

<<世界上最能赚钱的九个人>>

图书基本信息

书名：<<世界上最能赚钱的九个人>>

13位ISBN编号：9787506458108

10位ISBN编号：7506458101

出版时间：2010-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：陈泰先

页数：266

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<世界上最能赚钱的九个人>>

前言

金融危机风暴袭来，全球成了财富失乐园，不仅让全球富豪的净资产总额与去年相比大大缩水，还让富豪座次“洗牌”。

一时间，几家欢乐几家愁。

财富话题，成为全世界人们关注的焦点。

从无到有、白手起家的富豪们，在财富面前，都具有非凡的能力。

我们在对富豪们倾注羡慕与敬佩目光的同时，更应该去理解与欣赏富豪们身上的闪光点，看看他们在困难面前是如何应对的。

关注财富变化的同时更要注意那些比他们身后的财富更加可贵的东西。

那些登上财富圣坛的社会骄子吸引人们的并不单单是其数量惊人的财富，还包括他们的个人魅力、卓绝的智慧、巨大的影响力。

尽管这些人出身不同、国籍不同、从事的行业不同，然而我们不难发现，在这些人身上都具有惊人的相似之处。

在自身素质上，他们都具有强烈的自信、奋斗的勇气、挑战的决心、坚韧的毅力；在创富能力上，他们孜孜以求、处心积虑，抓住了那些流星般稍纵即逝的机会，他们的成功是一种必然。

如果我们耐心地探索和研究世界顶级富豪们的创业史，就会发现，若要永久地与财富结缘，还需要与众不同——的特质。

这些财富英雄们还具备超凡的综合能力，可以说，他们身后的企业成长已与他们自身的发展融为一体、密不可分。

解读这类人，我们会发现，他们内在的精神品质魅力，有时候超出了他们所拥有的财富，这种解读更具有生命审视的意味。

毫无疑问，这些时代骄子的经商智慧，更是我们应该审视借鉴的标准样本。

他们几乎都是白手起家，性格坚韧，敢于冒险，勇于拼搏，眼光独到而长远。

这些美好而卓绝的品质是历练之后的升华。

在2009年《福布斯》全球富豪排行榜公布不久，我们针对最有代表性的前九位进行分析，他们是：比尔·盖茨、沃伦·巴菲特、卡洛斯·斯利姆·埃卢、拉里·埃里森、英瓦尔·卡普拉德、阿尔布莱希特兄弟、穆克什·安巴尼、拉克希米·米塔尔、阿曼西奥·奥尔特加·高纳。

我们对这些精英人物的经商谋略和智慧进行了深刻挖掘，精心整理，写成了《世界上最能赚钱的九个人》这本书，本书含载了比同类书更多的财富信息、更卓越的财富智慧、更深刻的理论分析、更生动的财富事例，给广大读者提供了精彩绝伦的财富看台。

有人说，成功的捷径就是复制他人的成功。

复制他人的成功首先要复制的就是这些人成功的思维方式，本书的编写初衷也正是如此。

作者试图从这些伟大的成功者中找出他们的共性，并将他们奉献给那些渴望成功、渴望拥有理想富足的人生并为之努力奋斗的人们。

相信，在这里，每一个读者都能找到自己想看的東西和寻找的答案。

让我们通过解读财富巨人的经营管理理念、企业文化以及生存竞争的智慧，汲取可贵的营养，丰富我们的头脑，充实我们的心灵，拥有比财富更耀眼的人生光彩，开创美好的未来。

<<世界上最能赚钱的九个人>>

内容概要

世界上很多人都想拥有无尽的财富，但是真正的财富从何而来？

其实财富不在别处，就在每个人的身上。

想成为比别人更有钱的人，首先就要学会打造一个与众不同的自己。

《世界上最能赚钱的九个人》汇集了全球《福布斯》排行榜前列的富豪故事，用丰富生动的语言，真实震撼的事例，全方位地诠释了富翁是怎样炼成的，打造财富王国需要具备什么条件。

《世界上最能赚钱的九个人》会给读者提供最有价值的启示。

<<世界上最能赚钱的九个人>>

书籍目录

第一章 不倒翁首富——比尔·盖茨 (Bill Gates) 1. 把握每个机会, 争取每个可能 2. 人生就是一次冒险 3. 和强者合作把握成功 4. 跨国牵手: 微软的中国之路 5. 精明决策, 争做多面操盘手 6. 不拿闲钱, 投资就要钱生钱 7. 精明慈善家, 名利双收空间大 8. 打造个人成功法则: 9. 一招“先”吃遍天法见 10. 好习惯成就非凡事业 11. 危机时的对手不可怕 12. 珍视人情, 提升自己

