第一图书网, tushu007.com

<<左手赚钱右手理财>>

图书基本信息

书名：<<左手赚钱右手理财>>

13位ISBN编号：9787507533422

10位ISBN编号：7507533425

出版时间：2010-11

出版时间：华文出版社

作者：付娜

页数：247

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

《邻家的百万富翁》中说：“ 大部分的百万富翁将不再是洛克菲勒或云狄宝的后裔，超过80%只是普通人。
”一个新的金钱观念，你手中的钱会活起来；一个新的理财思路，你的资产会快速增长；一个新的创意，让你可以找到赚大钱的新路；一个新的脑筋，你可以用别人的钱赚自己的钱；一个新的招数，你能出奇制胜，由穷人变成富翁。
“ 今天，成为一名百万富翁，不再是一种机会，而是一种选择。
”条条大道通罗马，只要你敢想，只要你敢做，只要你够胆量，就会取得成功。
成功并不像你想象的那么难，只要你有心，就能随时发现潜藏在我们身边的赚钱机会。
金钱，从来不是永久地属于某一个人。
只有懂得珍惜金钱，懂得财富真实价值的人，才能持久地拥有财富。
财富只属于它真正的主人，你如果没有驾驭它的本领，那么，它即使来得很快，也会去得很快。
我们经常可以在报纸上看到.现实生活中，不一定是穷人才会很落魄，反倒是有这么一些人：他们很有钱，却因为没有很好的理财意识和愿望.结果让自己沦为一文不名的穷光蛋.比如大名鼎鼎的拳王泰森。

内容概要

成功学大师拿破仑·希尔说：“ 赚钱本身其实并不难，难的是找到好的赚钱方法。
只要拥有好的赚钱门道和技法，人人都可以成为富翁。
”
理财是一种思想，如果你想赚更多的钱，必须改变你的思路。
让金钱为你工作，而不是你为金钱工作，这才是正确的理财观念。

希望本书能够成为一把钥匙，开启你尘封已久的潜能，帮?打开财富之门，让你的财源滚滚而来，让金钱永远为你工作！

书籍目录

上篇赚钱圣经
第一章修一条赚钱的管道
成为富翁，不是机会而是选择
不要把赚钱看得过于复杂
赚钱，无法逃避的话题
没有谁注定是穷光蛋
成为富人，我的命运我做主
“财富”是脑袋里有多少东西
不为赚钱而赚钱，知道自己喜欢什么
财富测试——测试你赚钱的能力
第二章财富是被“逼”出来的
“欲望”是赚钱的动力
要发财，先做发财梦
不安于现状，才能赚大钱
财富不是想出来的，是“干”出来的
把“命中注定”变成“创造财富”
智慧会使你凌驾于万人之上
没有免费的午餐，你准备好了吗
12星座的赚钱欲望
第三章生意入门“大讲堂”
先小后大易成功
摸准信息避风险
满足需求生意好
金钱不分香和臭
诚信为先财气旺
积累知识，让自己与众不同
学会双赢，合作中获得利益
财富测试——测试你最本质的生财方法
第四章金钱博弈游戏，从创业开始
创业，没你想象的那么难
无本创业，一样可以成功
创业，需要“贵人”来帮助
不熟不做，投资你熟悉的行业
看准行业选对路
了解什么人的钱最好赚
创业有胆识，没经验怎么办
创业，你准备好了吗
80后，发挥自己的潜能做老板
财富测试——你的创业智商有多高
第五章潜在的商机，造就“钱”途
安居乐业食为先，餐饮服务当首选
柴米油盐酱醋茶，百姓生活全靠它
衣着打扮是必需，实惠时髦两相宜
特色服务能赚钱，项目选择是关键
旅游产业大发展，因地制宜财路宽

特色服务，新时代“懒人?济”
财富测试——你现在该去创业当老板吗
第六章妙“点”生钱，非常“钱”途
利用博客创造商机
开个网络商店，自己当老板
抓住女人的感觉赚钱不难
宠物也能赚大钱
个性化——靠“特色”吸引人
选择好产品代理
家庭装修顾问
创办一家点子公司
开一个儿童益智产品店
旅游用品店
下篇理财指南
第七章理财，帮你安全“过冬”
理财，不因钱少而不为
明确自己的理财目标
80后，不要输在起跑线上
及早规划，为第一桶金打基础
零储蓄族的必修课——从记账开始
成功理财，从储蓄开始
第八章“新新人类”，寻找适合你的理财经
拿什么拯救你，“月光族”
“穷忙族”，早日摆脱越忙越穷的困扰
做个无忧的“白骨精”
做个逍遥“哈租”族
“月光族”、“逍遥派”、“保守派”——职场新人理财各不同
从血型看你会不会理财
第九章对号入座，帮你打理钱财
单身一族理财经——为无忧的明天早计划
二人世界理财经——为美好的婚姻打基础
三口之家理财经——为孩子的明天做准备
退休养老理财经——为幸福的晚年理好财
第十章学做“淘金客”，让每一笔钱都“生钱”
高风险、高回报——股?
低风险投资工具——基金
安全投资工具——债券
投资新渠道——外汇
永不贬值的投资——黄金
前景不可估量的投资——收藏
双利投资工具——保险

章节摘录

力而获得的财富结果却不是你想要的。
所以.创业成功的关键原则是“ 熟悉 ”。
做生意的原则也是一样：不熟不做。
学校餐厅的老板是怎么赚钱的？
闹市区的商店是怎么赚钱的？
出租车司机是怎么赚钱的？
报社通过什么赚钱？
手机专卖店通过什么赚钱？
沃伦 · 巴菲特通过什么赚钱？
闭了眼睛一想，各行各业赚钱的关键。
只在“ 熟悉 ”二字——熟悉一个行业到一定程度（或相当程度），研究它的规律，具备比较成熟的业务关系和一定量的资金。
你就可以自己创业了。
“ 不熟不做 ”的好处，是创业者本身在该行业已建立了人际网络，在客源方面会较有保障。
如果创业者有意进军某个新行业，宜先多结交该行业的朋友。
待人际网络建立起来后再正式开业。
此外.工余时不妨多参加社交活动，扩展自己的圈子，或许这些新相识就是你将来的顾客。
“ 熟能生巧 ”在生意上一样适用。
而且，你不熟的话在同业竞争中就处于劣势，除非你很有钱，能赔得起交得起学费。
所以不管你做哪一行，一定是不熟不做！
李嘉诚的投资思维模式即讲究“ 不为最先 ”，通常情况下，最新的最热的时候先不进入，不抢“ 头啖汤 ”，等待一段时间后，市场气候往往更为明朗，消费者更容易接受，自己的判断决策也会比较准确，这时候采用收购的办法介入，成本最低。
“ 稳健中寻求发展，发展中不忘稳健 ”是李嘉诚的经商信条。

编辑推荐

《左手赚钱右手理财》：你想知道赚钱的秘密吗?你想知道理财的方法吗?请翻开这本书。
今天，成为一名百万富翁，不再是一种机会，而是一种选择。
明天的生活会怎样.完全取决于你今天的选择……

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com