

<<求职>>

图书基本信息

书名：<<求职>>

13位ISBN编号：9787508051130

10位ISBN编号：7508051130

出版时间：2009-2

出版时间：华夏出版社

作者：格雷厄姆·帕金斯

页数：252

译者：寿志钢

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<求职>>

前言

你是否：因求职而疲惫不堪而且还没有得到一份面试通知呢？厌倦了等着招聘顾问给你回电话的感觉呢？因为被告知过于胜任①某个看上去很适合你的工作而烦恼呢？因为某人没有礼貌地回复你的求职信或电子邮件而生气呢？发现在网上求职是令人困惑和沮丧的呢？如果你正经历了以上烦恼，那么，就到了你应当改变整个求职方法的时候了。

你应当直面当今职场的现实，应当开始管理你的职业生涯而不是让它管理你。

应当停止抱怨招聘者，开始从他们的视角来看问题，并利用由此悟出的道理来帮助你得到自己想要的工作。

<<求职>>

内容概要

好的外观永远无法弥补贫乏的内涵，但丰富的内涵却很容易被糟糕的外观所抹杀； 你需要引起读者的食欲，并且不能让他们消化不良； 长时期的失业容易让潜在的雇主产生负面印象。

当你处在工作中时就容易得到工作，即使这个工作是暂时性的。

你必须了解如何在竞争日益激烈的职场中推销自己，在当前，这比以往的任何时候都要重要。在竞争中领先一步并非易事，但是本书会告诉你如何做。

从帮助你发展创造性的求职活动，到帮助你在求职信和面试中留下良好的印象，这本畅销书包含了一系列的有助于获取心仪职位的建议、秘诀和技巧。

作者简介

帕金斯，作为一位职场顾问和作家，在指导人们如何管理职业生涯方面具有丰富的经验。他在招聘行业有20年的从业经验，之前曾是一位会计师，后来在一家大公司任招聘经理。格雷厄姆在职业管理方面撰写了多篇文章和多本书籍，其中包括《毒蛇还是阶梯：有雄心的执行官如何对付猎头》。

帕金斯目前是一位自由职业者，作为MBA学生的指导老师，他教授管理技巧并提供面对面的职业管理咨询。

<<求职>>

书籍目录

前言第一部分 创造性的求职活动 第1章 鞋匠的孩子没鞋穿 第2章 了解产品 第3章 了解市场
第4章 克服障碍 第5章 不要限制你的选择 第6章 你的投资回报是什么 第7章 有志者事竟成第二
部分 开启隐蔽之门 第8章 通过回应招聘广告求职 第9章 别给我们打电话, 我们会打给你 第10章
建立人际关系网 第11章 从人际关系网络中收获 第12章 人际关系网: 互联网 第13章 投机性申请
第14章 看与被看 第15章 临时工作和兼职工作第三部分 你的市场宣传手册 第16章 为什么大部
分宣传手册都没人理睬 第17章 简历杀手 第18章 漂亮的求职信第四部分 达成交易 第19章 面试
第20章 绝对不容错过的章节 第21章 专业的形象 第22章 为什么最强者并不总是胜者 第23章 面
试辅助工具 第24章 一鸟在手 第25章 保持领先一步

章节摘录

反馈的价值再就业顾问和撰写求职书籍和文章的人，往往建议那些只得到一封标准拒绝信的申请者，打电话给招聘官询问被拒绝的理由，以便获得信息去改进未来的求职方法。

不幸的是，在实际中这招并不管用。

站在招聘官的立场想想，成百上千份申请书，每份看一遍就够呛了。

刷掉他们之后再打电话来更是痛苦。

招聘官不得不重新找出他们的申请表，核查拒绝他们（甚至有些很专横的人）的理由。

如果碰上专横的应聘者，或者招聘官察觉打电话的人很固执，一般都会给出一个让应聘者尽快挂电话的回答，如，“广告引起了巨大反响。

尽管你有许多相关经验，但只有少数应聘者适合此理想职位”。

幸运的话，招聘官可以很容易摆脱应聘者。

如果应聘者坚持追问其他人为何更适合，招聘官会回答：“职场机密不允许我与您讨论其他应聘者的情况。

”只有你认识某个招聘官并与其有更深的私人关系时，你才不会被半真半假地或被完全地欺骗。

否则，你最好是花时间与亲友们讨论这不公正的拒绝信。

他们可能会给你更多的时间和更大的诚意。

也许你仍然认为，你只会申请那些非常适合的工作并且求职申请做得也很专业，但还是没有中奖。

此时你该怎么办？

广告中不标明公司名称的例子非常少见。

因此，你可以针对标明公司名称的招聘广告，使用“绕过障碍”那一节中介绍的一些技巧，即使你不存在需要克服的年龄和资历方面的问题。

如果你在招聘的公司中认识某个人，就应当尽可能地利用这个机会。

当阅读了“人际网络（第10章）”这一章时，你会发现，即使在某个一个人都不认识的团体里，建立人际关系网也是很容易的。

<<求职>>

编辑推荐

《求职:教你如何打动招聘官(第3版)》为以上以及其他更多重要的求职问题提供了实践性的指导。在第三版中, 以前版本的内容被回顾和更新, 以使你能够了解如何应对当前极富挑战的求职市场。

《求职:教你如何打动招聘官(第3版)》的第三版比以往的版本要更加简洁和精练, 包含了更多的技巧和建议, 可谓是求职者的圣经。

如果你正在规划你的职业生涯, 正在寻找一条换工作的途径, 或仅仅只是为了找一份新的工作, 《求职:教你如何打动招聘官(第3版)》将提供你所需要的所有信息, 以帮助你发展创造性的求职活动和在求职竞争中领先一步。

您是否因求职而疲惫不堪而且还没有得到一份面试通知呢?

您是否发现在网上求职是令人困惑和沮丧的呢?

你是否为寻求工作与生活之间的最佳平衡, 正在考虑换份工作但还不知道从何处开始呢?

求职箴言好的外观永远无法弥补贫乏的内涵, 但丰富的内涵却很容易被糟糕的外观所抹杀; 你需要引起读者的食欲, 并且不能让他们消化不良; 长时期的失业容易让潜在的雇主产生负面印象。

当你处在工作中时就容易得到工作, 即使这个工作是暂时性的。

<<求职>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>