女性选择性的询问，最好肯定其选择 20.与女性交谈，在对话中频呼女性名字能博得好感 21.欲吸引女性注意，与其用一般和抽象的论点，不如用具体的例子来说明 22.列举几个原因说服女性，不如只强调一个原因 23.让自尊心强的女性彻底思考后，再给予建议 24.注意语尾音调所表达的含意，能使女性情绪稳定 25.告诫女性，宜选择无第三者在场的时机

第七章 男性深得女性心理的口才技巧 1.以“倾听”、“沉默”来应付女性的无理取闹 2.突破女性“普通”、“大多数”的说法，将例外说成一般性 3.面对

<<男性金口才>>

“爱装懂”的女性，先让她试做“全体的一部分” 4.不要直接指出女性缺点，应让其自己发觉 5.女性的辩解不要全盘否定，应给予部分的认同 6.回答女性“将不同事物类比”的质问，用半音调方法回答最适合 7.面对女性不合逻辑的论调，与其改变话题，不如更换交谈场所 8.女性的心事，不要有意揭示，应先予以适当的赞誉 9.斥责女性后的翌日，若以温和的态度对待，将招致其反驳 10.在女性说“像”时，指出其中的事实较佳 11.以温柔的否定，对付女性错误的直观 12.接受女性心理咨询时，与其急于解决问题，不如集中注意听其所言 13.接受女性致歉后，仍需再叮咛她小心 14.欲指责女性的吝啬，应从隐藏于吝啬之后的浪费人手 15.安慰失恋的女性，应使其彻底死心 16.对个性强的女性，用削减其气焰的话语效果最佳 17.对女性的拒绝态度，质问其原因可见真心 18.对思想弥漫虚无主义的女性，无需郑重其事地交谈 19.凡事装懂的女性，先对她的看法表示佩服 20.对假装富有知识的女性，用去掉知识面具的态度对付 21.言词直率的女性，虚心接受其指教反使她自我反省 22.喜欢唠叨的女性，对其无关紧要的主张也应表示赞同 23.任性的女性，应教其认清人生的偶然性

第八章 男性与女性有效沟通的口才技巧 1.只要与女人有共同之处，男人都应刻意向她强调 2.以不同的说辞称赞女人的同一优点，她会认定了解自己的男性仅此一人 3.对于女性不经意说出的爱好，应牢记在心，待适当机会再突然说出 4.谈论爱情或性时，若能与人生意义结合，女性便容易接受 5.任何一方有“希望在一起更久些”的想法时，往往即是告别之时 6.女人认为男人滔滔不绝谈话的模样，比谈话内容更令人神往 7.对于平凡的职业妇女，若能偶尔提及日常杂事，会有很大效果 8.和女性之间设定共同的目标，乃是与女性心灵互通的第一步 9.“你喜欢什么样的××”比“你喜欢××吗”更易让女性开启心扉 10.听女性说话时，应表现与她一起思考的态度 11.“我们”比“我跟你”更能拉近两人之间的距离 12.女性对站在自己这边，谴责自己不喜欢之人的男人，有伙伴意识 13.经过按部就班的恋爱过程之后，女性投入其中的心会逐渐加深 14.女性遭爱情突袭后，会对对方产生强烈关心 15.对于女性，最好只称赞她的优点，而不指正缺点 16.持续注视女人的眼睛，能表达出比说话更强烈有效的信息 17.跟女人谈话时，要避免提及她不愿为人知的过去 18.向女人说“我只向你一个人诉说”，能使女性迅速撤除防卫

第九章 男性打破女性心理防线的口才技巧 1.对于职业妇女，与其强调她工作能干，不如称赞她具有女人味 2.正面向女人说“你对你防卫得很坚固”，她就会把防卫面具拿掉 3.如果说出的话遭女性打耳光，表示你的要求已经被接受 4.当女人对你产生反感，你不如暂且使自己成为“恶人” 5.虽有很多话要说，却应适时保持沉默，女人的防卫才会松懈下来 6.对于不道他人短的男人，女人最能对他产生安全感 7.称赞内向女性，掌握到“比平凡好一点”的程度最恰当 8.女性闹别扭时，不如就让她生气，更能解除她的不满之情 9.在贵族式的气氛里，女性的抗拒感会因而降低 10.即使是心扉紧闭的女人，也会因背景音乐的衬托而打开心扉 11.再稳健的女性，也无法抗拒男人的浪漫攻势 12.对于一本正经的女人，与其强调她的认真，不如称她为“恶女人” 13.对于女性知识分子，有时要以粗鲁的言辞开启她的心扉 14.“让我们吧”比“让我们好吗”更易使女人进行下一步行动

