

<<底线博弈>>

图书基本信息

书名：<<底线博弈>>

13位ISBN编号：9787506469715

10位ISBN编号：7506469715

出版时间：2011-1

出版时间：中国纺织出版社

作者：李明

页数：254

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<底线博弈>>

前言

在生活中，我们几乎躲不开博弈现象的存在，不论我们怎样想躲开纷争，只要我们活着，博弈行为都会紧紧追随着我们。

小到人与人之间的机智互动，大到公司与公司之间的竞争，甚至是国与国之间的关系以及人类与自然界的较量，哪一点能离得开博弈的存在呢？

博弈不仅仅是对抗的形式存在，有些时候合作也是博弈的形式之一。

所谓底线博弈，就是指只要在保证自己一方能获得最大利益（这个利益不是绝对值最大）的同时，还能不去超越对方的底线，博弈就不再单纯是对抗，也包括合作。

这正是底线博弈的精华所在。

其实，我们从博弈论中得知，博弈的结局至少有零和、负和以及正和三种。

所谓正和结局，也就是人们常说的双赢结局，恰恰是大多数人期盼的结果。

正和结局，不是“他没有输，我也没有赢”的零和结局，更不是“我想和，他没有同意”的负和结局，而是双方“皆大欢喜”的结局。

正因为大家都有利益获得，也都有利益付出，而且最关键的是，其结果正是博弈双方都能接受的，都保护了自己的底线未被突破，所以才有可能出现和谐的结局。

<<底线博弈>>

内容概要

本书与其他博弈书不同之处就在于用大量历史和现实的例子。

说明底线博弈的现象和原理，使读者看完本书后能举一反三地应用到实际生活中。

总之，为了让我们能够更好地把握人生的底线，做好正确的底线博弈。

避免不必要的失败，为我们自己生活和事业的幸福与发展打下更坚实的基础。

我们特意编写了此书。

朋友!看透底线博弈的真相，做出我们正确的人生选择吧，这样，我们可以“不管风吹浪打，胜似闲庭信步。

今日得宽余”，我们也可以“闲看庭前花开花落，漫随天外云卷云舒”，那样才不失为一种境界，一种幸福的快意，一种安全的恬然，一种宁静、安然、祥和的享受！

<<底线博弈>>

书籍目录

第一章 人生的底线和博弈 明明白白说底线 底线这个东西是活的 清清楚楚说博弈 搞懂博弈的构成要素 人生其实也是博弈的过程 底线博弈的秘密 博弈的目的就是追求利益最大化第二章 博弈的种类及作用 公开信息的静态博弈 公开信息的动态博弈 不对称的静态博弈 不对称的动态博弈 博弈就是为了保住底线 通过博弈解决生活难题第三章 两难困境中的底线博弈 一个让人两难的选择 力争利益最大化的原则就是去接近对方底线 生活中常见的“囚徒困境”现象 到底谁来让步 弱势方在困境中的选择 困境中有解决问题的方法 摆脱困境的共赢博弈第四章 博弈离不开底线信息 获取正确信息是博弈的关键 信息正确与否能改变博弈结果 进行信息不对称的博弈有风险 对信息进行甄别和选择 巧妙制造信息的不对称 利用好公共信息采取正确决策 机会其实就是信息 第五章 势均力敌的底线博弈第六章 弱者谋强的底线博弈第七章 底线博弈的结局第八章 看谁更傻的底线博弈第九章 历史中的低线博弈第十章 军事中的底线博弈第十一章 突破底线的博弈

<<底线博弈>>

章节摘录

中国娃娃和她们长得差不多，没什么新鲜的，所以，她们两个人都想独自占有那个可爱的洋娃娃，于是矛盾便出现了。

姐姐想要这个娃娃，妹妹偏不让，妹妹也想独占，姐姐偏不同意，两个人经常为争娃娃动手打架。

于是，妈妈干脆把玩具送人了，谁都别想要。

姐妹俩互不让步，最后，干脆没有玩具了，谁都别想得到，这样造成的后果是：其中一方的心理不能得到满足，另一方的感情也有疙瘩。

可以说，双方都受到了损失，双方的愿望都没有实现，剩下的也只能是姐妹关系的不和或冷战，从而对姐妹间的感情造成不良的影响。

由此我们不难看出，人际交往中的“负和博弈”使双方交锋的结果是都没有所得，或者所得到的小于所失去的，其结果还是两败俱伤。

在双方受挫交际中的“负和博弈”，只能加大双方的矛盾和抵触情绪，使双方失和。

如果我们也和这对孪生姐妹一样，在人际交往中产生“负和博弈”的结局，那么，在一般情况下，人们都会因为两败俱伤而不再交往或反目成仇，这可是大多数人不愿看到的结果。

<<底线博弈>>

编辑推荐

《底线博弈》：底线博弈的秘密摆脱困境的共赢博弈要学会牵着对方鼻子走博弈并不部是对抗不要随意破坏博弈均衡所谓底线博弈，就是指只要在保证自己一方能获得最大利益的同时，还能不去超越对方的底线，博弈就不再单纯是对抗，也包括合作这正是底线博弈的精华所在。

底线博弈是事业与生活必须面对的准确把握人生底线，做好正确的底线博弈 准确把握人生雇线，做好正确的底线博弈。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>