

<<第一桶金>>

图书基本信息

书名：<<第一桶金>>

13位ISBN编号：9787506465250

10位ISBN编号：7506465256

出版时间：2010-8

出版时间：中国纺织

作者：英涛

页数：259

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<第一桶金>>

内容概要

本书以数十位成功创业者的创业智慧、管理智慧、创业心理为创作素材。

读者可以从他们的故事中吸取自己所需要的营养成分。

作者希望这些成功创业者的人生故事，能够像露珠一样，折射出太阳的光辉。

这些通过创业改变命运的成功人士，有世界500强企业的老总，也有名不见经传的年轻一辈。

每一位的成功故事，都是他们人生舞台上奋斗的一个缩影，通过这些缩影，我们更深刻地感觉到人生之路上的奋斗、坚韧、突破困境.....

<<第一桶金>>

书籍目录

第一章 把简单的事做成不简单 胡立阳：18秒钟的机会 蒋建平：把简单的事做到不简单 江南春：把“无聊”变成钱 孟智：洗手间淘金的有心人 李晓华：发财要趁早 林东：机会就在你的窗子底下 文川：“迷路”也是路 吴利忠：小豆腐大事业 胡润：把别人当成自己的基石 金·坎普·吉列：“不值钱”的市场

第二章 压力就是腾飞的动力 邓中翰：最好的动力是蔑视 袁亚非：厕所旁边的黄金 陈安之：成功的停顿 梁剑凌：负负得正 郭俊峰：绝境中的进发 梁军生：因为我比你更饿 郭少明：危机，有“危”就有“机” 何鲁敏：不幸的隔壁住着幸运 斯梯尔：高层次的敌人 菲尔·耐特：压力就是腾飞的动力

第三章 石头煮汤 潘石屹：只要动一下 王永庆：卖给自己吃 朱呈：减法和加法 严琦：让敌人站到你的屋檐下 高燃：做一个值得信赖的人 杨开汉：伞，不只是遮阳挡雨 施建祥：真诚的力量 阿龙：石头煮汤

第四章 成功需要不断地放弃 史玉柱：懂得对机会说“不！” 李金元：只管向前冲 严介和：财富是亏出来的 张黎刚：成功需要不断地放弃 陈士骏：让分享成为一种收获 李如江：你以为你是谁 罗红：舍弃的智慧 池宇峰：靓汤不在水多 邹国营：砸出一片天地 宋郑还：不断打倒自己 戈登·摩尔：放弃是另一种争取

第五章 第101个理由 王石：冒险就是财富 潘刚：挺一挺就过去了 林志鹏：导弹打导弹也要做 周桐宇：像阳光穿过树叶 吴限：第101个理由 蔡宗美：花儿也可以开在你身上 刘星辰：拒绝，就是为了下一次的赞同 刘丽华：没有比死更可怕的事情 孙正义：天才的翅膀 兼元：决不放弃最后一根稻草 玫琳凯：你能行

第六章 我要面对阳光 牛根生：懂得适时的低头 张兴标：自己给自己搭桥 王文京：一辈子只做一件事 王茶英：感谢对手 张璨：我要面对阳光 卢政全：允许犯错 理查德·布兰森：个性也是财富 汤姆·莫纳汉：心灵的债务

第七章 将机遇放大 潘慰：不放过任何一个细节 甄荣辉：踩到点上 黄益丰：分期开花 段永平：敢为人后 杜敬春：加一点颜色 黄敏杰：好的习惯决定成功 张华荣：将机遇放大 原一平：推销的是你自己 迈克尔·戴尔：何不多几个钩子 弗雷德·史密斯：快，再快些

第八章 把梦想变甜 张德荣：把梦想变甜 蓝赞登：不断地给自己机会 简铭钦：千万不要冷淡你周围的任何一个人 周成建：一茶九水 尹集成：谁说又笨又慢不能成功 陈绍鹏：一根稻草也是救命绳 李煜耀：致命的坚持 陈五福：100减1等于零 许志军：成功凭的不仅是胆大

<<第一桶金>>

章节摘录

在人生中，你所从事何种职业也许并不重要，重要的是你能够尽你所能，把最简单的事情做到极致，变成天下最简单的事情。

蒋建平没有读过多少书，家境也不好，所以能够成为粮管所的一名普通的仓库保管员，他十分满足。可惜，就是这样的日子也随着一声“你下岗了”而结束，蒋建平一下子觉得自己所有的梦想都破灭了，他知道自己又得重新回到社会上，又要为生存而苦苦挣扎。