第十章 男性促使女性改变初衷的口才技巧 1.对开朗活泼的女性，“你看来很寂寞”的说辞，很能引起她们的注意 2.对女性而言，一封信比一百个电话更能打动她的心 3.邀女性看电影，与其谈论导演，不如以内容为诉求较有效 4.女人对声音的感受，比从照片或绘画上所感受的更为强烈 5.对女性说话的时候，有些忌讳语不要一再重复 6.约会场所逐渐由大餐厅角落移到小餐厅角落，会增进彼此的亲密感 7.强调“大家都这么说”，女性会觉得这是真实的事 8.让两人间有“不能告诉他人”的共同秘密，女人会更接近自己 9.参加婚礼或庆祝蜜月的宴会后，是追求女人的最佳时机 10.要追求总是不给对方机会的女性，不妨在黄昏时候试试看 11.对女人最喜欢的事，应尽早安排 12.追求时，可尝试自然地触摸对方的身体 13.女性是以男人具体的行动确认爱情

第十一章 男性促使女性下决心的口才技巧 1.当女人和别人已经有约，请她取消是引导她产生积极行为的方法 2.当女人拒绝你时，立即再试一次，有时可以使她重新接受 3.要让女人答应对她不利的要求，应先承认对她不利之处 4.告诉女性坏消息时，应以比实际情况更坏的消息告之 5.对女性来说，不需要回答的说服法，是最好的说服法 6.女人常以“这是任何人都做的事”，作为她行事的依据 7.对于警觉心强的女人，先说“请恕我冒昧”，可让她放心 8.如果希望女性成为好太太，不妨向她说“你看来会是个贤妻良母” 9.与其说“你要吃什么”，不如说“我们吃西餐吧！” 10.要女性做决断时，要以断然的态度，效果比较好 11.“因为是你，我才会说”，会让女性产生被对方重视的喜悦心理 12.女人有所不满时，告诉她“那是因为你眼光高”，可解除她的不满 13.女人听到比自己更不幸的女人的事后，会感觉自己很幸福 14.发问的内容若只能回答“是”，即使是重大事

<<男性金口才>>

情，女性通常也会答“是” 15.女性对于约会的行程稍表抗议时，不妨采取不理她的态度 16.说服女性的最后一张王牌是：“不用再说了，一切听我的安排！”

”第十二章 男性吸引装模作样女性心的口才技巧 1.被女人逼问时，不要直接回答，而采取反问的方式 2.女人很厌烦一再重复的事，但过了那个阶段以后，会开始期待那些事 3.即使是谎言，如果一再对女人说“这是真的”，女人就会信以为真 4.女人遇到困难而流泪时，不理她反而能让她自己找到解决的方法 5.女人谦虚的时候，就是想要对方承认她的优点的时候 6.能不在乎说出自己缺点的男人，会让女人觉得他很有自信 7.在滔滔不绝的人当中保持沉默，反而会吸引女性注意 8.当男人的兴趣与自己的想象不同时，女性会觉得“这个人真有意思” 第十三章 使瞧不起男性的女性心动的口才技巧 1.对自己的容貌及能力很有自信的女人，责备她可发生效果 2.对于美女，如果称赞她自然的动作或行为，会使她有被赏识的喜悦 3.与其称赞女性，不如强调她是事件中的“主角”，能使她产生极大的满足 4.对于无视自己存在的男性，女人往往会对他产生好奇心 5.持续对女人说“我知道你也喜欢我”，她会相信自己真有这样的心意 6.连续三次偶然相遇，即使是安排的，女人也会相信那是命运 7.爱出风头的女人，只要拼命向她说讨好之辞，便可以打动她的芳心 8.女人不会领情于男人“因为是女人而让你”的强势作风 9.女性稍微改变服装或发型时，正是男人向她致意的最佳时机 10.若想知道女人的本意，应问她的父母或朋友的想法 11.对于逞强的女性，对她说“你还不能谈恋爱”，以鼓动她的反抗心 12.想要引起女人的注意，可用冷淡的言辞激起她的热情 13.交谈时，先说一句“听你这么说说，让我想到”，很容易获得女性认同 14.如果不告诉女性“周围的女性朋友也同意”，她会拒绝对：不同于众的做法 15.想争取已经有意中人的女人的芳心，必须展现出不同于那个男人的优点 第十四章 在不同场合下与女性谈话的口才技巧 1.在饭厅里 2.在公共汽车上 3.在美术馆里 4.在食品店里 5.在公园里 6.在女生宿舍里 7.在街道上 8.在学校游泳池里 9.在咖啡厅里 10.随时留意你的身边 第十五章 男性在职场上的口才技巧 1.你会与上司说话吗 2.让上司赏识自己 3.影响升迁的语言障碍 4.嘴边留个“把门”的 5.坦然接受上司的批评 6.说服老板为你加薪 7.与同事说话的分寸 8.被提拔时的说话艺术 9.办公室中常见话题的说话艺术 10.办公室中不宜谈论的话题 第十六章 男性与朋友交流时的口才技巧 1.怎样说话让朋友喜欢 2.用说笑给友谊添佐料 3.向朋友借钱时怎样“张口” 4.有效说服朋友的简便技巧 5.对朋友进行得体的安慰 6.求朋友办事的方法 7.朋友托你办事怎么办 8.帮不了朋友怎么办 第十七章 男人与恋人交谈时的口才技巧 1.情话绵绵 2.如何向对方提出约会 3.如何表达你的爱意 4.只要一句话便让女人倾倒 5.“甜言蜜语”的巧妙运用 6.俘获女人芳心的5个说话秘诀 7.在多种特殊日子该如何祝福女人 8.你如何拒绝不爱的姑娘 9.女人爱听什么话 第十八章 夫妻谈话的口才技巧 1.夫妻之间也要通过谈话沟通感情 2.夫妻坦率交谈会增进感情 3.夫妻亲切交谈会产生激情 4.夫妻性生活后的甜言蜜语可引发温情 5.夫妻之间也要讲究交流艺术 6.夫妻之间善意的“撒谎”是真情 7.以同情之心安慰离婚者 8.以关怀之情安慰失恋者 9.好说好散，斩断情根 10.丈夫体贴妻子的艺术 第十九章 了解女性心理才能更好地说服女性 1.女人为什么爱让男人着急 2.女人为什么爱吃零食 3.女人为什么要掩饰自己的爱 4.女人为什么爱赶时髦 5.女人为什么爱嫁高个子男人 6.女人为什么“第六感官”特别灵 7.女人为什么爱俗不可耐的男人 8.女人为什么总是在男人的猛攻下屈服 9.女人为什么爱算命 10.女人为什么有时会倾心于年龄大于自己的男人 11.女人为什么喜欢挽着男人的手走路 12.女人为什么爱流泪 13.女人为什么总上男人甜言蜜语的当 14.女人为什么要化妆 15.女人为什么总是要求男人对她发誓 16.女人为什么爱戴首饰 17.女人为什么爱逛商店 18.女人为什么喜欢埋怨男友不专情 19.女人为什么总是责骂男友没用 20.女人为什么爱写信 21.女人为什么喜欢照镜子 22.女人为什么喜欢外出旅行 23.女人为什么容易出现歇斯底里症状 24.女人为什么显得比较小气 25.女人为什么喜欢存私房钱 26.女人为什么总爱比较

