

<<超级人脉术大全集>>

图书基本信息

书名：<<超级人脉术大全集>>

13位ISBN编号：9787507522624

10位ISBN编号：7507522628

出版时间：2010-1

出版时间：华文

作者：翟文明

页数：423

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<超级人脉术大全集>>

前言

在美国好莱坞流行着一句话：“一个人是否成功，不在于你知道什么，而在于你认识谁。

”卡耐基训练大中华区负责人黑幼龙指出，这句话并不是说人不需要学习和提高专业知识，而是强调“人脉是一个人通往财富和成功的入门票”。

斯坦福研究中心曾经发布一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自人际关系。

这是一个令人震惊的结论，同时，也是一个让人清醒的结论。

这让我们明白为什么世界上有那么多才华横溢的人郁郁不得志，为什么我们的周围有那么多怀才不遇的抱怨者，事实上，人脉的力量超乎你的想象。

人具有社会性和群体性，每一个人都生存于社会之中，没有人能够独立于世界之外，因此，每个人一生下来就形成了一张属于自己的人际关系网，而且随着人的成长，这张关系网不断地得到编织和完善。

人一出生，就有了父母和亲戚，产生了家族里的人际关系；一上学，就有了老师和同学，产生了师生和同学的人际关系；参加工作，有了老板和同事，产生了单位里的人际关系；此外，还有社会上的各种朋友、同乡、合作伙伴等人际关系。

可以说，我们每一个人都生活在一张巨大的人际关系网之中，这张能够无限扩大的人际关系网就是我们的人脉资源，是我们的一笔巨额无形资产。

你是不是经常感到自己势单力薄？

是不是经常期望获得他人的支持？

是不是意识到自己力量有限，并不能解决所有的问题？

全美人际关系专家哈维麦凯甚至直白地问了这样一个问题：“如果凌晨两点，你急需70万美元，你有多少个朋友会不问理由、二话不说、迅速到银行汇钱给你？

”能否利用人脉关系，决定了人生的成败；能否善用人脉关系，决定了可否快速走向成功。

好人脉是人的生存之本。

有人说，中国人一辈子都在讲“关系”，对于一个中国人来说，从出生到死亡，一生中要动用无数次的“关系”。

从孩子的出生、入学，到自己的择业、升迁，人脉广的人总是成为众人羡慕的对象，在焦头烂额之际，一个电话、一声招呼就能化解所面临的危机，解决自己力所不及的问题。

俗话说：“在家靠父母，出外靠朋友。

”如果没有广阔的人脉，难免到处碰壁。

好人脉是人的发展之需。

红顶商人胡雪岩就是凭借聪明的头脑，善于经营人脉，在晚清混乱的局势中站稳脚跟，圆通有术，左右逢源，进退自如，最终创下商界传奇。

这一切正是他对人性有深刻认识、善于积累人脉资源的结果。

如果没有四通八达的人脉资源和圆而通的处世本领，那么他也不会有这么大的成就。

一个人能否成功，与他所经营的人脉关系网有密切的关系。

“不要期望一个人付出100%的能力去帮助你，要善于结交更多的朋友，让100个人在关键时刻各付出1%的能力去帮助你。

”人脉广，意味着机会多。

都说机会只降临有准备的头脑，但是只准备好头脑却没有机会，成功依旧遥不可及。

<<超级人脉术大全集>>

内容概要

在美国好莱坞流行着一句话：“一个人是否成功，不在于你知道什么，而在于你认识谁。”卡耐基训练大中华区负责人黑幼龙指出，这句话并不是说人不需要学习和提高专业知识，而是强调“人脉是一个人通往财富和成功的入门票”。

本书是迄今为止内容最全面、方法最实用、技巧最丰富的人脉术大全集，分为上、中、下三篇，分别为“超级人脉经营的道与术”、“超级人脉的黄金法则——人一生要依靠的14种人”、“超级人脉的厚黑心法——人一生要防范与应对的16种人”，将理论与实践相结合，深入浅出地论说人脉的价值、如何获得极佳的人脉关系、经营人脉的方法以及在经营人脉的过程中应当注意的问题等，让你以一种高瞻远瞩的战略眼光拓展自己的人脉，为自己走向成功之路奠定坚实的人脉基础。

