第一图书网, tushu007.com

<<破解人脉密码>>

图书基本信息

书名：<<破解人脉密码>>

13位ISBN编号：9787506469289

10位ISBN编号：7506469286

出版时间：2011-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：苏岩

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

美国斯坦福研究中心曾指出：一个人所能拥有财富的多少，12.5%取决于知识，而87.5%则取决于人脉。
一个人能否成功，不在于他知道什么，而在于他认识谁。
前美国总统西奥多·罗斯福说：“懂得如何建立良好的人脉是成功的第一要素。”美国石油大王约翰·D·洛克菲勒说：“为了获取与人相处的本领，我愿意付出比获得其他本领更大的代价。”世界著名人脉关系专家哈维麦凯先生也说：“人脉就是钱脉！”这些拥有非凡成就、获得巨大财富的人总是对人脉情有独钟。
那么，人脉何以拥有如此巨大的魅力呢？
无数伟大的人都在向大家陈述这样一个事实：人脉是获得财富的关键，也是获取成功的关键，更是拥有幸福的关键。
正是由于这种关键性，人脉才会让人如此青睐。

第一图书网, tushu007.com

内容概要

人脉就是力量，人脉就是优势，人脉就是一个人一生中最大的财富。
每个人都知道人脉的重要性，但要想拥有丰富的人脉资源，还需要努力而用心地去经营。
　本书不仅会告诉读者人脉能为他们带来什么，还会将关于人脉的密码一一破解。
如何建立人脉，如何扩展人脉，如何让人脉发挥最大的效用，如何走过人脉的雷区，如何掌握经营人脉的技巧……这种种问题，读者都可以在书中找到答案，从而轻松地经营自己的人脉网络，享受人脉所带来的福利，进而收获成功的人生。

<<破解人脉密码>>

书籍目录

第一章 人脉能让你更快走向成功 成功的关键是人和 单打独斗成不了大业 成功取决于你认识什么样的人 有才未必能成功 成功的交际是一种财富 人脉决定财脉 得人心者得天下 人脉是无形的资产 人脉资源决定竞争力第二章 搭建属于自己的人脉网 人脉中的“二八定律”经营法 人脉网中的关系 互联网中的人脉技巧 小名片有大学问 用惊喜和感动巩固人脉 结交朋友的朋友 建立黄金人脉必须遵循的法则 适时升级和优化自己的人脉圈 有事没事常联系 搭建人脉要趁早第三章 如何让陌生人迅速成为自己的朋友 时刻寻找机会 朋友都是从陌生人开始的 拿出自己的主动性 记住对方的名字 点燃自己的魅力 学会和别人有话可聊 合适的动作能让人更亲近 找到自己与对方的共同点 创造良好的交谈氛围 品语察言识人心第四章 “贵人"在身边，人生路好走 “贵人”能带你飞上枝头 要自己去寻找“贵人” 善于发现身边的“贵人” 要主动进入成功人士的圈子 成功需要的几种人 人总要往高处走，取友之长，补己之短 让“贵人”来敲门 结交“贵人”，诚信第一第五章 人际交往也有规则 要学会换位思考 把闪光留给对方 目中无人注定会失败 争辩即意味着失败l 锋芒太露，必受其害 请保持“安全”距离 多个敌人等于在成功路上多堵墙 人至察则无徒 要谦虚，但不要虚伪第六章 打造人见人爱的自己 学会赞美才能人见人爱 倾听让你赢得好人缘 随机应变才能左右逢源 减少交往中的尴尬 “化干戈为玉帛”的技巧 时时献些小殷勤 幽默——激活人脉的必备武器 做个交际达人 好情绪才有好印象 微笑让你更易接近 用诚信赢得信任第七章 情感投资也能创造效益 投资情感收益大 冷庙烧热香一最有效的情感投资方式 情感投资要持续“加温” 人情要做足，“杀伤力”才能足 小恩小惠，四两拨千斤 “送礼”要投其所好 “欠情”心理让人难以拒绝 诚挚地感谢对方， 每个人都需要希望 谁都希望被了解和关心第八章 人际交往中的“读心术"和“雷区" 读心术1：注重细节，看懂人心 读心术2：他做的就是他所想的 读心术3：脚语泄露心语 读心术4：服饰是人心理表现的侧面反映 雷区1：吹嘘过度，引火烧身 雷区2：独角戏不好唱 雷区3：交浅言深 雷区4：轻易发表评论性言论不可取 雷区5：刚认识两天就称兄道弟 雷区6：贪小便宜吃大亏第九章 走进人脉的最高境界——“双赢” 世界上没有“全能冠军” 人际交往，互利至上 千万别信奉“零和游戏” 双赢是人与人长久交往的基础 帮他人成功就是帮自己成功 不可轻视他人的特殊需求 找准伙伴，大家一起去成功 合伙人之间的相处之道 成功的六大黄金法则

