第一图书网, tushu007.com

<<可方可圆>>

图书基本信息

书名：<<可方可圆>>

13位ISBN编号：9787507426816

10位ISBN编号：7507426815

出版时间：2012-10

出版时间：中国城市出版社

作者：李一凡

页数：285

字数：260000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

“可方可圆”是一句传统的口头禅。
“方与圆”是做人做事的成功之道，给人启迪，引人深思。
什么是方？
什么是圆？
动是方，静是圆。
刚是方，柔是圆。
原则是方，机变是圆。
方是什么？
圆是什么？
方是以不变应万变，圆是以万变应不变。
方是做人的脊梁，圆是做事的锦囊。
方是平天下的思想气度，圆是适应社会的行为准则。
做人如何方，如何圆？
做事如何方，如何圆？
做人要圆内容方，不忘大原则。
做事要方内容圆，不钻牛角尖。
做人心量要圆，做事性格要方。
律己要方，待人要圆。
识人要方，用人要圆。
做人做事方圆有度，该方则方，该圆则圆，千变万化，才可圆润通达。
如果拘泥规矩，必将作茧自缚。
上焉者取方，方正之气，气贯于胸：　下焉者取圆，圆滑处世，无刚不立；　智慧者方圆并取，方为智，圆为融。
取方者永远像箭杆一样笔直，是正直的人：　取圆者永远像水一样无定形，是聪明的人：
方圆并取者，有也不多无也不少，是智慧的人。
千载文化积淀中最能代表“方圆”哲学的莫过于古代铜钱。
铸造外圆内方的前辈早已悟出“方圆”哲学中的大理与禅机。
外圆可减少阻力，便于流通提携；内方可一线贯通，秩序井然。
“取象于钱，外圆内方”，做人做事的道理尽在其中。
做人有方的准则在手，就会方寸不乱，千变万化不离其宗；做事有圆的技巧在胸，就会浑圆玲珑，世事人情一通百通。
外圆内方，可谓人生的最高境界。
做人有方，就能堂堂正正；做事有圆，就能得心应手。
有圆无方则不立，有方无圆则滞涩，可方可圆则无往不利。
四　方与圆，不同的几何图形：　方与圆，不同的人生态度；　方与圆，不同的生存智慧。
做人做事无非方、圆结合。
何时何事可方，何时何事可圆，如何做到智欲圆而行欲方、方圆无碍，有待我们到书中求证，到生活中求解。
且以此篇开卷，敬奉读者诸君，并望不吝赐教。

第一图书网, tushu007.com

内容概要

《可方可圆(做人做事恰到好处)》由李一凡编著，方与圆是中国文化中一对特有的概念，千百年来，“方圆有致”被公认为智慧与通达的成功锦囊。

人的智慧应圆融无碍。
在语言和行为上却不能没有原则和规矩，不能模棱两可。
否则，社会的秩序和正确的思想观念就不能确立，个人也不能在社会上真正站起来。

《可方可圆(做人做事恰到好处)》告诫我们：处处摩擦、事事计较者，哪怕壮志凌云，即使聪明绝顶，也往往落得壮志未酬泪满襟的后果。
为了绚丽的人生，我们往往需要许多痛苦的妥协。

书籍目录

第一章 方圆社交——待人要圆，律己要方
第一节 方圆之人，广结广交
办一个人情账户
结交各式各样的朋友
和不得势的人交往
建设高素质关系网
建立良师俱乐部
第二节 贵人相助，方圆有度
贵人助你过江东
获得贵人的常识
改变人生抓“贵人”
第三节 协调方圆．合作双赢
与人合作，其乐无穷
不要迷信单打独斗
合作能弥补个人的缺陷
在合作中获得双赢
协调好各方面的关系
道不同不相为谋
第四节 职场社交，方圆无形
避免深交，保持距离
正当竞争，避免结怨
面对得失，心态宽容
第二章 方圆处世——方内容圆，不钻牛角尖
第一节 处世圆润，通晓人情常理
生命短促怎顾得计较小事
糊涂一下又何妨
对人对事不要太认真
容忍他人的小缺点
原谅那些无心之过
不拿别人的短处取乐
得理让人，放他一马
第二节 刚柔并济，方圆无碍
得意失意不写在脸上
宠不惊，辱不惊
不计较是非毁誉
聒噪不如沉默，息谤得于无言
人在屋檐下，有时要低头
低头隐忍，等待时机
低头是为了出头
放下你的身段
第三节 品位方圆，提高修养
提升品位重在精神层次
解读品位，提高层次
细节中暴露低品位
第四节 圆不失方，乐观面对生活

不要被压力击倒
了解压力，排除压力
去看事情的另一面
生活是美好的
沙漠里也有星星
走好心灵的独木桥
拾回曾经丢失的心灵
你越想赢就越会输
输什么也别输心情
让乐观主宰你自己
快乐地活着
第三章 方圆做人——圆内容方，不忘大原则
第一节 讲求方正，做最好的自己
做一个正直的人
不做问心有愧的事
远离贪欲，无欲则刚
有所为有所不为
做人不可能面面俱到
听听内心的声音
别答应你做不到的事
说到做到，否则就不说
不失信于人建立信誉档案
每天花点时间自我反省
自我反省，自我提高
第二节 做人圆融，求大同存小异
和大家一起分享荣耀
赠人玫瑰，手有余香
与人方便，自己方便
人们需要的是尊重，不是金钱
尊重别人，就是尊重自己
尊重所有人
积极主动地适应对方
不把自己的意志强加于人
第三节 方圆融通，做人要活一点
圆通而不圆滑
协调而不讨好
把别人放在心上
在背后说别人的好话
多在第三者面前赞美他人
让别人多赚几分
吃亏是福的真谛
微笑是与人交往的通行证
第四章 方圆办事——规矩要方，方法要圜
第一节 形象塑造，方圆得体
好形象赢得充分信赖
要对形象进行包装
人人都在以貌取人，你怎么办