<<男性金口才>>

章节摘录

不管是已婚或未婚的女性，当你问她“你理想中的男性是个怎么样的人”时，半数以上的人会回答“体贴的男人”，接着是“可靠的男人”。

所谓“体贴的男人”指的大概是亲切、又了解女性心理的人吧！

但是这种体贴，也常会有发生反效果的时候。

例如，“法国料理和中国料理，你喜欢哪一种呢？

”或是“这个礼拜天你有空吗？

”像这种刻意要体贴女性的说法，不仅不会获得女性的欢心，说不定反而会让女性觉得：“如果我说要吃法国料理，就请我吃法国料理吗？

这个人未免太没有主见了吧！

”女性不管做什么事，基本上都有往轻松的方向做的倾向，如果可以不必费心考虑的话，那是最符合女性的需求的，但是当被对方尊重时，不管这种尊重是属于何种性质，都必须费心思考如何做决定，因而会产生抗拒感；而也因此对逼她做决定的男性产生反感。

女性宁愿对方给她具体的指示，省得她还要费心思考。

同时当女性接受对方给予具体的指示时，会产生对方在带领自己的可靠感觉。

两个人在一起时，一定会形成一个带领者和一个服从者的关系，而这种关系的成立，对一个集团运作的功能而言会比较有效。

如果大家都是对等的关系效率就会降低，甚至变成“乌合之众”。

这种情形在男女关系上也是一样，正如前面所说，由男性作为带领者，女性作为服从者，这不过是普遍性的模式罢了。

所以对男人来说，有必要表现出带领者的角色。

与其说“明天如果你在家，我会打电话给你”，不如说“明天我要打电话给你，你就留在家里吧！

”这样若无其事很自然地命令对方；此时身为服从者的女性，因为对方给自己具体指示，会使她以很放松的心情来等待，同时觉得对方是个可依赖的男人。

能对女性这么做的男人，才是女人心目中的体贴的男人。

<<男性金口才>>

编辑推荐

男性怎样通过语言沟通来树立自身良好的社会形象，博得女性的好感，赢得女性的心呢？只要你仔细阅读，就会增强你的说话能力，帮助你成为社会上受欢迎的男性，事业上受尊敬的强者。

<<男性金口才>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>