阅读本书，可以帮助你找出生命中的贵人、规避生活和职场中的小人、通晓分辨贵人与小人的方法，让你在广阔的人脉中获取最大的利益，获得更多的发展机会，办事更顺利，生活更幸福，从而快速走向成功。

<<超级人脉术大全集>>

书籍目录

上篇 超级人脉经营的道与术 第一章 人脉是你的生存之本 储藏你的“人脉基金”了吗 人脉来了，机遇还会远吗 缔造人脉，时来运转的关键 搭建好人脉，生活更精彩 人脉，离不开的护身符 人脉，施展你魅力的舞台 人脉，延伸你能力的法宝 第二章 人脉是你的发展之需 人脉，决定成功的暗码 人脉，为你的人生镀金 赢家手中的秘密武器——人脉 人脉，看不见的手，看不见的资产 人脉，一种可再生资源 人脉，事业前进的推动器 人脉，事业发展的情报站 第三章 依靠人脉改变命运 命运并不完全掌握在自己手里 成功可以抄近路 贵人是人际网上的重要“结点” 每个人的身边都有一座金矿 贵人是成事的一大筹码 借贵人之力激发生命潜能 让别人为自己的成功铺路 不是怀才不遇，是没找到贵人 山重水复疑无路，贵人相助又一村 第四章 未雨绸缪，建立人脉“储备库” 建立高品质的“人脉网” 牢记姓名好处多 有事没事常联系 没有机会，就自己创造 让贵人环绕在你的身边 发挥“智囊团”的巨大威力 “贵人网”也需要及时升级 第五章 主动靠近人脉 为感情多开几个账户 天涯海角常联络 酒席宴上无远近 登门拜访，叙旧迎新 礼尚往来 “鸿雁传书” 第六章 搭建人脉网 拓展你的交际版图 不是富人也要搭几次头等舱 用显微镜看他人的优点 寻找贵人也要对症下药 你慷慨助人，贵人自会慷慨助你 在他人的矛盾缝隙中寻找自己的贵人 以实力为饵，“钓”贵人上钩 结交贵人，多多益善 远离“舒适圈”，呼吸新鲜空气 社交馈赠也需要窍门 第七章 寻找生命中的贵人 机遇贵人：慧眼识珠的伯乐 诸葛贵人：出谋划策的智囊 指路贵人：指引方向的识途老马 推手贵人：催人奋进的激励高手 财富贵人：雪中送炭的资金支持者 势力贵人：照亮前程的折射光 精神贵人：塑造人格的灵魂导师 侠义贵人：危难时刻的援助之手 第八章 初涉人脉，扫除交际心理障碍 打开交际的黑匣子 社交恐惧症 克服自卑 “1=250”定律 走出孤独 第九章 经营人脉需要修炼的品质 宽容和谦让 充满自信，赢得信任 做人要诚实守信 有时候，沉默也很重要 倾听，无声胜有声 助人终助己 甩掉自负 大智若愚，该糊涂时就糊涂 心平气和，少惹是非 善待他人 该说“不”时就说“不” 不要随随便便生气 做到善解人意 软硬兼施 饰外修内，毋虚有其表 第十章 赢在第一印象 给人微笑，传递美好 好的开场白，好的后续 幽默，打通人脉的灵丹妙药 时刻敬人三分，所得必是人敬三分 赞美，天下最美的语言 要一点含蓄，要一点谦逊 把自信写在脸上 怀有一颗热忱友善的心 主动，便赢得了成功人脉的一半 第十一章 赢在第一策略 第十二章 拓展人脉的技巧 中篇 超级人脉的黄金法则——人一生要依靠的14种人 第一章 向上看齐，成功人士是你的榜样人脉 第二章 凿壁借光，名人是你的王牌人脉 第三章 做厚缘分，陌生人也是难得的人脉 第四章 平等待人，小人物是你的潜在人脉 第五章 学而不厌，师长是你的精神人脉 第六章 血浓于水，亲人是你永恒的人脉 第七章 肝胆相照，朋友是你忠实的人脉 第八章 乡音无改，老乡是你的地缘人脉 第九章 化敌为友，对手是你的特殊人脉 第十章 同舟共济，同仁是你的互助人脉 第十一章 借梯登天，领导是你的天然人脉 第十二章 以德服人，下属是你的未来人脉 第十三章 商务常青，客户是你的黄金人脉 第十四章 取长补短，合作伙伴是你的互补人脉 下篇 超级人脉的厚黑心法——人一生要防范与应对的16种人 第一章 小人，游离于道德圈外的社会细菌 第二章 哈巴狗，奴性折弯了脊梁 第三章 墙头草，利就是风向 第四章 笑面虎，阴险藏在笑脸后 第五章 伪君子，污浊的心披着道德的外衣 第六章 大嘴巴，“求知欲”与传播欲的结晶 第七章 瘾君子，难以自制的瘾劲 第八章 红眼病，狭窄心胸装满自卑与失落 第九章 好猜疑的人，在这个世界上只相信怀疑 第十章 忘恩负义的人，私利将了恩情的军 第十一章 贪婪的人，索取满足不了贪欲 第十二章 赖皮鬼，无理与无信的集合体 第十三章 窝里霸，温顺与蛮横隔着一道门 第十四章 轻浮的人，随便与放纵填满内心 第十五章 自身狂，无自知之明 第十六章 假面人，内向紧锁沟通之门