形象由你自己决定
第二节 心理操纵，亦方亦圆
别怕给朋友添麻烦
求助不会破坏你的形象
塑造权威的表象
借助名人效应
激发他的同情心
满足对方的欲望
第三节 随机应变，名方实圆
因人而变
因事而变
因势而变
因时而变
因地而变
第五章 方圆管理——识人要方。用人要圆
第一节 闻声辨思，识人有术
从身体姿势识人
手势的妙用
破译身体语言的密码
习惯动作流露出个性色彩
假动作需要留意观察
从谈论的话题洞悉对方
闻声辨思
从声气中认识人
从音色中辨别人
第二节 量才适用，因方而圆
选用优秀人才
不求全责备
事业靠人才发展
人比资产更重要
用人不疑，疑人不用
让员工为“幸福”工作
对人才进行培训
重视培养接班人
好领导也是好老师
让员工发泄心中的牢骚
增强员工的归属感
第三节 号令方圆，恩威并施
以信义树立权威
赏罚分明
奖励标准就是价值标准
一箭双雕，手腕高明
必要时采取非常手段
掌握白脸黑脸术
第四节 制度讲方，授权讲圆
修路理论与制度建设

公司制度的热炉法则
从整肃纪律入手
管理和纪律的统一体
让人人成为老板
松开比握紧拥有更多
成功授权的6个技巧

章节摘录

版权页： 人生丰富多彩又艰难曲折，就像白天与黑夜的互相交替一般。
快乐时“春风得意马蹄疾，一日看尽长安花”，快乐的人连路边的乌儿都似为他歌唱，花儿都似专为他开放；痛苦时，落日西风，万念俱灰，睡梦中也在滴泪。
人总是避苦求乐的，都希望快乐地度过每一天，但生活本身就充满酸甜苦辣，快乐和痛苦本是同根生。
当你快乐时，不妨留一片空间，以接纳苦难：当你痛苦，不妨想到往昔的快乐。
胸无城府，喜怒于色，性情急躁，心直口快，好发议论的人，常常被称为“炮筒子”。
具有“炮筒子”性格的人，往往不受欢迎。
这种人常常自诩为“我心里想什么，脸上就会表现什么”、“想到什么就说什么”、“我是个直筒子脾气”，说话生硬，不分黑白，不看场合。
比如别人建议他：“你的发言材料中有些错别字，是不是仔细修改一下？
”他就会马上变脸发作：“我自己知道改，用不着你指教！
”简单地用自己的观念和习惯去衡量别人的态度和行为，一遇到不对自己胃口的事立刻指责别人，喜怒于色，坦率露骨得令人发窘，不仅刺伤别人，也损伤自己。
不看你说的是什么，只看你是怎么说的。
不同的人有不同的说法，不同的说法有不同的效果。
与人交流时，不要以为内心真诚便可以不拘言语，我们还要学会委婉艺术地表达自己的想法。
一句话到底应该怎么说，其实很简单，你只要设身处地从他人的角度想想就可以了。
人际交往中的真诚不等于双方直接简单、毫无保留地相互袒露，它要求我们本着善意和理性，把那些真正有益于对方的东西系上美丽的红丝带送给对方。
无论是谁，只要在社会上生存了一段时间，便能多多少少练就察言观色的本事，学会根据别人的喜怒哀乐来调整和他相处的方式，并进而顺着这种喜怒哀乐来为自己建立合适的环境。
或许你也会在不知不觉中，意志受到了别人的引导和掌控而不知。
但如果你的喜怒哀乐表达失当，有时也会招来无端之祸，步入人生的灾难之中。
第二次世界大战就要结束之时，反法西斯联盟的三位巨头，美国的杜鲁门、英国的丘吉尔、苏联的斯大林齐聚波茨坦进行会谈。
会议进行期间，杜鲁门别有用心地对斯大林说美国已经研制成功一种新式杀伤武器，其威力比最先进的导弹还要大许多。
他暗示说这种新武器就是原子弹，并且反反复复地重复着原子弹的杀伤威力问题。
说完之后，杜鲁门双眼一动不动地盯着斯大林的面部表情，希望从那张沉得如同一潭静水的脸上看出一些变化。
但是，杜鲁门失败了。
坐在远处的英国首相丘吉尔也和杜鲁门做着同样的事情，他从另一个角度对斯大林的神态进行仔细观察，但结果和杜鲁门的完全一样。
事后，丘吉尔对杜鲁门说：“自始至终我都在盯着他的一举一动，但他没有丝毫的变化，好像一直在倾听着你的谈话，仿佛对你们的新型武器早有所知。
”

编辑推荐

《可方可圆:做人做事恰到好处》讲述了“ 可方可圆 ”是一句传统的口头禅，但人们并不一定都能理解其中的深刻内涵，其中有许多问题很难用语言讲得明白。
如：什么是方？
什么是圆？
何时、何地、何事可方？
何时、何地、何事可圆？
如何做到智欲圆而行欲方？
许多问题，有待我们到书中求印证，在生活中求正解。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com