

<<犹太人最神奇的16堂财富课>>

图书基本信息

书名：<<犹太人最神奇的16堂财富课>>

13位ISBN编号：9787506473224

10位ISBN编号：7506473224

出版时间：2012-3

出版时间：中国纺织出版社

作者：成果

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<犹太人最神奇的16堂财富课>>

### 内容概要

为了深刻地了解犹太民族，领会其近乎神奇的经商才能，《犹太人最神奇的16堂财富课（最新版）》作者从零散的资料收集开始，聚沙成塔，掌握了大量的关于犹太人的各种资料，特别是系统地学习和研究了古犹太人传下来的典籍《塔木德》。

《犹太人最神奇的16堂财富课（最新版）》介绍了上百位犹太富翁的生平和商界逸闻，最终以16堂课的方式向读者揭示了犹太人独特的金钱观念、经营技巧和财富法则，从中可以窥视出犹太人之所以富有的秘密。

## <<犹太人最神奇的16堂财富课>>

### 书籍目录

- 第1课 犹太财富理念课——财富来源于智慧，成就开始于学习  
犹太人的财富源泉：智慧与知识  
犹太人的赚钱哲学：精明与创新  
犹太人的经营技巧：学习与模仿  
赚大钱要靠头脑与智慧  
想突破要靠思考与创新  
能发展要靠持续的学习  
让精明成为一种习惯  
用知识改变一生的命运
- 第2课 犹太金钱观念课——金钱无臭味，赚钱没有高低贵贱之分  
金钱是对人类安逸生活的祝福  
金钱本身不存在贵贱问题  
不要把金钱当做一种负担  
热爱劳动，喜欢金钱  
金钱需要滚动才能体现其价值  
金钱是没有国界的  
对金钱保持平常心
- 第3课 犹太财富信息课——信息是有价的，任何时候都要比别人早一步  
商品离开了信息，便不能产生价值  
用小信息成就冒险的大机会  
获取信息的速度与成功的高度成正比  
一个优柔寡断的人，是很难赚到大钱的  
抢占先机的前提是获取信息  
有时要相信自己的预感  
信息本身就是一种财富  
在每一次交易前评估对手和自己
- 第4课 犹太人财富思维课——逆向思维，敢于做别人不敢做的事  
.....
- 第5课 犹太财富节俭课——不要丢掉每一个硬币，节俭是致富的第一要义  
第6课 犹太财富数字课——对数字有高度的敏感，没有数字就没有财富  
第7课 犹太诚信经商课——以诚信为本，无端欺骗别人就是害自己  
第8课 犹太财富成本课——过冬的种子不可食用，留住自己的本钱  
第9课 犹太财富风险课——犹豫太多难成大事，只要值得就去冒险  
第10课 犹太财富投资课——白手起家不是梦，关键是找对目标  
第11课 犹太财富分享课——十人即为共同体，以别人的利益为先  
第12课 犹太财富机会课——观察身边的形势，活用一切有利条件  
第13课 犹太财富义务课——布施是一种责任，捐出十分之一的收入  
第14课 犹太财富谈判课——谈判需要策划，是智慧与勇气的较量  
第15课 犹太财富契约课——契约高于一切，毁约就是亵渎上帝  
第16课 犹太财富借力课——以小搏大、借鸡生蛋是成功者必学的功课

## <<犹太人最神奇的16堂财富课>>

### 章节摘录

版权页：平心而论，犹太人并没有盘剥德国人，德国人仍然可以得到他开价的3000美元，至于是从有关工作人员那里拿到的还是从犹太人那里拿到的，这在钱上面并未反映出来。

至于犹太人自己的开价，既然允许他们自报，他报得高一些也无可非议，怎么安排纯属他个人的自由，就像法国人公然把妻子与情人在经济上一视同仁一样。

所以，在这则笑话中，犹太飞行员的精明又没有越出“合法”的界限。

而且说实话，仅就结果而言，任何一国的飞行员要处于这种“白拿1000美元”的位置上，都会感到满意的。

但无论在笑话中还是现实生活中，犹太人都不会提出这样的要求，甚至连想也不会想，因为这种“过于直露的精明”在潜意识层次就被否定了：他们会为自己的精明而感到羞愧！

但从这则笑话本身来看，我们丝毫感觉不到犹太人有为自己精明得“过分”而羞愧的意思，只有一种得意，一种因为自己动了如此精明甚至精明得无法实现的念头而“洋洋自得”的心情。

至于是否“过于直露”这种考虑，丝毫不能影响他们的精明盘算，更不能影响他们对精明本身的欣赏。

他们把精明完全看做一件堂堂正正甚至值得大肆炫耀的东西！

可以说，对精明自身的发展、发达来说，没有什么东西比这种坦荡的态度更为关键、更为紧要了，犹太商人可以说就是在为自己卓有成效的精明开怀大笑声中变得越来越精明的！

犹太民族的笑话大多都是精明的笑话，而现实生活中的犹太商人更多一的是精明之人，而且还是同样对精明持这种坦荡无邪态度的精明之人。

大名鼎鼎的犹太富商哈同是来上海的犹太人中唯一由赤贫而至豪富的人，他的精明在上海也是妇孺皆知的，几乎成了一种传说，还被看做犹太商人的典型。

1901年，哈同独立开办了哈同洋行，专门从事房地产业。

哈同做生意时的精明以及他对精明的心态，从他计算地租房租上就可以看出来。

哈同出租一般住房和小块土地的租期都较短，通常3~5年。

## <<犹太人最神奇的16堂财富课>>

### 媒体关注与评论

钱在有钱人手里,赚钱就要赚有钱人的钱。

独特的眼光比知识更重要。

想买的东西请等三日。

只能拿走付过足够金钱的东西。

如果一个富人不肯把它的财富作布施,财富就不会给他带来荣耀。

不要鄙视任何人——任何人都有自己的位置,都可以在有钱和有时间的条件下创造奇迹。

——塔木德

## <<犹太人最神奇的16堂财富课>>

### 编辑推荐

《犹太人最神奇的16堂财富课(最新版)》编辑推荐：全面解读犹太人神奇的财富经营课，世界的财富在犹太人的口袋里，犹太人的财富在自己的脑袋里。

犹太人是世界上公认的具有强烈经商理念的民族。

他们以其独特的经营理念及商业技巧而成为首屈一指的商人。

全面解读犹太人神奇的财富经营课，世界的财富在犹太人的口袋里，犹太人的财富在自己的脑袋里。

犹太人是世界上公认的具有强烈经商理念的民族。

他们以其独特的经营理念及商业技巧而成为首屈一指的商人。

我们唯一的财富就是智慧,当别人说1加1等于2的时候,你应该想到大于2。

大生意是学出来的,不是做出来的。

帮助的人越多,生意做的越大。

吝啬在有的时候和节约一样是一种优秀的品质。

不要轻视每一个硬币。

——《塔木德》

<<犹太人最神奇的16堂财富课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>