第二章 华尔街股神——沃伦·巴菲特 (Warren Buffett) 1. 钟情股票的不平凡少年 2. 个人价值投资法: 安全边际理论 3. 收购连连看, 招招显神通 4. 逆势而为, 置之死地而后生 5. 强大的耐心, 总能笑在最后 6. 无为而治, 依靠直觉来经营 7. 成熟市场的成功之道 8. 慈善巨款, 追求效应最大化 9. 风险投资的避让技巧 10. 避免短期炒作 11. 预测只是推测 12. 股票: 失败属于大多数 13. 借债投资不可取 14. 知节制, 切忌利欲熏心

第三章 勇往直前的“美洲豹”——卡洛斯·斯利姆·埃卢 (Carlos Slim Helu) 1. 借东风, 青出于蓝胜于蓝 2. 有利形势频频出手显锋芒 3. 高瞻远瞩, 追求商业全球化 4. 好买好卖才有收获 5. 垄断双刃剑, 边磨边自省 6. 一切以便宜为标准 7. 天赋的财富智慧 8. 时刻找到自己的位置

第四章 电子商务的擎旗人——拉里·埃里森 (Larry Ellison) 1. 桀骜不驯的电脑奇才 2. 别样的青少年时代 3. 创世之初 4. 与强手较量成长迅速 5. 蜕变: 挑战蓝色巨人 6. 把市场放在第一位 7. 并购之外的眼光 8. 横向比较, 纵向发展 9. 铁面管理讲求实干 10. 甲骨文公司的学习之道 11. 以新模式取胜 12. 改善客户关系 13. 打破常规渡危机

第五章 家居世界的掌门人——英瓦尔·卡普拉德 (Ingvar Kamprad) 1. 天生的商业精灵 2. 艰难环境中崛起 3. 低调奢华的价值 4. 星级服务 5. 公司就是家, 家就是公司 6. 平凡中的不平凡 7. 一个家具商人的誓言 8. 一体化品牌文化

第六章 连锁帝国的双子星——阿尔布莱希特兄弟 (Albrecht Karl & Theo) 1. 标准化企业标本雏形 2. 阿尔迪成功的理由 3. 企业成功“杀手锏” 4. 默默扩张, 节俭创业 5. 扮“羊”吃老虎 6. 用理念把世界“连”起来 7. 光有好产品是不够的 8. 多点分散, 定位准确 9. 做最诚实的“巨人” 10. 注重人才, 稳步扩张 11. 独特投资, 不被市场情绪左右

第七章 最个性的家族富豪穆克什·安巴尼 (Mukesh Ambani) 1. 家族管理的急先锋 2. 把集团优势发挥到最大 3. 雄心无界, 誓言超过世界之最 4. 跨行业拓展, 有胆有识 5. 商业王者的家结 6. 抢占资本关系, 舍我其谁 7. 立足本土, 保留精神

第八章 印度钢铁业老大——拉克希米·米塔尔 (Lakshmi Mittal) 1. 脚踏实地, 从一点一滴做起 2. 人弃我取, 大量收购“不景气行业” 3. 占据亚洲市场, 重点转向中国 4. 懂得在风险中获得利益 5. 能赚更能花 6. 起死回生的妙术 7. 钢铁大王是如何炼成的

第九章 时装王国代言人——阿曼西奥·奥尔特加·高纳 (Amancio Ortega Gaona) 1. 阿曼西奥·奥尔特加·高纳 2. 独特经营手法聚非常之财 3. 最快的速度, 占据市场优势 4. 平价时装, 三流价格买一流品牌 5. 低调的品牌名誉大使 6. 时装快餐能够持续多久

