

<<开店赚钱步步诀>>

图书基本信息

书名：<<开店赚钱步步诀>>

13位ISBN编号：9787506473439

10位ISBN编号：7506473437

出版时间：2011-6

出版时间：中国纺织出版社

作者：原野 编

页数：238

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<开店赚钱步步诀>>

内容概要

本书告诉你，店铺要想生意兴隆，其中大有学问，开店不是碰运气。成功也不是偶然的，每一步都需要精心运筹。比如：如何衡量自身的实力，如何选择行业与筹集资金，如何寻找店址与设计店面，如何采购货物与促销商品、服务客户……总之，每一个步骤都大有诀窍，每一步都蕴藏着成功者的智慧。唯有一步走对了，又一步走对了，再一步走对了……N个“对”，才能累积成“生意兴隆”这四个字。

<<开店赚钱步步诀>>

书籍目录

第一章 心中有数再下海

你为什么想开店

盘点自己的性格是否适合开店

对自己的能力进行盘点

你具备哪些开店知识

募集充足的创业资金

想十年不如干一年

让小店走出大英雄

第二章 选项正确是开店成功的前提

什么项目是好项目

2011年哪些行业最赚钱

实用热门项目大盘点

在希望的田野上，商机无限

选项必知的“葵花宝典”

从这些人身上容易赚到钱

让信息做财富的引路人

第三章 寻找适宜开店的黄金宝地

何处是开店的最佳位置

店址选?视项目而定

开店不要怕扎堆

避实就虚，进军郊区和农村

其他选址模式

巧选址，“死地”也能盘活

慎签协议防风险

第四章 装好店门，打开财门

店名叫得响，生意才能旺

门脸是给顾客的第一张请柬

让异彩纷呈的招牌吸引顾客走进来

百变橱窗，诱惑无限

出入口设计，方便行人

第五章 开业就要让顾客盈门

第六章 店有特色才能火

第七章 善用经营策略，效益翻番

第八章 说服客户成交是硬道理

第九章 提升服务可掘金

第十章 提升管理魅力，打造高效团队

第十一章 经商会理财，钱流滚滚来

第十二章 升级，多管齐下挖掘赢利渠道

<<开店赚钱步步诀>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>