

<<做人做事的技巧>>

图书基本信息

书名：<<做人做事的技巧>>

13位ISBN编号：9787508255200

10位ISBN编号：7508255208

出版时间：2009-4

出版时间：金盾出版社

作者：梁风雁

页数：244

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人做事的技巧>>

前言

在现实社会中，有的人从政，仕途一帆风顺，而有的人却曲折坎坷；有的人经商，财源滚滚，时间不长就成为富翁，而有的苦苦挣扎，仍逃脱不了失败的命运。

成功与失败固然有机遇问题，但其中也体现了做人做事的道理。

聪明的人不但善于总结自己的经验教训，而且善于利用他人的经验教训，成功时再接再厉，失败后转败为胜；而有的人，只顾埋头拉车，不顾抬头看路，失败后继续失败，结果碰得头破血流。

总结这些成功与失败的经验教训，归纳、概括，形成规律，上升为理论，那就是做人做事的技巧、学问。

会做人做事者成功；反之，则失败。

美国人际关系学家阿尔伯特·爱德华曾经做过这样一个社会调查，在4000名失去工作的职工中，只有400名是因不能胜任工作而被开除，其余则是因为不能很好地处理人际关系和做事不讲方法、无条理而被解雇。

如果你不懂得怎样做人，就不会与人相处；如果你不懂得怎样做事，就不能做成事。

因此，我们推崇做人做事要讲技巧。

当今社会，如何做人做事是人们最关注的一个话题，在竞争激烈的市场经济大潮中，《做人做事的技巧》具有现实的指导意义和参考价值。

会不会做人做事不是天生的，而是通过后天学习与实践得来的。

今天，奉献给读者的这本《做人做事的技巧》，从不同的层面、运用不同的视角，对人生为人处世的方方面面进行了全方位的剖析，并结合社会学、关系学和行为学，形成十二种技巧，给大家提供帮助。

根据人们做人做事的规律和认识规律，首先，本书在内容建构上把做事先做人，做人讲诚信放在了篇首。

我们认为天下最难的是做人，不会做人、不讲诚信的人，就不可能赢得人生胜局。

对于工作而言，做人要讲奉献，就是干工作要兢兢业业，忠于职守，认真负责；做人要有大局观念，以组织利益为重，以组织的目标为自己的目标，以组织整体形象为己任；做人要讲道义，就是要做一个有人性、讲人格的人。

有了这样的修养，在这个充满竞争的世界里，你做事才有可能得到别人的帮助，才有可能成功。

其次，做人要尽量不办糊涂事，处理问题有招数，思考问题要机敏。

所谓不办糊涂事，就是不办那些后悔的事，不办那些让亲者痛、仇者快的事，做一个愚中藏智、进退自如的人；所谓处理问题有招数，就是解决问题有思路、有办法，软硬兼施、善于变通；而思维敏捷，则是在处世中表现出头脑灵活、反应机敏，做事不死板、不教条，遇事多想“如何”，少想“如果”，在通往成功的道路上，更懂得曲线上升、绕道而行。

其三，不管你是从政的，还是经商的，是领导，还是部属，是业主，还是客户，都要注重广结善缘，储蓄人情，有了良好的人际关系，说话有人听，遇事有人帮，就不愁办不成事。

其四，做人要大度，做事要有眼光。

遇事不要斤斤计较，只顾眼前蝇头小利是做不成大事的。

最后，做事要有信心和恒心。

有志者事竟成，人活着要有志气和勇气，看准了就去做，选对路就去走。

在做人做事中，既要克服过分贪婪，又不要满足现状；既要与命运抗争，又不要急于求成；既要积极寻找时机，又要耐心磨炼意志；只有不懈追求，才能创造辉煌人生。

在编著本书的过程中，为了提高其针对性、适用性，奉献给读者有价值的内容，先后选择了多位从事不同专业、不同年龄、不同性别的人与其座谈，并进行了大量的问卷调查，参阅了诸多的人文辞书，选编了典型案例，又加以提炼、总结概括，经过多次修改，精心润色，终于定稿。

但由于水平所限，不足之处在所难免，恳请广大读者批评指正。

需要说明的是，书中所选的案例，虽然做了较大修改，但个别地方仍显得冗长。

为此，还请有关专家、学者、读者指教并谅解，我们对此深表感谢。

<<做人做事的技巧>>

只要你能仔细的品读本书，相信对你在做人做事方面会有所帮助的，也相信本书会成为你人生的得力助手。

<<做人做事的技巧>>

内容概要

作者根据自己的体会，经过深入调查、综合多人的经验，以创新的视角把人生为人处世的方方面面，概括为12种为人处世的技巧，包括怎样做一个诚实聪明的人，怎样与上级、同级、部属相处，怎样广结善缘、把事情做活做巧，怎样打造意志力等，以适应人们在市场经济大潮中竞争生存的需要。本书视角新颖、内容丰富、思路清晰、观点鲜明、言简意赅，适合各个层次的读者。

