

<<你的人脉价值千万>>

图书基本信息

书名：<<你的人脉价值千万>>

13位ISBN编号：9787506472944

10位ISBN编号：7506472945

出版时间：2011-5

出版时间：中国纺织

作者：孙朦

页数：299

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你的人脉价值千万>>

内容概要

美国著名成功学大师戴尔·卡耐基说：“有人脉就有力量。

有人脉就有竞争力。

人脉即你的财脉，你的成功人生就赢在人脉中。

“既然人脉如此重要，那么我们到底如何才能创立人脉关系？

怎样才能建立良好的人脉？

怎样利用别人的优势帮助自己成功呢？

怎样维护、保持及经营自己的“人脉树”呢？

经营人脉时，应该注意哪些方面？

《你的人脉价值千万》以大量的事实为论据，充分地阐述了人脉关系对于一个人事业发展的重要作用

。并客观地向读者展现了如何开拓、拓展、维护以及管理人脉的方法和原则。

另外，《你的人脉价值千万》还精选了一些世界级大师善于利用人脉获取成功的经典案例，旨在为广大读者提供一些建议和指导。

<<你的人脉价值千万>>

书籍目录

人脉连通财脉，抓住自己的人生财富不要成为有才华的穷人人脉关系是一种竞争力一个好汉三个帮千里马更需要伯乐人际关系是事业的助力器每个人都有可能是你的贵人贵人相助抓住身边的贵人多个朋友多条路一个人的100%与100个人的1%播种“关系”的种子，打开人脉之门做生意就是做人善于给别人留面子帮助别人就是帮助自己诚信是一种无形的资本宽以待人好的口碑才能建立好的人脉低调，让你处处受欢迎锦上添花不如雪中送炭用赞美打动对方的心微笑是最好的名片赢在人心广结人脉，有效沟通才能赢得好人脉好口才，好人生建立有效的沟通.....修炼人脉，把自己培养成“绩优股”拓展人脉，经营你的人脉圈子用“心”维护，让你的人脉网络遍地开花轻松管理人脉，编织美好未来培养感情，人脉需要更多投资人脉支柱，结交真正的朋友人脉带来财脉，你的人脉价值千万顶级大师攀登财富之巅，也离不开人脉

<<你的人脉价值千万>>

章节摘录

版权页：插图：的确，人脉也是一种竞争力。

事实上，人脉资源越宽广的人，做起事来就越方便。

无论是企业还是个人，想要更好地发展首先就要同一些有影响力的大人物或是人脉关系广的人建立联系。

有了他们的帮助，才能在事业的发展上，少遇些红灯，多遇些绿灯。

约翰是美国一家大公司的职员，做的是初级会计的工作。

在公司内部机构几经调整后，他感到对各方面的工作都能应付自如。

他希望能从西部调到佛罗里达州去，以便拥有更好的前途。

不过，由于他与那个州的各家公司都没有任何联系，因此只能通过写信和职业介绍所与他所知道的一些公司联系。

但是，他并未获得满意的结果。

于是，约翰决定通过关系网来办这件事。

他动脑筋搜寻了一下自己所能利用的各种关系后，列出了一个分类表。

从这个分类表中，他选出给自己能帮上忙的一些关系。

然后，他记下了这些人，这些人直接或间接地与佛罗里达州有联系，并且同会计公司有业务联系。

最后，他又进一步考虑，这些人中哪些人同会计公司的业务联系更密切呢？

他最终选中了两个人，一个是他的老板史密斯先生，另一个是他妹妹的好朋友布克。

约翰下一步的行动，也是最重要的一步，就是想办法让帮助自己的对方首先获得自己的帮助。

一旦做到这一步，对方就会以报答的方式帮助自己实现愿望。

约翰通过妹妹得知，布克对参加一个女大学生联谊会很感兴趣。

于是，他就找到了自己的一位好朋友富兰特里蒂，因为这位好友的妹妹埃莉丝正是这个联谊会的成员

。约翰结识了埃莉丝，通过埃莉丝介绍，布克见到了联谊会的主席，并顺利地成为该联谊会的委员。

布克为此专门举行了一个庆祝晚会，并在晚会上把约翰介绍给她的父亲。

尽管她父亲同在佛罗里达州的任何公司都没有直接联系，但作为律师，他在那里的律师圈子里还是很有声望的。

<<你的人脉价值千万>>

编辑推荐

《你的人脉价值千万》：有人脉就有力量，有人脉就有竞争力。

人脉即是你的财脉，你的成功人生就赢在人脉中！斯坦福（Stanford）研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出，一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系。

许多成功人士都信奉一个哲学：“20岁到30岁时，一个人靠专业、体力赚钱；30岁到40岁时，则靠朋友、关系赚钱；40岁到50岁时，靠钱赚钱。

”我们每一个人都希望自己有一个生命中“贵人”，在关键时刻或危难之际能帮我们一把。

贵人相助确实是我们成功道路上宝贵的资源，他可以一下子打开我们机遇的天窗，让我们拨云见日，豁然开朗，直接进入成功的序列和境界；他可以大大缩短我们成功的时间，提升我们成功的速度，使我们站在巨人的肩膀上。

打造黄金人脉攀上财富之巅人脉仿佛是一条看不见的经脉，又仿佛是一张透明的蜘蛛网，只有为自己结一张结实而又广泛的“人脉关系网”，你才能在事业上游刃有余。

既然人脉如此重要又如此复杂，那么，我们到底如何才能创立人脉关系？

怎样才能建立良好的人脉？

怎样利用别人的优势帮助自己成功呢？

怎样维护、保持、经营自己的“人脉树”呢？

经营人脉时，应该注意哪些方面呢？

<<你的人脉价值千万>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>