由于一没本钱，二没关系，想来想去，蒋建平只好从卖盒饭做起。

他买了一辆三轮车，和妻子起早摸黑，可是赚的钱还不够被城管抓住的罚款，蒋建平思来想去，一咬牙开了一家“丽华快餐”店。

蒋建平寻思，如今街头卖盒饭的比吃盒饭的人还多，自己的丽华快餐要做出特色就必须比别人的菜谱更加丰富，同是5元钱一盒的盒饭，自己的菜肴要比别人多些花样。

可即使是这样，蒋建平的盒饭生意也不是很好，每个月除了必要的开支，剩下的还不够蒋建平夫妻俩的生活费。

正当蒋建平为了自己的快餐生意一筹莫展的时候，他听到一位经常光顾自己小店的姑娘对身边的人说：“要是这家快餐店就在我们单位附近就好了，我就不为上这儿吃快餐耽搁时间而发愁了。

”蒋建平一听，不由得眼前一亮，马上端了一杯水放到小姑娘的面前，然后满脸笑容地问小姑娘在哪里上班，小姑娘说出自己上班的地方。

那是在常州市的商务区，一想到商务区，蒋建平觉得自己的商机来了，因为商务区的写字楼很多，不过如果没有前期的订购，快餐店的老板是不会把快餐送到那里的。

蒋建平带着自己的快餐菜谱和名片，来到了商务区，他开始一幢楼挨一幢楼的发送名片，可是却没有一家公司主动提出订购他的快餐，蒋建平十分奇怪，自己的快餐明明比别的快餐店送的快餐菜肴更丰富，而且自己承诺的服务是随叫随到，哪怕是只叫一份快餐都会做到半个小时之内准时送到。

可就是这样，为什么还是没有公司愿意订购自己的快餐呢？

蒋建平不死心，第二天又按照自己第一天发送过名片的路线，再次重访，蒋建平不相信自己的热忱打动不了那些需要快餐的人，可是还是没有一家公司愿意订他的快餐。

蒋建平不知道自己到底哪里出了问题，于是他问一家正在为订不订购丽华快餐而犹豫不决的公司经理：“你到底为什么犹豫呢？”

”这位经理说：“能不犹豫吗？”

这可是吃的东西！

万一让公司的人吃得上吐下泻，那是多大的责任啊！

”蒋建平一听，马上安慰这位经理说：“没事的，我们丽华快餐绝对卫生，而且操作服务是严格遵守卫生管理部门认可的流程操作的。

”这位经理不屑地摇摇头，说：“你说的这么好，拿什么让我相信你们的快餐卫生？”

上次也有一家快餐店说他们的卫生呀，可还不是吃出了问题？”

”蒋建平心想：是呀，拿什么证明自己的快餐店就比别的快餐店卫生呢？”

可是想破脑袋，蒋建平也没有想出通过什么来证明，于是他找到了卫生防疫部门咨询，工作人员告诉他可以通过ISO9001(质量管理体系)和ISO14001(环境管理体系)的认证。

有了这两项认证，蒋建平再到商务区去向那些需要订购快餐的公司推销，就觉得底气足了许多，这些公司也很快就和蒋建平达成协议，只订购丽华快餐。

媒体关注与评论

生活中的危机，其实是上帝给的试金石，上帝就是想看看人们有没有勇气在危难之中寻找机会，是否懂得把不利变成有利，把被动变成主动，从而赢得自己人生的胜利。

——郭少明 莎莎国际控股有限公司主席及行政总裁 当我们在人生最黑暗无助的时候，经常听到许许多多叫我们放弃的声音，这些声音有各种各样的理由，但就是有100个理由要我们放弃，我们也要找到第1个坚持的理由，因为只要有一个理由让我们坚持下去，我们就一定能走上成功的道路。

——吴限 全球制造网首席执行官 一家公司也好，一个人也好，当在人力、物力或其他因素都和别人一样的时候，速度就成为唯一的优势，哪怕你只比别人快那么一秒钟，那也是你成功路上的一大步。

——弗雷德·史密斯 联邦快递公司创始人

<<第一桶金>>

编辑推荐

《第一桶金:改变命运的创业传奇(第2版)》第1版持续热销,深受广大读者好评。

《第一桶金:改变命运的创业传奇(第2版)》第2版中,创业精英继续倾情讲述奋斗人生和财富智慧。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>