<<做人做事的技巧>>

书籍目录

技巧之一 做事先做人 守住你的做人原则 先做人，后做事 尊重他人就是尊重自己 学会感恩 为人谦逊 善良是做人之本 提防小人，免受伤害 成功做人，凭心智取胜 高效做事，低调做人

技巧之二 做人讲诚信 诚信是做人的美德 与人相交要以诚相待 遵守自己的诺言 仁者行遍天下 诚信是财富的基石 诚实不等于老实 热忱是忠诚的表现 做君子，不做小人 在交际中树立诚信的形象

技巧之三 聪明人不办糊涂事 要聪明，而不要过分精明 做人的误区 凡事不要太较真 聪明也该有个度 识时务进退自如 友谊第一，利益第二 吃亏是福 要有良好的心态 做个聪明的糊涂人

技巧之四 灵活运用你的思维 更新思维，灵活用脑 让思考助你成功 会想才能巧成 绕道而行也能走向成功 多想“如何”，少想“如果” 改变习惯的思考 先思而后行 把“不可能”变为“可能” 打破固定的思维模式

技巧之五 与对手相处的技巧 正确看待别人的赞许 正确对待别人的意见 善待你的对手 莫让棱角“划伤”对方 与人沟通，讲究人性 让对手成为你的帮手 改变对手傲气有办法 不做任人欺负的老实人 在竞争中成长 和谐是合作的基础

技巧之六 高明的上司，精明的下属 批评下属有技巧 重视员工的不满情绪 与员工亲疏有度 赢得权威 当好表率，树立榜样 灵活应对各种领导 保持与领导的最佳距离 争取领导提拔的要诀 妥善处理与领导的矛盾 获得好人缘的技巧

技巧之七 处理问题有招数 人际交往需要弹性 为人处世善变脸 先贬后扬，不易树敌 摆正位置，走得更稳 先义后利，受人欢迎 办事有条理 别让烦躁影响你的心情 莫把情绪写在脸上 找准办事的角度 从他人的角度看问题

技巧之八 把事做活做巧 做事要分清轻重 主宰自己的命运 为人处世有原则 不同方法必有不同结果 模仿不要生搬硬套 做事在于做精 刺激也是一种力量 帮人就是帮自己 培养独立自主的能力

技巧之九 广结善缘，储蓄人情 建立良好的人际关系 友情投资，常年培养 送人情讲技巧 帮助人有技巧 掌控突然升温的友情 交友有远近，择友有眼光 交人重在交心 往人情的银行里多储情 健康“关系”的独到见解

技巧之十 经商有道，以人为本 人格是人最大的财产 做生意要有好眼光 把握决策的时机 创业要有勇气和智慧 克服困难需要勇气 让人尊敬并不是因为富有 借力投资有技巧 干事业要有独到的见识 先赚人心后赚钱

技巧之十一 大度做人，轻松做事 容人之过，方显大家本色 掌控发怒的情绪 保持快乐情绪 乐观地为人处世 从工作中获得乐趣 让生活变得丰富多彩 给自己留条后路 为自己活着最现实 轻松应对职场压力 与人合作要讲技巧

技巧之十二 有志者事竟成 磨炼自己的意志 人要活出一种志气 自信是成功的基石 学会与命运抗争 踏实做好每一件事 选对行业走对路 牢牢地把握机遇 知足常乐莫贪婪 满足现状不可取 创造人生的辉煌

<<做人做事的技巧>>

章节摘录

守住你的做人原则 做人要讲真话，要做好人，就算坚持讲真话很难，也一定不要说假话，不做坏人，不去害人。

守住这一做人原则，才能在社会上立足。

1. 做人要有信仰 所谓信仰，大而言之是人灵魂的归宿，是对人生意义的理解和对人生理想的追求，也是真实自我的体现；小而言之是做人的底线，是生活的信条，是判断是非善恶的基本标准。

一个人真正的财富是他的信仰和信念的力量。

著名社会学家周孝正用四句话表述了信仰的真谛：对大自然的心灵感受、对未知领域的敬畏心情、对社会公正的内心追求、对美好人生的情感寄托。

从根本上来说，世界上本无是非善恶，一切事物之所以存在，一定有使其存在的理由。而人在生活中又无时无刻不在进行各种各样的选择，许多选择必须基于对是非善恶的判断。由于这种判断的标准只存在于个人价值观之中，所以人需要一个信仰来支持这种价值观。