章节摘录

朋友只是一些唯利是图的小人，那么这些人迟早会给你带来不幸。
而益友才是你一生中真正宝贵的财富，这些朋友会为你着想，会成为你事业.中的助推力，帮助你走向成功。
王志穿得很简单，戴一副黑色边框的眼镜，看起来文质彬彬的，谁也想不到三十多岁的他已经是身家过亿的企业老板。
然而，就在十几年前，他还只是一个刚刚高中毕业来城里打工的乡下穷小子。
到底是什么让他经过十几年的奋斗，便一跃成为了一家跨国企业的老板呢？
王志自己说道：“ 能走到今天，我靠的都是朋友的帮助。
当我刚来到这个城市的时候，怎么也不敢想自己能成为今天这个样子。
然而，这一切都要归功于我的朋友。
”王志说自己的朋友有两三千位，而自己每年都会安排时间来见这些朋友。
一年能见三四次面的朋友能有一千多位，经常见面的则有三四百位朋友，这样计算起来，他平均每天要见十几位朋友。
虽然这可要拿出不少时间，但在王志看来，这是一天中最重要的事情。
他不仅重视自己的老朋友，还不断认识着新朋友。
并且，为了能够认识更多的朋友，他出门都会随身带着名片。
他说：“ 如果哪天出门没带名片，我就会像丢了魂儿似的，坐立不安。
总而言之，只有把名片带在身上才会安心。
”王志就是这样靠着自己的努力不断积累着人脉。
在他的事业发展中，人脉起着相当重要的作用。
他刚来到这个城市的时候，在一家电器公司打工，后来他到了一家珠宝公司做业务员。
就在自己做业务的同时，他认识了很多相对比较有钱的人，而这恰恰成为了他的第一批人脉资源。

<<破解人脉密码>>

编辑推荐

《破解人脉密码》：探秘百色人生，掌握未知命运，打造美好未来！
打造黄金人脉的自助读本具备超强人脉，才能取得更大成功，拥有宽广人脉，才能赢得更多财富。
人脉是，一个人一生的无形资产，拥有了它，就拥有了别样的人生·世界著名激励大师安东尼，罗宾说：“在我所认识的全世界所有的成功者中，他们最重要的特征就在于创造人脉和维护人脉。
人生最大的财富就是人脉，因为它可以开启所需能力的每一道门，让一个人不断地获得财富和贡献社会。
”是的，成功与人脉就是如此密不可分。
在这个竞争激烈的社会，为什么有的人做起事来可以左右逢源，要风得风、要雨得雨，而有的人却处处碰壁，举目四顾一片茫然？
造成这两种不同际遇的很大一部分原因便是，前者懂得人脉的重要性，并因此而积极经营自己的人脉，而后者则忽视人脉的重要性，并因此让自己变得孤立无援。
是要做前者，还是要做后者，相信聪明的你一定能做出正确的选择！
一个人的力量是有限的，如果能获得周围朋友的帮助，那么办成一件事情就会变得相对容易一些。
在这个大鱼吃小鱼、快鱼吃慢鱼的社会里，面对激烈的竞争，一个人要想赢得成功，就必须得时刻注意积累人脉，因为有广阔的人脉才会有广阔的未来！

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com