参考文献

<<世界上最能赚钱的九个人>>

章节摘录

第一章 不倒翁首富——比尔·盖茨 (Bill Gates) 1. 把握每个机会，争取每个可能 比尔·盖茨认为：每一个百分点都值得努力争取。

没有理由放弃任何可能给自己和公司带来巨大经济效益的机会。

整个世界都知道，比尔·盖茨也不是完美的人。

至少他不能算是专业技术的领先者，但最终他成为了世界首富。

这其中的原因就在于比尔·盖茨从来不放任何一个可以利用的商机，能够看到别人看不到的财富。

以往的巨商们的威力通常仅仅局限在某一行业里，但是比尔·盖茨却借助了软件的影响，把事业延伸到了生活的方方面面。

他一直相信事业间的关联性能给自己的梦想插上腾飞的翅膀。

比尔·盖茨的大部分成就，在于他有能力将科技的远景转化为市场策略，把对科技的敏锐性和创造性融合在一起。

比尔·盖茨也是一个人，只不过，他智慧超人，有着超凡的经营远见和敏锐的商业眼光，以及迫不及待地抓住一切可能的机会，并将它们转化成财富。

比尔·盖茨得以成为世界信息产业界的代言人，除了他所具有的创新能力和他拥有的丰富知识外，还得益于他那超乎常人的市场直觉、经营手法以及杰出的推销能力。

他能看到别人看不到的财富，这是风险投资家所具备的良好素质。

比尔·盖茨虽然不算是一个严格意义上的风险投资家，但是他无意中具备了风险投资家所具备的基本素质。

善于捕捉商机，并迅速利用这些商机，抢占市场，挤得对手几乎无处容身。

他以高人一筹的市场远见与不凡的经营策略，成功地占领了信息产业的制高点。

业界人士曾无奈地表达他们无比的痛苦：市场里的财富都被比尔·盖茨占去了。

“最好的市场就是没有比尔·盖茨的市场可惜，在信息产业界，他的身影无处不在。

” 将微软的成功归之于搭上了蓝色巨人IBM的巨大战车毫不为过，但这其中不仅仅是幸运。

比尔·盖茨眼光独到，看出与IBM的交易影响深远，非常清楚这背后的巨大财富。

他知道，如果有了操作系统，就可以建立起一个通用的平台，而这将可以改变个人电脑的历史走向。

“我们疯狂地编写程序、销售软件，我们几乎没有时间做其他的事。

得庆幸的是，我们的客户都是狂热的计算机爱好者，不会被功能的弱小、手册的简单和先进的用户界面所影响。

这就是计算机软件当时的状况。

” “一些公司把它们的软件装在一个塑料袋中销售，带有一张复印的使用说明和一个电话号码，你可以拨打这个电话寻求‘技术支持’。

对微软公司来说，当有用户打电话要求订购一些软件时，谁接到电话谁就是‘送货部’。

他们要跑到办公室的后面拷贝一张磁盘，把它放在邮件中，随后回到自己的座位上继续编写代码。

” 比尔·盖茨这样描述自己最初创业的经历。

即便是一个相当小的软件作坊，比尔·盖茨也不放弃对财富的追逐。

1975年在阿尔伯克基准备筹办公司时，他就与第一伙伴艾伦斤斤计较起财富的分配问题，比尔·盖茨凭借源代码写作上的优势，占据了股份的六成。

一年后他们真正签署协议时，比尔·盖茨磋商把自己的股份增加一点，性格比较随和、语气温柔的艾伦自然损失一点。

于是协商的结果就是比尔·盖茨拥有微软股份的64%。

这是比尔·盖茨在牢牢把握财富商机所进行谈判方面坚持不懈、令人无法抵御的威力最早明证之一。

尽管多几个百分点，或少几个百分点对比尔·盖茨来说并没有多大的区别，可是比尔·盖茨认为，每一个分点都值得努力争取。

当微软公司的股票上市公告宣布后，比尔·盖茨更是没有放弃过能在近期内给自己和公司带来巨大经

<<世界上最能赚钱的九个人>>

济效益的机会。

他开始马不停蹄地向集团购买者巡回推销股票。

在这次巡回推销股票活动中，比尔·盖茨代表公司在10天内到世界的8个城市进行过停留，包括世界贸易中心纽约、世界金融中心伦敦等。

虽然对比尔·盖茨来说，有点疲于奔命，但为了让自己的股票有一个好的价格，比尔·盖茨不但在这些城市逗留，还在每个城市发表演讲，把推销会场搞得像节日舞会一样热闹。

当他乘坐的飞机在英国伦敦徐徐降落时，比尔·盖茨一行受到了非常英国式的热烈欢迎：在阿纳比举行了一个盛大的聚餐会，这是大英绅士们典型的聚会。

温文尔雅而又不失热情，会后还举行了舞会。

整个晚上比尔·盖茨都乐此不疲。

比尔·盖茨的辛苦劳作也换回了股民的大把大把的钞票。

1986年3月13日，微软股票上市时，以每股21美元开盘。

第一天，共成交了360万股，可谓取得了一个巨大的成功。

中午时分，每分钟有大约几千股成交。

最后收盘时，微软股票上升到了每股29.3美元。

也就是说在一天之内，微软股票就升值了40%以上。

可以说，当天的股票交易市场成了比尔·盖茨的天下。

几乎所有进出交易大厅的股民都买了微软的股票，而别的股票无人问津。

比尔·盖茨就在此一役中一跃跻身于身价上亿的世界顶级富翁俱乐部。

在世界各企业家的发财史上，能够在短期内聚集如此神话般财富的，恐怕只有比尔·盖茨一人。

对于一个成功的商人来说，赚钱的眼光是非常重要的。

比尔·盖茨无疑具备了这种最基本的素质，所以，微软公司和比尔·盖茨的财富与知名度一样节节攀升。

如今微软在软件行业的龙头老大地位已经无人可以撼动，比尔·盖茨在世界首富这个位置上也是一坐就是十几年，虽然在之前曾位于巴菲特之后一年，但在经历了新的危机之后又夺回了桂冠，让世人再次见识了首富的价值。