人生的意义何在，活着的价值是什么？

人不是商品，但每个人都有价值。

有权有钱只能体现人生富贵，不能体现人生价值。

体现人生价值的是知识、劳动和奉献。

信仰使人坚定，使人崇高、奉献。

现在民族性的信仰危机导致的就是全社会的道德大滑坡。

人们忙忙碌碌、追逐名利，官场上尔虞我诈，商场上为富不仁，有权者横行霸道，有钱者物欲横流。

社会在呼唤良知，在期待信仰。

信仰从广义的角度讲就是宗教信仰。

任何宗教都是劝人向善，慈悲为怀。

有宗教信仰的人，会与人为善，对社会负责。

一个人没有信仰，就会导致道德低下、不择手段、为所欲为；一个民族没有信仰，就会导致人心混乱，廉耻颠倒。

事实上，世界上所有的民族都曾有过自己的信仰。

每个成就事业的人，都应该有自己的信仰。

做人要有高尚的信仰。

俗话说：“不遭磨难不成佛。”

其实这句话应该有个必要的前提，那就是一个人首先要有信仰，然后才经得起磨难，有所作为。

否则一旦磨难临头，说不定马上就改弦易辙，或者略坚持一下也就放弃了。

“一个人追求的目标越高，他的才能发展得越快，对社会贡献就越大。”

这是一种生命和自我的觉醒，是对信仰的超越，是人生的最高境界。

人生因为有了坚定的信仰，才有了不懈追求的勇气与动力，那么，人财两旺的美好理想就与你为期不远了。

2. 淡泊明志，宁静致远 人活一天就得做一天人，尽职尽责，讲究内涵和修养。

涵养使人严肃而不孤僻，活泼而不放荡，稳重而不呆板，热情而不轻狂，沉着而不寡言，和气而不盲从。

每个人都是塑造自我的工程师。

涵养可使你获得灵魂深处的释放。

孙中山先生说：“做人要立志做大事，不一定要做大官。”