<<超级人脉术大全集>>

章节摘录

“凡是能赚钱的还要多给他；不能赚钱的，原来的也要收回来。

”这是历史上流传下来的有名的“马太效应”，第一位大臣很会利用手中现有的资源，使其实现增值，第二位大臣也不错，使手中资金翻倍；而第三位大臣一叶障目，认为手中的动了就不是原有的了，小心翼翼地藏着，却不知手中资源的潜在发展。

这三位大臣手中的钱就像我们自己所拥有的人脉资源一样，形不同而质同。

把“马太效应”放到我们现实生活中，在你刚刚开始准备创业、准备开展一个项目的时候，你可能没有钱、没有设备、没有技术。

不要紧，只要你拥有掌握这些资源的人就行。

人脉对现代人而言，已经成了成功与否的最大关键，因为谁也无法预知自己的下一步如何。

工作上的协助、生活中的资助、团队间的互助，就连最简单的日常生活中的细节，也能瞧出一个人的“关系”好坏！

有人5块钱只能买一斤苹果，偏偏就有人能5块钱买一斤半苹果还带一个橘子，或许有人会说那只是贪小便宜，也对，但是请仔细思考，得到便宜不是人人能做得到的！

这很简单，因为这个人跟卖苹果的关系很“铁”，这个人拥有了人脉资源，那他自然而然要比别人得到的多。

睁开你的眼睛，用心看看你周围的人群，也许他们中很多就是你可获得的人脉资源，最贴近我们的有朋友资源、职场资源、亲戚资源，还有当今流行的网络资源。

1.朋友资源“朋友”正是志同道合才能走到一起，他们之间有种天然的吸引力，或者是共同的爱好，或者是共同的志向，或者是共同的追求。

正是有了朋友的互相帮助，才有了许多场合的和谐，许多人士的成功。

北京大学有一个由“金融投资家进修班”学员组成的同学会，仅有200余人，控制的资金却高达1200亿人民币。

一位创业者在接受《科学投资》杂志采访时说，他到中关村创立公司前，曾经花了半年时间到“北大企业家特训班”上学、交朋友。

他开始的十几单生意，都是在同学之间做成的，或是由同学帮着做成的。

同学的帮助，在他创业的起步阶段起了很大的作用。

同乡因具有共同的人文地理背景，而使彼此之间有一种天然的亲近感，自然而然也就很好处朋友了。

历史上，曾国藩喜用湖南兵；而徽商和晋商不管在哪里，都拉帮结派。

正是同乡之间的互相支持，才成就了徽商和晋商历史上的辉煌。

在很长一段时间内，中国几乎所有商业繁盛之地，其最惹眼、最气派的建筑都是同乡会馆。

如今，一个人要外出创业，比如一个湖北人要到北京创业，或者一个温州人要旧金山创业，老乡众多仍然是最有利的条件之一。

这也是近年来各地同乡会风起云涌的原因。

2.职场资源效用最明显的应属职场资源。

职场资源即是指创业者在创业之前，为他人工作时所建立的各种资源，主要包括项目资源和人际资源。

创业活动有不成文的“不熟不做”的教条。

在国内目前还没有像美国或欧洲国家一样，普遍认同和执行“竞业禁止”法则的情况下，职场资源恰好可以弥补创业者创业项目缺乏的困难。

从利用职场资源入手进行创业，已经成为许多人创业成功的捷径和法宝。