2. 人生就是一次冒险 风险是一种非常有诱惑力的未知数。

它可能在未来的某一天变成闪闪发光的金子，也可能让我们丧失所有。

活着就是一种风险。

风险就是指未来可能发生的任何危险。

风险是一种非常有诱惑力的未知数。

它可能在未来的某一天变成闪闪发光的金子，也可能让我们丧失所有。

但是如果没有风险，就没有一切。

对于做生意的人来说，有时就难在抉择上。

比尔·盖茨也曾遇到过一次。

在是否发展16位芯片的市场浪潮中，他就不知道该怎么办。

这就像一场赌博，看比尔·盖茨把赌注押到哪一类机器上。

当时有8086芯片，有Z-8000芯片，除此之外，还有摩托罗拉68000芯片和其他一些芯片，很难弄清楚究竟谁将是最后的优胜者。

像当时所有商人一样，为了保险起见，比尔·盖茨都在上面押下了赌注，但是没有实现创纪录的销售。

其中UNIX2-000芯片在当时是被认为比较有前景的。

它是1969年左右在美国电话电报公司的贝尔实验室里用c语言创作出来的。

它的特点是兼容，不像一些专用的操作系统那样，必须在特殊机器上才能使用。

在理论上，UNIX可以在任何计算机上运行。

由于美国电话电报公司免费转让了教育许可权，这使全世界的学术机构迅速把UNIX2-000推崇成为行业上的一个标准。

<<世界上最能赚钱的九个人>>

与此同时，整个世界上也掀起了对UNIX的狂热。

比尔·盖茨知道，无论他是继续普遍撒网，还是最终在UNIX2-000上下重注，都难以脱颖而出。于是，他最终选定了IBM的8088。

当时IBM虽然是电脑业的老大，但开发出的这款8088芯片却并不好卖。

比尔·盖茨把所有的赌注都压在8088上，在当时看来，这无疑是一次疯狂的赌博行为，至少也应该在两种芯片上都下赌注，以防风险。

但比尔·盖茨坚信他的这次冒险肯定能够取得回报。

正当大家都在冷眼观望的时候，比尔·盖茨已经开始行动了。

在1980年比尔·盖茨与IBM开始合作开发个人计算机，使用的芯片自然是8088。

在微软与IBM的努力下，他们成功了。

随着DOS系统的推出，这种芯片立刻受到顾客的青睐。

比尔·盖茨赢了，他的这次冒险取得了高额的回报。

这个结果让比尔·盖茨和微软公司的人都不大不小地吃了一惊，这整整是60万美元的软件交易。这为后来比尔·盖茨财富的快速积累，打下了良好的基础。

风险之于生意场上的人，就好比是常在大海中航行的弄潮儿遇到暴风雨的概率一样。

要想成功，必需要有冒险精神。

在一门新崛起的工业里更是如此。

电脑工业的开发进度就像汽车工业在1910年以后10年间以及飞机工业在20世纪30年代的进度一样，在成熟之前经历了根本性的、往往是混乱无序的技术和业务变革。

“成熟工业”这个短语暗示着更小的风险，然而在很发达的工业里，虽然销售商在大部分领域里都接近平等，但冒一下信息技术能改变游戏规则的风险，是做出产品 and 市场突破的最佳方法。

一个基本的竞争胜负的区别标志，就是各公司使用网络工作方式的不同办法。

不仅仅是电脑行业，任何一个行业都需要冒险精神，敢于冒险才有机会获得更多的财富。

.....

<<世界上最能赚钱的九个人>>

编辑推荐

最新《福布斯》全球富豪排行榜影响世界的亿万富翁 失败又崛起的神奇经历；竞争与周旋的制胜法宝：力挽狂澜的独特气魄；令人钦佩的思想智慧。成功对他们而言，不是结果只是开始；事业对他们而言，不是目标只是经历：赚钱对他们而言，不是必需只是数字。

在享誉全球的九大富豪成功人生的背后，隐藏着赚钱的秘密、制胜的玄机 and 独特的气魄。正是依靠这些，他们才能拥有属于自己的财富王国！

<<世界上最能赚钱的九个人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>