其实不管当官、做事，甚至经商营利、做工赚钱，无论你做什么，重要的是要实实在在地做，不要虚而不实、投机取巧、敷衍失职。

在充满竞争的世界里，大多数人都生活在一种浮躁的气氛中。

在熙熙攘攘的人流中，他们无时无刻不在为一种表面的现象所困扰，也被世俗的争抢之心占据着心灵

<<做人做事的技巧>>

的空间。

于是，社会上多了很多精神空虚者，多了许多“矢志”之人。

但是，他们根本不明白生活的真谛。

他们根本就没有正视过自己的生命，也没有仔细地体味过人生的含义。

诸葛亮在《诫子书》中说：“夫君子之行，静以修身，俭以养德。

非淡泊无以明志，非宁静无以致远。

夫学须静也，才须学也，非学无以广才，非静无以成学。

怠慢则不能研精，险躁则不能理性。

年与时驰，意与日去，遂成枯落，多不接世。

悲守穷庐，将复何及！

”一个“俭”，一个“静”，对于做人很要紧。

俭就是淡泊，静就是宁静。

有些人一讲到“淡泊”，认为就是“冷淡”，是“无为”。

其实，淡泊主要指对于物质生活应俭朴平淡，而不必过于奢华浓烈。

因为，人的精神品性只有在平淡朴素中才能体现出来，这叫“淡泊以明志”。

明什么志？

明“德、才、学”等精神追求之志。

要做到“淡泊明志，宁静致远”，就要保持一颗平常心。

这不仅是一种心态，也是一种品格，更是一种成熟。

要加强品格修养就要做到“处世静为本”。

当前，我们面临着很多诱惑，功名利禄，凡此种种，总给人一种强烈的刺激与奇妙的幻想。

在这种环境中，唯有“独善其身，固守淡泊”，保持心静不动才能有效拒绝各种诱惑，正确对待事业成败与个人得失。

“先天下之忧而忧，后天下之乐而乐。

”求淡泊不求利禄，有大志而不虚度年华，才能活得有精神，才不会在熙熙攘攘、追逐名利中了此一生。

人只有在宁静的心境中，思路才得以展开，才能以深邃的目光和宏大的气魄来看待世事人生。

3. 做人不要显富 这并非是一种消极避世或与世无争的思想，而是包含着慎重的意义。

《老子》认为，知足当乐体现为以下三点：“一日慈，二日俭，三日不敢为天下先。

慈故能勇，俭故能广，不敢为天下先，故能成器也。

”如果一个人能做到上述三点，就可以成为勇敢、富有和有地位的人。

江南首富沈万三就是因为敢为天下先，好显财露富而致抄家流放。

在沈万三从农民变为“元朝第一富户”的传奇事迹中，张士诚起着非常重要的作用。

张士诚是泰州白驹场(江苏大丰)人，原本是个私盐贩子。

当时的元朝实行食盐国营，因此走私贩送食盐者都能获得暴利，却触犯了元朝法律，一旦被逮捕就会受到极严的惩罚。

张士诚曾多次被元朝缉私士兵抓捕，常常受到凌辱毒打。

他还与当地豪强地主有着很大的怨仇，出现了激烈的冲突，最后竟然弄得无处藏身。

与此同时，元朝末期的红巾军起义运动波澜起伏，元朝的统治摇摇欲坠。

这一切都使张士诚大受鼓舞，他便于1353年正月同弟弟士德、士信等率领盐丁起义，杀死了仇人富豪。

许多老百姓纷纷加入到张士诚的起义大军之中。

起义军的主要力量为穷苦盐民和贫困农民，他们长期劳作，体力充沛，较能吃苦，战斗力很强，多次打败元朝数十万大军的围剿，起义军力量迅速壮大，然而张士诚却遇到了经济困难。

起义军的军饷及吃饭问题深深困扰着张士诚。

沈万三得知后，出巨资慰劳张士诚的起义军。

他还千方百计地为起义军分担庞大的军费开支，因此，沈万三与张士诚的关系十分密切。

<<做人做事的技巧>>

由于沈万三对于大周政权的倾囊相助，张士诚非常感激，便给予沈万三许多经营特权及优惠条件，使得沈万三很快就成了江南首富。

江南豪强地主势力对于张士诚的支持，成了朱元璋竭力铲除江南豪强地方势力的强大理由。

因为沈万三经常显耀财富，他在生意场上始终春风得意，然而还是栽在了朱元璋脚下。

一个重要原因就在于沈万三爱显耀财富，竟然跟朱元璋比赛建造城墙，还跑到皇宫要求为明朝百万大军发一次军饷，这使得出身贫寒的朱元璋感到莫大的压力与不平衡，再加上政治上的原因，使朱元璋怒而诛之。

因此，沈万三遭到流放破产的命运，家产也随之丧失殆尽了。

安安稳稳做人，认认真真工作，这是做人的准则。

显富是毁灭人生命的一颗“定时炸弹”，显富的渐进就是“炸弹”指针在向终点转动。

显富越烈，指针转动的速度越快，生命终结得就越快。

先做人，后做事 天下最难的是做人，但不会做人的人，就不可能赢得人生胜局。

这不是大话，而是实话。

对于工作而言，做人有品质，首先就是敬业精神，就是对所分配的工作兢兢业业，对所坚守的岗位认真负责；其次就是大局观念，就是以组织利益为先，以组织的目标为目标，以组织整体形象为己任；再次就是人道主义，就是要做一个有人性、讲人格的人。

退伍军人王先生去一家建筑公司应聘，面对坐在对面的公司总经理，王先生讲了自己许多的优点，虽然没有大学毕业证书，但他带过兵，会领导人，也会被人领导，在部队学了不少地方上学不到的东西。

这些都没有让总经理心动，但王先生离开时的一小动作——将坐过的椅子搬回原处，却引起了这位总经理的注意，并影响到他的聘任决定：降“格”以求，公司录用了王先生。

因为总经理认为：干我们这一行的就是要滴水不漏，不能有一点疏忽。

三个月的试用期开始后，王先生和三位同时被聘任的大学生一起被派往一个建筑工地，整天同民工们一起干活，一身泥、一脸灰、一头汗。

不出三天，三名大学生打了退堂鼓，而王先生却想到工作难找，虽然心中犯嘀咕，但还是咬咬牙坚持了下来。

十几天后的一个中午，工长与工地管理人员都先走了，可天就要下雨了，王先生看见工地上有十几包白水泥要被雨淋湿，就请没走的工友一起把它们搬进工棚。

可没人愿帮忙，王先生只好一个人将十几包水泥搬进了工棚，累得一身臭汗，直喘气。

有人说：“这又不是你的，操哪门子闲心。”

”也有人说：“当过兵的就是与咱们老百姓不同。”

”这时，公司总经理在对面一栋楼上把这一幕看得清清楚楚。

第二天，王先生接到了去一趟总经理办公室的通知。

王先生走进办公室时，看到了总经理脸上少有的笑容。

总经理说：“工地你不必去了，就留在公司帮我吧，你已经完全合格了！”

<<做人做事的技巧>>

编辑推荐

今天，奉献给读者的这本《做人做事的技巧》，从不同的层面、运用不同的视角，对人生为人处世的方方面面进行了全方位的剖析，并结合社会学、关系学和行为学，形成十二种技巧，给大家提供帮助。

人的心有多大，人生的舞台就有多大；只要想得到，就有可能做得到；多想如何，少想如果；帮别人就是帮自己，善待对手，让他成为你的助手；三思而后行，做事留余地；保持乐观情绪，积极向上，勇往直前，做一个生活的强者。

<<做人做事的技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>