据调查，国内离职下海创业的人员，90%以上利用了原先在工作中积累的关系和资源。

3.亲戚资源亲戚资源是与生俱来就形成的，也是每一个创业者发展的基石。

它是人脉资源中最稳定也是最牢固的资源。

利用亲戚资源创业者大有人在。

“打虎亲兄弟，上阵父子兵”，李泽楷作为李嘉诚的二公子，一天就赚了他老爹一辈子赚的钱。

<<超级人脉术大全集>>

但不可否认的是，李泽楷的成功无疑也是借助其家族丰厚的人脉资源，才一举成为香港首富之一的。

<<超级人脉术大全集>>

编辑推荐

《超级人脉术大全集(超值白金版)》是成大事者的必读书，集古今中外人脉术之成，帮助千万人轻松斩获成功的“秘密法则”。

内容最全面 方法最实用 技巧最丰富 一个人事业的成功，80%归功于人脉30岁以前靠能力，30岁以后靠人脉内容最全面、方法最实用、技巧最丰富的人脉术大全集，超级人脉术，早一天掌握，早一天成功。

斯坦福研究中心曾经发布一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自人际关系。

这是一个令人震惊的结论，同时，也是一个让人清醒的结论。

这让我们明白为什么世界上有那么多才华横溢的人郁郁不得志，为什么我们的周围有那么多怀才不遇的抱怨者，事实上，人脉的力量超乎你的想象。

每个人一生下来就形成了一张属于自己的人际关系网，而且随着人的成长，这张关系网不断地得到编织和完善。

可以说，我们每一个人都生活在一张巨大的人际关系网之中，这张能够无限扩大的人际关系网就是我们的人脉资源，是我们的一笔巨额无形资产。

《超级人脉术大全集(超值白金版)》是迄今为止内容最全面、方法最实用、技巧最丰富的人脉术大全集，将理论与实践相结合，深入浅出地论说了人脉的价值、如何获得极佳的人脉关系、经营人脉的方法以及在经营人脉的过程中应当注意的问题等，让你以一种高瞻远瞩的战略眼光拓展自己的人脉，为自己走向成功之路奠定坚实的人脉基础。

阅读《超级人脉术大全集(超值白金版)》，可以帮助你找出生命中的贵人、规避生活和职场中的小人、通晓分辨贵人与小人的方法，让你在广阔的人脉中获取最大的利益，获得更多的发展机会，办事更川页利，生活更幸福，从而快速走向成功。

古今中外人脉术的集大成之作 帮助千万人轻松斩获成功的“秘密法则” 你是不是经常感到自己势单力薄？

是不是经常期望获得他人的支持？

是不是意识到自己力量有限，并不能解决所有的问题？

全美人际关系专家哈维麦凯甚至直白地问了这样一个问题：“如果凌晨两点，你急需70万美元，你有多少个朋友会不问理由、二话不说、迅速到银行汇钱给你？

”能否利用人脉关系，决定了人生的成败；能否善用人脉关系，决定了可否快速走向成功。

· 超级人脉决定人的发展平台 · 超级人脉左右人一生的成败 · 超级人脉术轻松改变你的命运

<<超级人脉术大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>